

<<50种出口风险防范>>

图书基本信息

书名：<<50种出口风险防范>>

13位ISBN编号：9787801656476

10位ISBN编号：7801656474

出版时间：2009-8

出版时间：中国海关出版社

作者：王新华，陈丹凤 编

页数：268

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<50种出口风险防范>>

前言

最初萌发编写这本书的想法是因为金融危机席卷全球，国内供货工厂倒闭、国外客户撤单毁约、一时间外贸企业坏账频发，真可用“浩劫”二字来形容金融危机对我国出口行业造成的冲击。危机使得我们更深刻认识到风险控制的重要，认识到有些利润不能单纯依靠内外价差间“开源”，更需要从风险控制角度“节流”。因风险预测和评估不到位，风险防范和处理不妥当所造成的信誉丧失、经济受损应得到高度重视和最大程度的避免。

中建材集团进出口公司黄安中总经理倡导的节点分解法，对本书具有十分重要的指导意义。

<<50种出口风险防范>>

内容概要

《50种出口风险防范》列举的50个风险节点基本囊括了出口业务的主要风险，作者从各个角度对这些风险节点进行了充分的解析：既注意到每个风险节点的细节，又将该风险节点放到整个业务流程中考量和防控；既有现实案例的剖析，又辅之以各种相关知识、信息、政策及点评，使读者能够全景式地理解它们，从而更好地对这些风险节点进行有效管理。

《50种出口风险防范》的特点在于它内容的原创性、真实性和结构的完整性。书中的每个风险点都是经过反复论证取舍而得，汇集了一线外贸人员的亲身经历和经验智慧；每个案例都真实地发生过，其中很大一部分案例的背后是“血淋淋”的坏账损失。书中的每个风险节点均按照风险概述、风险分析、案例介绍、案例点评、风险防控要点、相关知识及工具6个模块展开论述，结构清晰、完整，重点内容一目了然。

在经济危机余波犹存的今天，《50种出口风险防范》的出版恰逢其时，它提示读者认识到风险控制的重要，认识到有些利润不能单纯依靠从内外价差问“开源”，更需要从风险控制角度“节流”。愿《50种出口风险防范》帮您绕过出口业务中的种种暗礁，为您在国际贸易的海洋中远行提供一份保障。

<<50种出口风险防范>>

书籍目录

第一章 宏观环境风险第一节 进口国相关风险第二节 出口政策变化风险第三节 市场行情风险第四节 季节性风险第五节 贸易壁垒风险第六节 海运费上涨风险第七节 汇率风险第二章 客户风险第一节 客户信用风险第二节 客户流失风险第三章 供应商风险第一节 供应商与客户直接联系的风险第二节 供应商破产的风险第四章 出口商内部运作风险第一节 出口商资金不足风险第二节 出口商人事变动风险第三节 参展风险第四节 邮寄样品的风险第五节 报价风险第六节 货物计量的风险第七节 海关编码归类风险第五章 订单条款风险第一节 付款方式选择风险第二节 FOB贸易术语风险第三节 单据风险第四节 合同条款风险第六章 订单执行过程中风险第一节 产品质量风险第二节 产品包装风险第三节 运输风险第四节 第三方检验风险第五节 逾期交货风险第六节 保险索赔风险第七节 退税风险附件一：国际保理附件二：出口信用险附件三：福费廷

<<50种出口风险防范>>

章节摘录

第一章 宏观环境风险 第一节 进口国相关风险 一、进出口关税调整的风险 3. 案例

案例 小李主要负责公司冷轧薄板的出口业务，客户所在的市场区域很广泛。

其中一名巴西的A客户与小李合作了两年多，业务来往频繁而顺利。

2009年5月，小李根据客户的采购周期和计划提供了最新的报价，客户未表示太多疑义就对订单进行了确认。

因为工厂生产紧张加之原料价格波动较大，小李在得到客户的回传订单后，便与工厂确定了成交价格 and 交货期，签订了采购合同。

正当工厂如火如荼地安排生产的时候，客户打来电话说，巴西从6月5日起对国内实业进行保护，提高了冷轧薄板等产品的进口关税，调整幅度高达10%。

此次调整极大地增加了客户的采购成本，希望小李能调整价格并按期发货。

小李很为难，因为本身这笔订单的利润率就没有那么高，而且价格已经和工厂敲定，工厂方面恐怕很难同意调整价格。

最后只能向客户表示遗憾，并将工厂加工的货物转卖给其他客户。

4. 点评 为了保护本国生产商利益，避免贸易逆差等原因，进口国通过提高关税来限制他国产品进入本国市场。

这一限定措施将给出口国利润带来巨大的影响和损失，甚至导致出口产品很长一段时间无法运到该国。

比如委内瑞拉政府为了保护民族制衣工业，从2008年1月1日起，提高服装进口税。

因为长期以来，该国服装工业面临中国香港、新加坡、中国台湾省及巴拿马等地廉价进口产品和走私产品的冲击。

当然如果进口国为了满足国内市场需求，抑制通货膨胀而降低关税就对出口商有利了。

案例中小李就是遇到了巴西进口关税调整的情况，巴西为了保护本地的生产商，提高了冷轧薄板的进口关税。

虽然货物得以转卖而未给公司造成直接的损失，但是也失去了与A客户合作的机会，减少了利润来源。

<<50种出口风险防范>>

编辑推荐

6大类出口业务风险归纳整理，50个风险节点与典型案例的透彻剖析，11名一线业务人员的智慧与经验，1个实践经验丰富的国际贸易团队的原创力作。

由中国海关出版社倾情打造的中国第一个外经贸图书品牌，致力于给中国的外贸人带来最专业、最实用、最时尚、最轻松的非凡阅读体验。

<<50种出口风险防范>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>