

<<黑色修辞学>>

图书基本信息

书名：<<黑色修辞学>>

13位ISBN编号：9787801883001

10位ISBN编号：7801883004

出版时间：2005-10

出版时间：现代出版社

作者：卡斯滕·布雷德迈埃尔

页数：179

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<黑色修辞学>>

### 内容概要

黑色修辞学像魔术一样神秘诱人，像黑色公关一样冷酷无情。它利用所有的工具、方法、技巧和机会，灵活地打破规则出牌。这里，以顶级的管理顾问而著称的德国最著名的“雄辩博士”就以各国CEO们的唇枪舌战为例，教你学会如何使用“黑色修辞”，如何沉着应对各种口水经济战，从而走向成功。

## <<黑色修辞学>>

### 作者简介

卡斯滕·布雷德迈埃尔博士，曾担任一大型企业顾问团的领导者，后成为欧州德语地区顶级管理顾问和管管培训师。

他在大学主修神学，在波恩当记者期间完成博士论文。

他开创了一种新型的电视培训，一种传媒和交流技巧的合成，而今他被看做是这一领的领头羊之一。

他被培训参加者们

## <<黑色修辞学>>

### 书籍目录

#### 第一章 黑色修辞学 是什么是什么？

——定义 黑色修辞学的方法和理解 黑色修辞学及其作用第二章 黑色修辞学的基本规则 规则：“他”还是“我”——与匿名人称一刀两断 规则：在恰当的时候列举巧妙而有针对的引用就像雪中送炭……能使其渗透到您的中心内容中更好！

什么是核心信息？

角色的界定不取决于谈话内容 “真对不住你”——如何巧妙地后悔 请始终消除谈话离题 非巧妙回答——划定界限 用俗语谚语从容不迫地让对方难堪 请不要回答全部问题 请您直截了当！

关键时候请保持主动 适度的玩笑可以巩固关系并加强联系 请检查您的话语的上下文关系 不仅要吸引住谈话对象，还得让他们点头称是第三章 黑色修辞学的操纵、辩论和谈话中的陷阱，以及如何成功避免落入这些陷阱 防止落入被人操纵的谈话陷阱 黑白论证/非此即彼 论证次序逻辑上或时间上的错位第四章 提问技巧的力量和魔力 提问的基本规则 好提问不胜枚举 提问形式 提问类型 巩固第五章 呼吁技巧的力量和魔力 对话中的一致选择 什么是呼吁？

呼吁的新角度 呼吁中的黑白心理（非黑即白心理） 呼吁中的援助者综合症 呼吁中的替罪羊理论 呼吁中的胜利者情结 负罪情结的负荷与减负 作为具体行为指示的呼吁

## <<黑色修辞学>>

### 媒体关注与评论

书评 黑色修辞学在语言的基础上用尽各种辩论和辩证的方法来为自己牟利，在内容和论证上是有界限的，但这种界限又会被打破和质疑。

它是杂乱无章的，但又是以一种让人头晕目眩的方式互相联系的。

黑色修辞学可不断地提出建设性的解决建议……也可以用狡猾的手段来拒绝。

黑色修辞学同时也是语言的魔术，它用尽所有可能的语言表达，所要的目的往往是阻止他人的思考。

## <<黑色修辞学>>

### 编辑推荐

黑色修辞学在语言的基础上用尽各种辩论和辩证的方法来为自己牟利，在内容和论证上是有界限的，但这种界限又会被打破和质疑。

它是杂乱无章的，但又是以一种让人头晕目眩的方式互相联系的。

黑色修辞学可不断地提出建设性的解决建议……也可以用狡猾的手段来拒绝。

黑色修辞学同时也是语言的魔术，它用尽所有可能的语言表达，所要的目的往往是阻止他人的思考。

<<黑色修辞学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>