

<<赢规则>>

图书基本信息

书名：<<赢规则>>

13位ISBN编号：9787801804624

10位ISBN编号：7801804627

出版时间：2005-5

出版时间：经济日报出版社

作者：程大为

页数：229

字数：170000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赢规则>>

内容概要

加入WTO后，中国企业面临一个前所未有的问题就是掌握、利用WTO规则。

本书正是在这种形势下，适时提出企业规则战略——如何在对外贸易战中取胜的“赢规则”这一思路，对WTO规则的本质进行了冷静而深刻的分析，这些分析是企业使用WTO规则的内在依据，研究和阐述企业如何使用WTO规则是本书的重点，它包括使用规则的战略、战术和技巧以及使用规则的运作过程。

在商海实战中，中国企业应努力改变穷于应付，被规则牵着鼻子走的被动局面，积极地去审视世界，跳出企业的生意圈去把握国家间政治、经济、文化和社会等诸多背景，学会使用规则、驾驭规则，并最终把规则变为“赢规则”。

作者简介

程大为 中国人民大学经济学院副教授,北京WTO事务中心首席专家.多年来从事与WTO事务有关的教学.科研和社会咨询等活动.1998-2000年作为富布莱特学者在美国斯坦福大学.蒙特雷国际问题研究院学习深造,2002年秋季,接受德国DAAD项目资助,在德国蒂宾根大学法学院作访问学者。
1999

<<赢规则>>

书籍目录

序引子第一章 为什么受伤的总是我们第二章 企业不甘作被动的弹子球第三章 我们不能再穷于应付第四章 给企业一个最终说法第五章 可攻可防的空间很大第六章 主动避免遭遇暗算

媒体关注与评论

在国际贸易中——为什么受伤的总是我们？
我们不能再穷于应付。
你能驭任何一辆破旧战车吗？
挥起赢规则之剑，避免遭遇暗算。

编辑推荐

我国已进入WTO了，但我们的企业为什么总是被动挨打？
我们的企业不懂规则吗？
怎么才能懂规则？
怎样改变现在穷于应付，被规则牵着鼻子走的被动局面？
随手翻翻这本让人读起来轻松愉快的书吧，在这《赢规则：做一个在国际市场上不被动挨打的企业》里，作者提出了很多具有深刻含义的理论观点，当你读懂了这些观点时，就会知道包围着您、制约着您的那些规则是个什么东西，等到您利用它的时候，心里就有底了。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>