

<<成功的谎言>>

图书基本信息

书名：<<成功的谎言>>

13位ISBN编号：9787801798763

10位ISBN编号：7801798767

出版时间：2009-11

出版时间：中国致公

作者：布朗·兰登

页数：184

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<成功的谎言>>

### 前言

起初，我认为作为一个经商之人来为一本讲述成功之道的书作序有些不妥，所作序言与《成功的谎言》内容不相吻合，必然成为败笔。

但其后获悉，倘若此书推崇的成功之道能够得以推广，必然引起轰动，给读者以启发。

或许，我所作之序言可以为曾经遭遇失败之人，及对其理想产生怀疑之人带来一些希望。

我对此成功之道深信不疑。

多年来我一直在研究布朗·兰登的思想，并将他所悟出的这一成功之道应用到实践中，我在事业上取得了成功。

另外，我还接触过许多在布朗·兰登的帮助下实现其梦想的领导者，他们所拥有的梦想有些是高尚的追求；有些则是关于生活中琐碎的事情，诸如俸禄问题，他们希望通过这一成功之道，在短期内将俸禄由原来的一年两三千涨到每月一千，甚至更多。

## <<成功的谎言>>

### 内容概要

想成功，读这一本书就够了！

布朗·兰登是美国“新思想”运动的先驱者，同时也是美国著名的医学家、演讲家、作家、神学家等。

可以说布朗·兰登就是一位天才，他用无与伦比的才华书写了一个辉煌而又传奇的人生。

在《成功的谎言》中，布朗·兰登和我们分享了成功人士绝不会告诉你的，让凡人变成成功者的真正秘密。

想成功，你必须学习的事，其实少之又少。

从成功者口中所说出来的成功法则，大多是让已经成功的人继续成长的法则，凡人绝不能听信！

被认为是罪恶的负面感情，其实可以成为人们最根源的能量，并带来成功。

一个人是否成功，全看他是否曾将自己的梦想、愿望及目标写在纸上。

要知道自己想做什么，就必须先明白自己不想做什么。

单纯强调“只要努力，就会成功”的常识，其实是个漫天大谎。

正确做法应该是，“采用形象思维，就会成功”。

机械化办事永远不会成功，只有理想化的办事才会成功。

“只做自己感兴趣的工作，就会成功”这句话很可怕。

很多人相信了这句话，一旦真的辞职之后。

生活便陷入困境。

只要增加自己的领导能力，就有增加财富的可能性。

做事之人未必能成功，多言之人未必会失败。

真正的成功源自一种“驱动意识”。

## <<成功的谎言>>

### 作者简介

布朗·兰登，他是一位连总统都钦佩的人！  
拿破仑·希尔最钦佩的人就是他！  
戴尔·卡耐基最欣赏的作家就是他！  
洛克菲勒最信赖的商业顾问就是他！

从来没有任何一个励志作家的经历像他这样震撼人心，他的存在就是一个人类的奇迹！

从出生之日起，他就瘫痪在床，一直不能站立，依靠着医生和家人的照料而幸存下来！

直到13岁的一天，他闻到屋子里一阵烟味，因为他听到父亲说过一旦发生火灾，一定要把屋子里的一个箱子抱出去！  
一直不能站立的他在火灾的威胁下突然站立了起来，并且把屋子里的箱子抱到了楼下！

而当他开始意识到他的潜意识心理已驱使他所做的一切时，他昏死过去了。

醒来后，他从此站了起来，并开始书写他让人难以置信的传奇般的人生故事。

他成为了一位医学博士。  
他第一个证明了腹腔神经丛是人的第二大脑的观点！

他成为了一名心理学家，他是第一个发现条件反射的人；也是第一个证明意识机能可以改变大脑结构这一想法的人。

他成为了一个工程学专家，他最早发现音调通常是呈抛物线形分布的，这一发现现在被工程师广泛应用。

他成为了一个作家，他写作了100多本畅销书，销售达上千万册。

他是一位学者，哈佛、牛津、剑桥都曾邀请他演讲，他的演讲足迹遍及美国、英国、德国、法国等十几个国家。

他还是一位外交家，法国总统曾任命他为特使代表出访美国。  
他预知了第一次世界大战的发生。

他还是教育家、历史学家、和平大使。

他就是布朗·兰登。

他从一个天生的残疾儿到成为一个凝聚了音乐、文学、绘画、雕刻和建筑等各方面天才的人，他的故事感动了全世界。

## <<成功的谎言>>

### 书籍目录

第一章 什么才是真正的成功？

第二章 伟人的脑袋里究竟在想什么？

第三章 你把工作做得再好，也不过是一台廉价机器第四章 运用语言来表达你的想法，运用语调来表达你的情感，运用行为才能表达你的动机第五章 这样做，任何人都愿意为你效劳第六章 用5秒钟向别人证明你不是个骗子第七章 如何减少97%的游说却增加4倍的销售量第八章 为什么成千上万寻求融资支持的人都失败了，而这位肥皂推销员却成功了第九章 我们需要的是你的爱、你的笑声、你的喜悦、你兄弟般的感情！

第十章 你是否每天是把左脚放在右脚之上，或总是把右脚放在左脚之上？

第十一章 如果你没有公平地对待自己的工作，那么你的付出就不能得到公平的回报第十二章 人们不会为服务支付报酬，人们只会为服务的提供支付报酬第十三章 只要加强自己的领导力，就有增加

报酬和财富的可能性第十四章 成为伟大人物的基础

## &lt;&lt;成功的谎言&gt;&gt;

## 章节摘录

插图：形象思维中的思考是阻止犯错的唯一程序。

在形象思维中不加以思考，即使伟大的专家也会犯错误。

魁北克大桥在建造的过程中坍塌了。

决定建造的所有因素都经过了工程师的慎重考虑。

对压力和张力也经过了几个月的准确的猜想和计算。

可以肯定的是，工程师和施工人员并不是有意让其坍塌，有意推迟工作的进程，也不是有意毁坏建造者的荣誉，有意引起生命的逝去。

但是大桥确实坍塌了。

因此，很显然一些人——众多的工程师——在思考的过程中犯了极其严重的错误，忽视了一些重要因素。

这样的错误在计划的核查中能防止吗？

在你研究规划魁北克大桥的著名工程师所犯下的错误和规划纽约两条地铁的伟大工程师的重大失策时，你就会发现专家规划的深思熟虑及准确的核查没有保证成功，也没有阻止失败。

你还会发现只有形象思维才能阻止这种失败的发生。

如果你没有意识到观点与精神想象的不同，如果你无法区别“观点中的思考”过程和“形象思维中的思考”过程，那么这一研究对你就没有太大的意义。

你的思想是活动着的意识，但是你经常让大部分的思想意识处于僵死的状态。

思想的内涵往往充满着曾经鲜活的想象的“尸体”。

这就是观点与形象思维的区别。

## <<成功的谎言>>

### 编辑推荐

《成功的谎言》：让洛克菲勒成为世界巨富的盖世奇书，一本揭秘“成功学”悖论的励志奇书。三十余位美国顶尖励志作家全力推荐的巅峰之作从文森特·皮尔、奥里森·马登、普兰提斯·马尔福德、查里斯和麦特勒·菲尔莫、拉夫·瓦尔多·特林、托马斯·特罗瓦德、克里斯汀·拉尔森、伊梅特·福克斯和厄尼斯特·霍尔姆到安东尼·罗宾、博恩·崔西、霍普金斯、哈维·麦凯、奥格·曼狄诺、罗伯特·舒勒等一致推荐。

几十年来，我对出众的成功人士所考虑的重要因素进行搜集分类。有伟人谈话、私人信函、印制的访谈和书籍。因而，我们国家三十一名伟人的思想就展现在了我的面前。尽管他们的思想有所不同，但是他们每一个人都列出了一些因素。其中提到二十次以上的有十七种品质。它们是：健康、外貌、勤奋、热情、勤劳、坚持、真诚、认真、自信、专心、果断、诚实、良好的记忆力、自制、机智、耐心、充满想象力。但是，我发现这些品质不是决定性因素。它们并不能保证成功。当然，它们也很重要。它们是宝贵的资产，而非决定性因素。比如，要想成功，必须努力工作，但是努力不一定能成功。在我设计成功过程、运用一些手段时，我又大吃一惊。我发现所运用的成功过程并不总能获得成功。而很少使用的手段才是获取成功率最高的。我发现，我过去所知道的成功法则并不能确保人们获得成功。最后，我终于发现，成功人士都没有说出的五大成功秘密，原来这才是保证成功的最终决定因素。

<<成功的谎言>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>