

<<外贸实务经验分享33例>>

图书基本信息

书名：<<外贸实务经验分享33例>>

13位ISBN编号：9787801655608

10位ISBN编号：7801655605

出版时间：2009-1

出版时间：中国海关出版社

作者：沱沱网中文站 编

页数：218

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<外贸实务经验分享33例>>

内容概要

如何在网络上一步一步顺利开展业务？

为什么客户不理你？

如何识别外贸中的灰色陷阱？

外贸谈判中如何充分发挥自己的优势？

如何有效管理外贸客户？

如何将电子询盘变成真实的订单？

怎样节省运费？

提单丢失后该如何操作？

面对寒冬，外贸企业有何切实的脱困之道？

这本书的作者们遇到的，正是你会遇到的，看看这些老业务员总结的实际操作经验，必将对你的业务有直接切实的帮助。

本书内容大多来源于沱沱网中文站的征文，为众多投稿中的精华部分，每一篇都是原创，纯原生态写作，读之充满亲切感，可谓外贸人自己的书。

<<外贸实务经验分享33例>>

书籍目录

第一章 新手初上路 外贸新手如何找工作 新手如何攻外贸之玉 第一次外贸历险记第二章 找客户的技巧 网络找客户实战技巧 谈如何开拓非洲市场第三章 参展攻略 什么样的小企业适合参加广交会 认认真真卖滥货——小企业的广交会生存之道 小企业的“后广交会时代” 参展和客户管理心得第四章 外贸流程关键点解惑 外贸谈判中如何充分把握自己的优势 寄样后，为什么客户不理你 三招教你轻松搞定客户 外贸定价技巧 跟单信用证的操作要点 关于在线支付通道 提单丢失后的化险为夷 慎用有风险的付款方式 接待国外客户的几个实用小技巧 节省运费的一些小诀窍 如何将电子询盘转化为真实订单 迅速完成订单实例 超市订单，一波三折 外贸谈判的11个技巧 银行人看外贸第五章 巧识外贸骗局（外贸风险） 从容应对客户破产 贸易重在“原则” 灰色陷阱第六章 一路走来的体会 小女子起伏的创业经历 我的外贸成长生涯 外贸长征，有惊吓也有惊喜 外贸企业的脱困之道 我做业务的“恋爱”哲学 从寓言透视外贸

<<外贸实务经验分享33例>>

章节摘录

第一章 新手初上路 外贸新手如何找工作 找工作对新人来说是一个非常难过的关卡。很多公司一句“我们要有工作经验的”，就把很多想做外贸的人挡在了大门之外。

为了对大家找工作有些帮助，这里我将提供一些找工作的经验和诀窍，以供大家参考。

找工作之前要做的准备 1.把上学时的外贸专业知识看一遍。

(如果觉得时间来不及，就好好看看外贸实务指南方面的书。

) 目的：对外贸流程有个大体了解，应付专业笔试。

心得：我找工作的时候，就曾经遇到一些麻烦。

那时候我已经工作一年多，算是有经验的人了，结果对方面试出题考察CY-CY、EXW、DDP等术语，平时根本用不到，我当时就傻了。

所以，外贸基本知识在面试前一定要看一下，哪怕是稍微有个印象对找工作也很有作用。

2.准备一下英语口语。

(要有目的性，比如说自我介绍等要滚瓜烂熟。

) 目的：应付面试时考官的口语考试。

心得：我被面试及面试别人，基本上遇到最多的就是自我介绍。

所以一定要写好自我介绍稿子，背诵熟练，在面试的时候有备而来。

我的稿子主要是基本介绍、工作经历以及对外贸的看法等。

3.看一下深海鱿鱼的《外贸七日通》《信用证6小时教程》等外贸实务书籍。

目的：对外贸实务有个简单了解。

心得：这两本书流传甚广，网上书店和各地新华书店都能找到。

找工作的目标性 1.工作性质的定位 首先要明确，你想要找一个什么类型的工作，是跟单、单证、业务助手还是直接做外贸业务。

有些人喜欢循序渐进，从跟单做起，一步一步往上走。

不过个人还是鼓励有闯劲的各位“同事”直接接受外贸业务的工作。

虽然很有挑战性，可也是迅速成长和实现价值的最快方法。

2.工作地域的选择 喜欢到处走走的外贸新人，可以选择到广东、福建、浙江、江苏的一些县级以下的地区去。

这里外贸环境好，工作容易找，而且待遇也不错。

例如：广东佛山、东莞、深圳关外的一些县级以下区域，浙江台州、宁波、金华、义乌等地，江苏苏南的一些地区。

如果是北方人，又不喜欢去南方的，可以考虑去山东、天津这些外贸环境比较好的地方。

心得：我刚毕业的时候去了浙江慈溪，这段工作经验对我来说很宝贵，让我懂得了一些业务员很多年都不太明白的事。

比如价格计算，很多人对含税价、不含税价、开票价、不开票价搞不清楚。

实际一般情况下，工厂所说的不含税价格和不开票价格是一样的，而实际在算退税时使用的不含税价则是纯不含税的那部分(含税价/1.17)。

<<外贸实务经验分享33例>>

编辑推荐

《外贸实务经验分享33例》是中国海关出版社倾情打造的中国第一个外经贸图书品牌，致力于给中国的外贸人带来最专业、最实用、最时尚、最轻松的非凡阅读体验。

<<外贸实务经验分享33例>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>