

<<成大事赢在做事讲尺度>>

图书基本信息

书名：<<成大事赢在做事讲尺度>>

13位ISBN编号：9787801797346

10位ISBN编号：7801797345

出版时间：1970-1

出版时间：中国致公出版社

作者：马银文

页数：309

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<成大事赢在做事讲尺度>>

### 前言

人活一辈子不容易，想要有所作为，更是难上加难。于是，一旦韶华不再，便有人嗟叹：人生苦短，世事艰难！面对不测的人性，面对无常的生命，的确有不少人畏惧了，退缩了。难道成大事果真如此难吗？

同样为人，同样的环境，在人际关系中，为什么有的人如鱼得水，而你却呼吸困难？有的人游刃有余，而你却举步维艰？有的人一次又一次地戴上了成功的花环，而你却一次又一次跌进了失败的深渊？其实，这仅仅只是因为你不懂做事的尺度。

做事是一门技术，更是一门艺术，或者说是一部策略学。手腕是否高妙，能否准确把握尺度，关系到一个人做事能力的高低，甚至关系到一个人事业的成败。如果一个人能在纷繁的环境中，措置裕如地驾驭人生局面，使其在工作中做到逢凶化吉，遇难呈祥，并把不可能的事变成可能的事，最后达到成功，那么他一定是一个做事讲尺度的人。

在我们的人生历程中，处处充满着机遇和挑战。对于跋涉在成大事道路上的人来说，每一步都需要付出艰辛。面对人生的每一次考验、每一次挫折，他们决不畏惧，不怨天尤人，也不空待从天而降的馅饼；只要捕捉到机会，即善加运用，同时，以己所能，借着自动自发的激情与坚定的意志，勇敢地奋斗。在境况的改善中，成大事者感受到了甘关的人生滋味。我们也不难发现，那些取得辉煌成就的人都有一个共同的特征：他们之所以能成大事，都赢在做事尺度。

任何一种尺度，都可以导致一种结果，但这个结果是不是最佳的结果，恐怕就很难说了。成大事者总是能选择最佳的手腕、最佳的尺度，达到最完美的结果，这就是非一般人所能做到的。因此在成功的道路上，你要想成大事，首先要解决的问题就是：你的手腕和做事尺度对你推动成功的计划是否立竿见影。

本书从不同的角度分析阐述了做事的方法和技巧，揭示出一个全新的做事理念，帮助你在最短的时间内掌握左右逢源、马到成功的做事本领；从而能带给你意想不到的收获，让你少走弯路，避免掉入人生陷阱，在越来越复杂的社会里站稳脚跟、左右逢源、一帆风顺地走好人生的道路。

俗话说：授人以鱼，不如授人以渔。本书就是这样一个工具，它教给你的不局限于理论知识，更重要的是给你学习知识的方法和技能。

## <<成大事赢在做事讲尺度>>

### 内容概要

做人与做事，是一个人在社会生活中两项最基本的活动，也是体现一个人社会化能力重要的两个方面。

做事，是一门学问，是一个说不完的话题。

如果一个人能在纷繁的环境中，措置裕如地驾驭人生局面，做到逢凶化吉，遇难吉祥，并把不可能的事变为可能，最后达到成功，那么他一定是一个做事有尺度的人。

## &lt;&lt;成大事赢在做事讲尺度&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 学会选择，懂得放弃1.拿得起，放得下2.舍得舍得，有舍才有得3.有一种智慧叫“放弃”4.放弃是最好的选择5.舍不得孩子套不住狼6.放弃死理，选择理智7.放弃是一种人生境界8.今天的放弃，是为了明天的得到9.别留恋眼前的花朵10.放得下，才能走得远11.过分执著是愚蠢12.有所不为才能有所为

第二章 宽容大度成就伟大事业1.海纳百川，有容乃大2.宽容可以带来成功3.宰相肚里能撑船4.宽恕就像一面镜子5.凡事不要斤斤计较6.宽容，不等于软弱7.豁达是广结善缘的秘诀8.一分宽容胜过十分责骂9.没有永远的敌人10.相逢一笑泯恩仇

第三章 果断行事，亮出你的勇气1.该断就断，绝不犹豫2.优柔寡断不可取3.拿出勇气去尝试4.你不下手我下手5.鼓起勇气去实现你的梦想6.勇气——成功的动力7.敢冒险才有希望成功8.果断和冒险并肩而行9.放开你的胆子，大胆去“闯”

第四章 得人心者得天下1.先得人心，而后得天下2.以德报怨，化怨为缘3.投其所好得人心4.从小事做起，赢得人心5.雪中送炭，关键时刻献爱心6.推心置腹换真心7.多多赞美笼人心8.善用间接交往拉近关系9.坦率地承认错误10.感动他人，需有诚心

第五章 因事而变，不死守一法1.随机应变，灵活做事2.只有变通才会有好结果3.变则通，通则灵4.因势利导，择势而为5.“一根筋”要不得6.思路决定出路7.以不变应万变8.学会左右逢源，便可如鱼得水9.善于变通才能把握时机10.识时务者为俊杰11.大智大勇在于灵活多变12.到什么山上唱什么歌

第六章 借“贵人”照亮自己的前程1.贵人——人际关系中的“盐”2.大树底下好乘凉3.借贵人照亮“钱”程4.敢借，才能“借”来成功5.多做人情，“存储”贵人6.好风凭借力，送我上青云7.他山之石，可以攻玉8.贵人可以缩短成功的时间9.“攀龙附凤”也未尝不可10.“黄金搭档”赚黄金11.关键时刻邻居就是你的贵人

第七章 风趣幽默，营造完美生活1.幽默是不可多得的“调味剂”2.幽默展示豁达人生3.有一种美丽叫幽默4.幽默助你成就大事业5.幽默，智慧的一种体现6.幽默让你一语惊人7.善用幽默，魅力无限8.用幽默笼络人心是最佳的处世手腕9.情场得意靠幽默10.幽默从随机应变出发11.用幽默改善朋友关系12.把握尺度，巧用幽默

第八章 做得好不如说得巧1.忠言不逆耳，难事不难办2.善意的谎言也美丽3.巧用模棱两可的模糊语言4.口无遮拦，往往难成大事5.有时，装聋作哑胜过滔滔不绝6.说话办事要恰到好处7.批评也要讲究艺术8.“人话鬼话”都要说9.赞美为沟通大大加分10.把话说到对方的心坎上11.该说“不”时就说“不”

第九章 一手播“人情”。一手管关系1.人情：人生之中的大“文章”2.送礼要送到“点子”上3.巧妙送礼，传达心意4.靠“礼”走天下，5.播种“感情”，收获“关系”6.冷庙也烧香，用时有人帮7.放长线钓大鱼8.有事没事勤联络9.朋友多，门路多10.要下就下“及时雨”

参考书目

## <<成大事赢在做事讲尺度>>

### 章节摘录

6. 推心置腹换真心 与别人交谈必须做到推心置腹、开诚布公。

推心置腹不是山盟海誓，而是一种态度，一种信任，更是一种责任。

凡是推心置腹，开诚布公者，自然克服了交谈的许多忌讳，从而交谈成功。

要赢得人心换得真心，就得先从推心置腹入手。

你必须记住，要使一个人做任何事情，唯一的方法就是使他自己乐意去做，而让他乐意去做的最好的方法就是符合他的需要。

同时还必须记得人的需要是各不相同的。

你所遇到的人，都有他自己的一些特殊的好恶，如食欲、性欲或名利的欲望虽然是人人都有的，但其间还是有很大的差异。

所以你要学会和各种人推心置腹的方法。

当美国的威尔逊总统组织国际联盟并预备游说欧洲各国加入的时候，最担心的就是怕法国从中掣肘。

当时有人提供给威尔逊一个非常聪明的主意。

他劝威尔逊总统首先要谈海洋的自由问题，作为劝说法国加入国际联盟的诱饵，因为这个问题显然是法国当时所急需解决且与国际联盟有密切关系的事。

果然，克里蒙梭非常兴奋。

后来，他竟成为国际联盟的忠实拥护者。

在科斯顿公司，一天下午，一位年轻有为的员工走进莫西的办公室。

年轻员工向莫西宣称他刚接到别的公司的录用通知，说这家公司愿意提供较高的待遇，还附带一些其他福利，其中包括使用公司的汽车，每年可以在公司冬季销售会议期间到圣地亚哥度假，等等。

上述福利是莫西所管辖的科斯顿公司所不能提供的。

这位年轻员工知道科斯顿公司不可能满足他的这些额外要求，但他坚持要和莫西谈谈，好让公司在让他接受新的工作之前，有机会能重新考虑。

莫西知道，别的公司是用高薪作为钓饵，这一点科斯顿公司办不到。

## <<成大事赢在做事讲尺度>>

### 编辑推荐

《成大事赢在做事讲尺度》教你，掌握了做事的尺度，你就会事业有成人际关系融洽。

<<成大事赢在做事讲尺度>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>