

<<商务英语谈判>>

图书基本信息

书名：<<商务英语谈判>>

13位ISBN编号：9787801813503

10位ISBN编号：7801813502

出版时间：2005-3

出版时间：中国对外经济贸易出版社

作者：谢晓莺

页数：358

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务英语谈判>>

内容概要

商务谈判是国际商务活动中一个至关重要的环节。在商务谈判中，谈判人员良好的业务素质、娴熟的谈判技巧和语言运用能力是能否赢得谈判成功的关键。

本书正是为适应当前的形势发展、培养符合国际市场需求的人才而策划、编写的一本实用商务英语教材。

本书共分为16个单元，内容涉及谈判概述、谈判原则、谈判目标、谈判团队构成、谈判准备、谈判步骤、谈判策略、谈判的利益关系、谈判冲突、谈判纪要、结束谈判、谈判语言（上、下）、文化对谈判的影响、谈判风格等。

<<商务英语谈判>>

书籍目录

Unit 1 An Introduction to Negotiation Unit 2 Principles of Business Negotiations Unit 3 Goals for Negotiations Unit 4 Composing of Negotiation Team Unit 5 Preparation for Negotiations Unit 6 Business Negotiation Procedure Unit 7 Negotiation Strategies Unit 8 Beneficial Relationships of the Negotiation Unit 9 Conflicts in Negotiation Unit 10 Negotiation Memo Unit 11 Closing the Negotiation Unit 12 Language for Negotiations (Part I) Unit 13 Language for Negotiations (Part II) Unit 14 Cultural Influence on Negotiations Unit 15 Negotiation styles Unit 16 Integrated Negotiation Drills Vocabulary and Technical Terms Taken From the Text 主要参考文献

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>