

<<博弈论的智慧>>

图书基本信息

书名：<<博弈论的智慧>>

13位ISBN编号：9787801798138

10位ISBN编号：7801798139

出版时间：2009-6

出版时间：中国致公出版社

作者：张影

页数：242

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<博弈论的智慧>>

### 前言

来思考这样一个问题：在什么样的情况下零大于二，二大于五，五大于零呢？

答案是：在玩“剪刀—石头—布”的游戏中……这，就是一种形式的博弈！

世事如棋！

据《论语·阳货篇》载：“饱食终日，无所用心，难矣哉！

不有博弈者乎？

为之，犹贤乎已。

”可见，博弈思想古已有之。

“博弈论”（GameTheory），亦称游戏论、运动论、竞赛论或对策论，原本是数学的一个分支，但由于它较好地解决了对竞争等问题的可操作性分析，从而发展成为经济学中的一个研究领域，并以其鲜明的特性改变了经济学的传统研究。

## <<博弈论的智慧>>

### 内容概要

学习博弈论，你会知道如何走出谈判的“囚徒困境”；知道如何改变观点，从别人的角度来观察世界；知道如何“向前展望，向后推理”。

沿着自己预计的道路走下去。

学习博弈论，你会了解到，谈判并非总是“你输多少，我就赢多少”的“零和博弈”，还有大量的对双方都更有利的“双赢之道”存在。

学习博弈论，就是学习“战争与和平”的艺术，这不仅仅局限于战胜对方。同时也教你如何建立合作。

<<博弈论的智慧>>

作者简介

张影，博士研究生1978—2008中国企业教育培训大典二十强培训师中国第一代本土管理咨询培训师管理培训咨询实战派典范代表之一。多年来，致力于中国中小企业管理研究，在为一大批民营企业提供咨询培训服务的过程中，被企业家们称为懂管理、精法律、通财务的企业管理专家，曾任香港联交所主板上市外资集团公司审计法务总监兼人力资源总监、中国管理科学研究院人文科学研究所学部委员、中国管理创新研究院高级研究员，同时还在广州、上海、北京等地多家企业、大学、管理顾问公司获邀特约管理顾问师、特约培训师等职。

在长期的工作

## &lt;&lt;博弈论的智慧&gt;&gt;

## 书籍目录

- 序第一章 博弈时代：纵横古今的权谋之道 · 博弈是一场至繁至简的游戏 · 博弈论的基本术语 · 人生无处不博弈 · 悖论：逻辑思维的两难境地
- 第二章 囚徒困境：如何突破两败俱伤的窘境 · 最经典的博弈案例：“囚徒困境” · 机关算尽太聪明 · 让对方陷入困境 · 在假意顺从中获得反抗时机 · 公共资源的囚徒困境 · 让囚徒走出困境
- 第三章 纳什均衡：博弈困境的“理解性” · 纳什均衡的位置 · 情侣博弈中的纳什均衡 · 消去普通劣势策略 · 分“蛋糕”的启示
- 第四章 重复博弈：蛰伏中的理性较量 · 选择与你“重复博弈”的人 · 一次性博弈与多次性博弈 · 重复博弈与合作价值观 · 重复博弈的道德底线 · 在重复博弈中觉醒
- 第五章 信息博弈：巧识庐山真面目 · 知己知彼——博弈思维的起点 · 信息的不确定性与“逆向选择” · 信息的传递、提取、甄别与反甄别 · 空城计与信息不对称的博弈 · 信权威但不能轻信 · 掌握信息，破解难局
- 第六章 斗鸡博弈：针尖对麦芒的困局 · 两只公鸡博弈的结果 · 别做两败俱伤的对抗 · 越陷越深的沼泽 · 化干戈为玉帛的艺术 · 置身事外的智慧
- 第七章 赌徒博弈：一美元买宝马 · 博傻游戏——寻找下一个冤大头 · 荷兰赌——理性的禁区 · 彩票、赌博与投资 · 目光短浅吃大亏 · 作出理性决策
- 第八章 智猪博弈：混沌之前最后的博弈 · 猪圈中的“囚徒” · “猪圈”里的跟随策略 · 防止搭便车 · 企业战略与“智猪博弈”
- 第九章 酒吧博弈：胜利者永远只是少数 · 酒吧里到底有多少人 · 谁颠覆了平衡的格局 · 让开那座独木桥 · 混沌状态的选择
- 第十章 猎鹿博弈：大家好才是真的好 · 猎人的帕累托效率 · 猎鹿中的公平问题 · 你不能独自成功 · 从合作走向共赢
- 第十一章 蜈蚣博弈：学会以结果为导向思考问题 · 强盗分金模型 · 倒后推理的威力 · 人生的倒后推理 · 蜈蚣博弈悖论
- 第十二章 鹰鸽博弈：强硬与温和的演绎 · ESS稳定策略 · 被拒绝的“香蕉”与“路径依赖” · 胜出的未必是强者 · 战车的底盘与时速限定
- 第十三章 枪手博弈：适者生存，而非强者生存 · 谁能最后活下来 · 联盟？对抗？ · 正确选择进攻方向 · 后发制人的策略 · 善用自己的弱点
- 第十四章 策略博弈：谋略者生，勇而无谋者死 · 选择优势策略，剔除劣势策略 · 你在选择时，对方也在选择 · 与对方优势策略的不对等博弈 · “走为上”计 · 策略欺骗的步骤
- 第十五章 自我博弈：两种对立观念的狭路相逢 · 一念地狱，一念天堂 · 主动设计博弈局势 · 避免陷入两难境地 · 藏锋是一种自我保护 · 饶人一条路，伤人一堵墙
- 第十六章 商海博弈：商之道=智者的游戏 · 胡雪岩重义守信，以诚招财 · 讨价还价中的边缘策略 · 价格战的困境与双赢对局 · 创造别人难以模仿的优势 · 寻找适合自己的竞争方式 · 家乐福与沃尔玛的策略选择
- 第十七章 职场博弈：定位，但不越位 · 上司永远是对的 · 一定要学会尊重上司 · 伸来的不都是援手，信任的不都是朋友 · 高薪从哪里来，你应该清楚的问题 · 跳槽？“卧槽”？
- 第十八章 股市博弈：参悟股市博弈经 · 散户与庄家的双重博弈 · 投资与投机的双重博弈 · 警惕赢利的伤痛 · 投资与风险的心理博弈
- 第十九章 情场博弈：先下手为强 · 苏格拉底的选择：麦穗理论 · 温柔与刚性的爱情博弈 · 男人，你为何不愿意跨进婚姻殿堂？ · 情义最能打动芳心
- 参考书目

章节摘录

第一章 博弈时代：纵横古今的权谋之道 世事如棋。

生活中每个人都如同棋手，每一个行为都如同在一张看不见的棋盘上精心布置每一个棋子。局中双方的决策是相互影响的，每个人在决策的时候必须将对方的决策纳入到自己决策的考虑之中，当然也需要把对方对于自己的考虑纳入考虑之中……在如此迭代考虑的过程中进行决策，从而选择最有利于自己的战略。

博弈是一场至繁至简的游戏 两人下棋，甲出子的时候，为了赢棋，得仔细考虑乙的想法，而乙出子时也得考虑甲的想法；所以甲还得想到乙在想他的想法，乙当然也知道甲想到了他在想甲的想

<<博弈论的智慧>>

媒体关注与评论

你要想在现代社会做个有价值的人，就必须对博弈论有个大致的了解。  
——诺贝尔经济学奖获得者 保罗·萨缪尔逊

## <<博弈论的智慧>>

### 编辑推荐

优先预测悲剧后作出的忍让是道德。  
优先预测胜利前作出的竞争是博弈。  
进退是人生的策略，攻守是人生的弈局。  
人生如棋，错综复杂，掌握了博弈之道，就可以找到两全之策。



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>