

<<问计棋经>>

图书基本信息

书名：<<问计棋经>>

13位ISBN编号：9787801809414

10位ISBN编号：7801809416

出版时间：2009-1

出版时间：经济日报出版社

作者：冉明明

页数：190

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<问计棋经>>

前言

中国的文化太博大精深了，很多现在看起来只有哲人才会说的话，我们的古人统统都说过，而且是用最少的文字、最精练的语句。

中国的《易经》应该是人类历史上最早的辩证法，它在“变”与“不变”之中讲述着世界的奥秘与潜在逻辑，所以全世界的人都在琢磨这本玄学之玄。

再如《礼记》、《大学》、《中庸》，还有《孟子》、《尚书》、再如《南华经》（《庄子》）、《淮南子》等等，等你真正读完并理解了它们，你就会问：“我们的古人为什么这么聪明？”

你有这一问，说明你读懂了；伴随着这一问，你也变得聪明起来，这就是中国古代经典文化的魅力所在，“读万卷书，行万里路”就是这么来的。

现在的问题来了，在今天这个全速“行万里路”的时代，“读7)卷书”：我们有这个时间吗？

即便有时间，这样的“古董”又是所有人都能读懂的吗？

<<问计棋经>>

内容概要

人生与下棋何其相似！

30岁以前开盘布局，30岁到60岁中盘实战，60岁到90岁尾盘收官，对于真正成功的人生，每一阶段都意义非凡。

所谓“问计”，便是用独特的视角，对宋代皇佑中学士张拟编撰的《棋经十三篇》进行精确解析，结合现代市场竞争和企业管理实例，学习高明的领导战略艺术、精彩的商战谋略，使人领悟到至高的人格修养境界。

倘若可以参透此书中的精妙之处，做人，可高人一等；做事，可叱咤商场；做官，可上下逢源。

<<问计棋经>>

书籍目录

代总序论局篇——全局意识是做事的关键 一者，生数之主，据其极而运四方也。

——做事要周密筹划 用意深而存虑精，以求其胜负之由。

——策略在商战中的重要性得算篇——学会先用头做事 以正合其势。

以权制其敌。

——正确的方法是获得成功的唯一途径 战未合而算胜者，得算多也；算不胜者，得算少也。

——谋划成熟才能事半功倍权舆篇——好的开始是成功的关键 弈棋布置，务守纲格。

——做任何事都要遵循客观规律 近不必比，远不必乖。

——做事要把握分寸合战篇——因地制宜 因时而变 高者在腹，下者在边，中者占角。

——找到使自己获胜的关键 宁输数子，勿失一先。

——先下手为强 有先而后，有后而先。

——后来者也可居上 击左则视右，攻后则瞻前。

——不可顾此失彼 两生勿断，皆活勿连。

——懂得随机应变 阔不可太疏，密不可太促。

——不温不火，掌握节奏 与其恋子以求生，不若弃之而取势。

——要学会放弃 与其无事而强行，不若因之而自补。

——以退为进妙手回春 彼众我寡，先谋其生；我众彼寡，务张其势。

——要生存也要发展 善胜者不争，善阵者不战。

善战者不败，善败者不乱。

——要赢得精彩 也要输得起 始以正合，终以奇胜 ——出奇才能制胜虚实篇——避实击虚是企业竞争的高明策略 绪多则势分，势分则难救。

——一集中自己的优势力量 临时变通，宜勿执一。

——一机智求新开创市场自知篇——善于经营自己的长处 知己之害而图彼之利者，胜。

——要明确知道自己的劣势和对手的优势 知可以战不可以战者。

胜。

——懂得以退为进 识众寡之用者，胜。

——善于把握情势 以虞待有虞者，胜。

——做最好的准备和最坏的打算 以逸待劳者，胜。

——最好的进攻就是防守 不战而屈人棋者。

胜。

——攻·心为上审局篇——审时度势是企业发展的必要条件 弈棋布势，务相接连。

——环环相扣规划到每个细节 局势已赢，专精求生。

局势已弱，锐意侵绰。

——优势与劣势可以相互转化 弱而不伏者，愈屈。

——耐心等待机会的到来 躁而求胜者，多败。

——欲速则不达 两势相围，先蹙其外。

——截断对手的退路全面占领市场 势孤援寡则勿走，机危阵溃则勿下。

——机智灵活扭转局势度情篇——修养与内涵决定人生成败 持重而廉者，多得；轻易而贪者，多丧。

。

——要有稳重平和的心态 不争而自保者，多胜；务杀而不顾者，多败。

——不争而胜是竞争的至高境界 因败而思者，其势进；战胜而骄者，其势退。

——谦虚谨慎 戒骄戒躁 求己弊不求人之弊者，益；攻其敌不知敌之攻己者，损。

——审视自己的不足比挑剔别人更重要 目凝一局者，其思周；心役他事者，其虑散。

——集中精力才能把事情做好 行远而正者，吉；机浅而诈者，凶。

——做目光远大的正直之人 能自畏敌者，强；谓人莫己若者，亡。

——谦虚能使自己变得更强大 意旁通者，高；心执一者，卑。

<<问计棋经>>

——不要固守已有的观念斜正篇——正直的品德是做人之本 沉思而远虑，因形而用权。神游局内，意在子先。

——专心布局精心谋划 图胜于无朕，灭行于未然。

——打好心理战取胜于无形洞微篇——成功源于洞察力 有侵而利者，有侵而害者。

——做好充分准备不要一味蛮干 粘子勿前，弃子思后。

——超前思考 注意善后 有始近而终远者，有始少而终多者。

——从大处着眼从小处着手 欲强外先攻内，欲实东先击西。

——运用声东击西的策略 择地而侵，无碍则进。

——巧避锋芒 迂回取胜名数篇——从规律出发 以变化取胜 围棋之人，意在可周，临局变化，远近纵横。

——根据情况的变化灵活地处理问题品格篇——高尚的人格是成功的支柱 围棋之品有九 ——企业家的性格决定企业性格杂说篇——成功的要素缺一不可 夹有虚实，打有情伪。

——一软一硬双管齐下 施行未成，不可先动。

——充分的准备是成功的保证 弈不欲数，数则怠，怠则不精。

弈不欲疏，疏则忘，忘则多失。

——注重劳逸结合 高者无亢，卑者无怯。

——不卑不亢 妙莫妙于用松，昏莫昏于复劫。

——软管理胜于硬管理 有无之相生，远近之相成，强弱之相形，利害之相倾。

——用辩证的思维做事 安而泰则危。

存而骄则亡。

——做大事要居安思危

<<问计棋经>>

章节摘录

论局篇：全局意识是做事的关键【原文】夫万物之数，从一而起。

局之路，三百六十有一。

一者，生数之主，据其极而运四方也。

三百六十，以象周天之数。

分而为四，以象四时。

隅各九十路。

以象其日。

外周七二路，以象其候。

枯棋三百六十，白黑相半，以法阴阳。

局之线道，谓之枰。

线道之间，谓之罫（同卦）。

局方而静，棋圆而动。

自古及今，弈者无同局。

《传》曰：“日日新。

”故宜用意深而存虑精。

以求其胜负之由，则至其所未至矣。

【释义】世间万事万物，总是从一开端。

围棋共三百六十路也由一始。

围棋中的一，当属主宰全局的天元之位，或可称为极，占据这个位置，则能够运筹四方。

围棋三百六十路，正合周天之数。

全局以天元为中心横竖一分为四，正合春夏秋冬四季之数。

每一部分正好是九十路，正合一季之数。

围棋四周路数相加共七十二路，正合古时五天为候之数。

三百六十枚木质棋子，黑子和白子各点一半，正合效法阴阳之说。

围棋由横竖线道组成棋盘，线道之间称为目。

棋盘是方形的、静态的，棋子是圆形的、动态的。

天地方圆之间，从古至今从没有相同的棋局。

有文字记载：“围棋变化无穷，日日常新。

”所以，倘若可以真正了解了围棋如此的博大精深，并且精益求精地去揣摩、探求可以取得胜利的方法，就可以到达意想不到的境界。

【察道】人生和下棋有着惊人的相似，围棋即商场，棋道即商道，世上再也没有另外一种游戏比围棋更神似于企业经营了。

从过程来看，象棋和国际象棋都是打杀为主，将对方的棋子一一吃尽，最后逼死国王或将军。

但围棋不在杀伐，而在占据一方，不是非得打死对方不可，多半是靠占地和求活的技术致胜，因此要有长期的策略。

下棋和从商在本质上是一样的，围棋是博弈的过程。

企业之间的竞争就是企业与企业的博弈过程，从这个角度来说没有分别，从某种意义上来说也是其自信的源泉。

围棋最讲究布局，每一着棋都决定着胜负。

所以每一个动作都要考虑全盘、长期的作用。

一块棋要活，必须有气，延气需要彼此相联。

在企业内部，讲求团队精神，充分发挥每一个人的聪明才智。

在下棋时，重在深思熟虑、步步为营；在生活中，贵在眼光长远、谋划周详。

棋路三百六十，从一开始，以一本，在变幻莫测的棋盘上逐渐完成自己设定的棋路。

开创胜局。

<<问计棋经>>

人生也是一盘大棋，从赤条条来到世上，到不带走任何身外之物的离去。
其间充满着变幻莫测的人生际遇。

<<问计棋经>>

编辑推荐

《问计棋经》：劳心者必读经典。
一者，生数之主，据其极而运四方也。
以正合其势，以权制其敌。
战未合而算胜者，得算多也。
博弈之道，贵乎谨严。
击左则视右，攻后则瞻前。
善胜者不争，善阵者不战。
善战者不败，善败者不乱。
绪多则势分，势分则难救。
能自畏敌者，强；谓人莫己若者，亡。
夹有虚实，打有情伪。
安而泰则危，存而骄则亡。

<<问计棋经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>