

<<怎样做人吃得开>>

图书基本信息

书名：<<怎样做人吃得开>>

13位ISBN编号：9787801796660

10位ISBN编号：7801796667

出版时间：2008-6

出版时间：中国致公出版社

作者：刘修铁

页数：292

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<怎样做人吃得开>>

### 内容概要

古人云：“用兵之道，攻心为上”，“得人心者得天下”。

在中国这个以人情为重的社会里，要想获得成功，有一个广泛的人际关系网是至关重要的，所以做人吃得开首先就要学会广结人缘。

天上不会掉馅饼，人缘也不会说来就来，它不仅需要你付出很多的时间和精力，关键还要掌握与人交往的技巧。

## &lt;&lt;怎样做人吃得开&gt;&gt;

## 书籍目录

- 第一章 广结人缘最吃得开 1. 结交朋友务要积极主动 2. 利用职位之便结交朋友 3. 临事求人，不如退而补“网” 4. 结交女性朋友要懂得赞美 5. 同学情谊要长期保持 6. 人情味能换来好人缘 7. 生意好做，伙计难求——人脉是一种资源 8. 送人情也要讲究艺术 9. 人情“储蓄”要多存 10. 这样做人最有人缘 11. 人缘就是要建立人脉关系网
- 第二章 说话方圆舌有钩，互不得罪吃得开 1. 赞美使人获得无穷魅力 2. 学会骂人不带“脏”字 3. 逢人只说三分话，未可全抛一片心 4. 拒绝他人有绝招 5. 跟陌生人说话有技巧 6. 看人说话会让你在交际中游刃有余 7. 人人都是“戴高乐” 8. 既不赞成也不反对——圆通而不圆滑的说话技巧 9. 没有修养难成事，耻笑讥讽惹祸端 10. 说话要“三缄其口”，以防“多言必败” 11. 正确运用辩论，杜绝无谓争论 12. 难听的话绕着说——说话委婉不伤人
- 第三章 妥协收获友谊，固执造就敌人 1. 以柔克怒，化被动为主动 2. 友善比愤怒更强而有力 3. 施恩给那些故意为难你的人 4. 避免争论，给他人留足面子 5. 蜜汁比胆汁更容易捕到苍蝇 6. 维护别人的尊严能使自己得到更多尊重 7. 勇于接受批评——迈向成功的第一步 8. 进退有章，屈伸有度 9. 与人交往，要善于控制自己的情绪 10. 发脾气有害身体健康 11. 克服固执己见的法宝 12. 做人从友善开始
- 第四章 诚实守信是人生的通行证 1. 诚信是人生中最宝贵的财富 2. 欺骗别人，最终骗的是自己 3. 言必信，行必果——做人要重情守信 4. 有才先有德——诚实做人路子宽 5. 诚信的缺失 6. 诚实守信是做人成功的根本 7. 诚信之人方能赢得信赖 8. 紧守信誉，需要人格的力量 9. 老实人不吃亏 10. 生来一诺比黄金 11. 诚实守信是人生的第一品格
- 第五章 做人要谦虚锋芒太露惹人厌 1. 以柔克刚，避人锋芒 2. 做人不张扬，做事事低调 3. 锋芒太露，伤人伤己 5. 谦逊与积极进取并存 6. 锋芒易惹祸，做人留一手 7. 一半多于全部，做人要善于“藏巧” 8. 谦虚是成功的要素，炫耀会让朋友远离 9. 强者露锋芒于外，仅伤己身 10. 谦卑流芳千古，张扬遗臭万年 11. 谦逊是大成者的处世之道 12. 骄矜者让人敬而远之 13. 言词要低调，应对要巧妙！
- 第六章 做人有自信，唯唯诺诺不讨好 1. 体现自己本色，切莫人云亦云 2. 别让“批评家”挡了你的路 3. 自信自立是成功的前提 4. 相信自己是座金矿，然后用力去开采 5. 有信心就有行动，有行动就能成功 6. 时时告诉自己：我能胜！ 7. 既然做出选择，就坚决把它完成 8. 培养自信型性格 9. 成功的大小取决于自信的程度 10. 找准自己的路，坚定地走下去 11. 自信给斯蒂芬·阿尔法带来鸿运
- 第七章 果断行事吃得开——拖泥带水难成事 1. 做事果断，牢牢抓住契机 2. 谋求仕途发展，切莫畏首畏尾 3. 断绝后路，义无反顾向前冲 4. 做事情要敢闯敢干 5. 出奇制胜，占领制高点 6. 时间就是成功，抓住每一次机遇 7. 敢冒风险二一有风险才有成功的机会 8. 模仿难成大事，领先才能发财 9. 遇事切莫优柔寡断 10. 当断不断，反受其乱 11. 今日事今日做，不要拖到明天 12. 做人做事要准、快、狠
- 第八章 做人有魅力——个人形象很重要 1. 魅力会给人留下良好的第一印象 2. 做人有魅力，个人卫生是第一步 3. 责任心让你魅力四射 4. 选好服饰，打造完美形象 5. 微笑带给你无穷魅力 6. 幽默的人最有魅力 7. 注重仪态举止的人有魅力 8. 男人的魅力 9. 人格魅力给你带来成功 10. 优雅——女人的魅力 11. 从言谈举止中体现出女人的魅力 12. 谈吐的魅力——说话伸屈有度
- 主要参考文献

## <<怎样做人吃得开>>

### 章节摘录

第一章 广结人缘最吃得开 1.结交朋友务要积极主动 在这个世界上，各行各业都有许多杰出的人物，他们的影响力非同小可，利用各种机会和他们建立良好的关系，这对你的前途有时候至关重要。

千万不要等待，一味地等待不仅使你错失良机，也绝对不可能建立起良好的人际关系，你应该积极地、一步一步地去做，没有什么不好意思的。

在任何场合，都会有许多接触他人的机会。

如果你想接近他们，让他们成为你人际关系网中的一员，就必须付出像那些西方议员一样的努力。

假如你到一个新的环境，如机关、企业、学校等，在彼此都不认识的时候

## <<怎样做人吃得开>>

### 编辑推荐

广结人缘最吃得开说话方圆知有钩，互不得罪吃得开妥协收获友谊，固执造就敌人诚实守信是人生的通行证、处世之本做人要谦虚，锋芒太露惹人太，做人有自信，唯唯诺诺不讨好果断行事吃得开，做人有魅力——个人形象很重要。

<<怎样做人吃得开>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>