

<<就这样赚钱>>

图书基本信息

书名：<<就这样赚钱>>

13位ISBN编号：9787801697547

10位ISBN编号：7801697545

出版时间：2005-5

出版时间：中国时代经济出版社（原中国审计出版社）

作者：谢文辉,何绚

页数：235

字数：230000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<就这样赚钱>>

### 内容概要

在这个世界上，没有谁注定要一辈子当穷光蛋。

赚钱并不难，关键在于思路对不对。

本书与其说是提供了108种赚钱的具体方法，便不如说是提供了广阔的赚钱思路。

我们希望广大读者能通过阅读本书得到更多的启发，结合自己的实际，寻找到适合自己的赚钱方法。

本书摒弃了枯燥的说理和说教，通过介绍108种简易赚钱方法来启发读者创业致富的思维。

这些方法都是实践检验，简单易行，具有很强的可操作性。

为了使读者朋友易于领会，作者对每一种赚钱方法都进行了前景预测、可行性分析和运行管理建议，并给出了实际操作的步骤、方法和精炼要点，不仅让读者明白致富也并非是什么千难万难的事，还让读者懂得如何去轻松获得财富。

如果你不拒绝成为富人，最好读读这本书，细阅本书，定能助你把握赚钱的良机，实现致富之梦！

智慧创造财富，好书改变命运。

追随书中的赚钱招术，财富就会追随你。

## &lt;&lt;就这样赚钱&gt;&gt;

## 书籍目录

一、自由职业者：自由自在 动感无限 第1种：影楼三重唱，利润高的新行当 第2种：“跑腿”公司，与金钱赛跑 第3种：早点专递业，开门见喜 第4种：便利店，利民利己 第5种：小说出租店，创业之门 第6种：海水专卖，水中的别样世界 第7种：打工神话，百万深圳人在吃他的菜 第8种：开个洗车行，共度流“金”岁月 第9种：竹炭制品，竹业新语 第10种：方便袋，方便你我他 第11种：回收电脑，富翁就是这样炼成的 第12种：防盗，行业至尊 第13种：技术经纪人，无本万利的买卖 第14种：昆虫，21世纪人类营养食品二、情感投资商：情感资源就是一座宝藏 第1种：友谊卡片，方寸之地赚大钱 第2种：婚礼公司，悄然走来 第3种：架起鹊桥，情利双丰收 第4种：心理咨询，心灵与心灵的对话 第5种：呵护轿车，从叫好到叫座 第6种：礼品代理公司，飘向城市 第7种：“气球彩球”礼品店，本小利大 第8种：保姆劳动服务公司，致富之源三、文化传媒人：新文化的播火者 第1种：企业广告语创作公司，传播佳音 第2种：开家翻译公司，正当入世时 第3种：“一分钱读书社”，红遍武夷山 第4种：旧书业，市场新宠 第5种：花泥画廊，不止是吸引学生 第6种：漫画吧，让大人们回到童年 第7种：陶艺吧，情未了 第8种：开家“报吧”巧赚钱 第9种：自由撰稿人，妙笔生金 第10种：代笔公司，创造双赢 第11种：5万元开家个人音像工作站 第12种：软件开发，知本变资本四、旅游休闲产业人：边玩边赚 第1种：保龄球馆，打出你的风采 第2种：特色茶庄，复兴“国饮” 第3种：鲜花食庄，自然美色 第4种：小型跑马场，迅即变本为利 第5种：桌上球艺室，稳妥的致富之路 第6种：纺吧，休闲娱乐的新时尚 第7种：沙滩排球，在城市中悄然兴起 第8种：生态旅游农业园，都市人的田园梦 第9种：野外生存俱乐部，天高任鸟飞 第10种：独轮车，新兴运动前景好 第11种：咖啡屋，高雅休闲的好去处 第12种：歌舞厅，赤橙黄绿青蓝紫 第13种：综合洗浴中心，洗澡新主张 第14种：器械健身房，雕塑你的自信五、银色产业人：新金矿露出地面六、职业收藏人：旧话题 新商机七、教育产业人：拥有美味“原始股”八、环保市场诱人：大蛋糕谁来切九、信息时代的“红娘”：步入了大款的殿堂十、我酷故我在：都市时尚风十一、打下宝宝新天地：这边风景独好十二、美丽人生的畅想：美丽催生财富十三、网络人：下一个百万富翁就是你十四、房地产人：走进千家万户

## &lt;&lt;就这样赚钱&gt;&gt;

## 章节摘录

书摘一位伟人说过，一旦人的智慧被用于赚钱，他们将创造出巨大的经济效益与社会效益。劳动制度的改革，使得人们拥有了选择职业的自由，越来越多的人脱离原来的工作岗位，走出“单位”，走向社会，在社会的大舞台上挥洒自己的专长，去寻找更加广阔、更加自由的生活空间。这个选择可以让他们充分享受生活的乐趣，而且囊中充实。

虽然自由职业者自谋职业的方式各不相同，但几乎全都是高收入、高自由度、可以自由支配时间的职业。

第1种：影楼三重唱，利润高的新行当 这里所说的影楼三重唱，是指为顾客冲洗相片、租赁冲洗设施与培训冲洗技术。

为顾客冲洗相片，是影楼的一项传统业务。

冲洗主要分两类：人工冲印与自动冲印。

由于现代生活节奏加快，一般人们需要自动冲印，只有那些摄影爱好者希望亲自动手，享受创造艺术的快乐。

现在时兴的是数字式影楼，所以，作为一个有长远眼光的投资人，开办此种影楼无疑是最有发展前途的。

当然，如果仅仅是为了为顾客冲洗相片，开办数字式影楼时，从实用和实惠的两个角度考虑，建议你这样配置：一台奔腾4电脑7000元、一台分辨率为1200dpi的A4幅扫描仪2000元、一台光盘刻录机1000元、一台数码照相机5000元、一台彩色打印机2000元、其他材料费5000元。

开数字式影楼对经营地段没有太大的要求，只要不是特别偏僻即可，而门面装修则需下一番功夫，因为光顾者大多是比较乐于接受新事物的人，所以要求店面设计新潮别致。

数字式影楼的业务范围主要有数字式摄影、电脑加工相片、相片存盘、刻录光盘等。

其优点是直观和快捷，顾客可以在电脑上直接看到摄影的效果，并可修补调整，直到满意为止，然后可立即在彩色打印机上输出，从而克服了一般摄影周期长、无法弥补摄影中的不足等缺陷；电脑加工相片就更神奇了，通过电脑的艺术加工，可以根据顾客P2的爱好将他们的形象天衣无缝地组合到其他画面中去，从而使一些难以实现的梦想在照片上逼真地展现出来；而相片存盘和刻录光盘，可以帮顾客把厚厚的一叠相片保存到一张小小的软盘或者光盘中，既解决了相片多了不易存放的难题，又可以使顾客的相片得到长久的保存。

如果你有兴趣，我们再来说说第二、第三项新兴业务。

笔者认真调研后认为，教会摄影爱好者冲洗的技术，再出租冲洗设施，新的财富便从此间产生。

有意从事此三种摄影业工作的人，必须具备如下素质：精通摄影技术，最好是从事过专业摄影工作的人；精通冲洗技术；懂得维修机械。

过去很多人去照相馆拍自己生活和工作中所需要的照片，往那里一坐，就是为了照一张好照片。

人们不断地调整表情和姿态，希望能拍一张容光焕发、姿态优美的玉照。

结果呢，反而面无表情、目光呆滞。

几代中国人在照相机面前都遭遇这等不幸，留不下一张可以体现自己本色的照片。

可现在不同了，中国市场上一下子涌现出各种品牌的照相机，摄影爱好者也成倍增多，即便是市井小民，也都拥有自己的照相机，待游山玩水时留下美丽的情影。

在自己的物件面前当然仪态大方，没有什么好紧张的，一张张玉照排列在影集里。

可是不久却发现，自己的玉照在×家照相馆镜框里展示，肖像权被侵犯，打官司没有钱也没有时间。

再者，很多商业机密照片不能让别人冲洗，在这种形势下，希望亲自照相和冲洗的人越来越多。

影业租赁的大客户可分如下几类：摄影记者、专业摄影师(在自己的设备无法工作时求租)、广大摄影爱好者、普通市民、学生及各企事业单位工作人员。

冲洗的照片可分类如下：第一，标准证件照；第二，普通生活照；第三，特殊艺术照；第四，商业、情报和个人机密照。

所以，在建立照片冲洗室、购置设备时，必须根据不同需要布置。

有很多人希望在极为保密的情况下冲洗自己的私人照片(不含法律禁止的范围)。

## <<就这样赚钱>>

所以，一定要在业务中制定为客户保密的制度。

这一租赁业工作程序一般如下：（1）选择城市商业活动集中的地段开店；（2）进行广泛的广告宣传，利用多种媒体，让客户产生自己冲洗照片保密安全的观念；P3

## <<就这样赚钱>>

### 编辑推荐

《就这样赚钱:108种简易赚钱方法大盘点》：在这个世界上，没有谁注定要一辈子当穷光蛋。赚钱并不难，关键在于思路对不对。

《就这样赚钱:108种简易赚钱方法大盘点》与其说是提供了108种赚钱的具体方法，便不如说是提供了广阔的赚钱思路。

我们希望广大读者能通过阅读《就这样赚钱:108种简易赚钱方法大盘点》得到更多的启发，结合自己的实际，寻找到适合自己的赚钱方法。

<<就这样赚钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>