

<<直销团队打天下>>

图书基本信息

书名：<<直销团队打天下>>

13位ISBN编号：9787801559135

10位ISBN编号：7801559134

出版时间：2005-10

出版时间：中国市场出版社

作者：西岳

页数：170

字数：130000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<直销团队打天下>>

内容概要

直销团队作为团队的一种基本形式，具有普通团队的特征，然而它又具有自己的特色，具备自己的特殊功能。

相对于其他行业来讲，直销团队对直销事业的发展具有更为重要的作用。

这种特殊功能和重要作用，就是市场倍增的网络销售力量。

人们常说，选择比努力更重要。

组建直销团队首先应当选择一个成功的事业系统，然后才能修建一条属于自己的财富管道。

组建团队离不开培训，因为没有培训就没有直销团队，本书将告诉你如何才能做好团队的培训与销售工作。

人脉是团队发展的生命线，人脉即是财脉，搭建好人脉网，才能帮助你建立起永久的财富管道。

复制是让团队发展壮大的技术核心，100%地复制成功，才能使财富网络无限扩大无限发展。

做好了这些，一支优秀的直销团队就已经被建立起来。

那么，下面该怎么做呢？

很简单，激发团队的潜能，领导他们从成功走向更大的成功。

具体的成功经验，请你翻阅本书，你就会豁然开朗。

<<直销团队打天下>>

书籍目录

第一篇 加盟一个成功的事业系统 一、铺设财富的管道网 管道的故事 头脑致富 直销
事业是典型的管道系统 我们生活在一个提桶的世界里 选择直销事业——选择管道系统
直销事业就是我们的成功管道 直销有充分的自由 组建团队——建造管道网 团队
是直销事业发展的灵魂 直销团队的本质 直销团队的重要价值第二篇 计划组织优秀的直
销团队 二、组建直销团队的步骤 组建团队从保荐开始 认识保荐 保荐的技巧
组建团队的步骤 直销团队发展的三个阶段 三、没有培训就没有直销团队 培训的基本形式—
—培训会 培训会的类型 培训会的功能 培训会的举办技巧 两种基本类型的培训
会 说明会 家庭聚会第三篇 借用人脉复制成功系统 四、搭建高质量人脉网 人脉 -
永久的财富管道 人脉是成功的阶梯 人脉即是财脉 人脉是团队发展的生命线
搭建人脉网 - 建立永久的财富管道 搭建人脉网从自己开始 搭建人脉网的原则 搭建
人脉网的技巧 五、复制是直销团队的技术核心 复制的双重引擎 市场倍增的力量 网
络传播的效应 如何建设复制成功的系统 让财富网络无限扩大——复制团队 培养团队精
英第四篇 激发团队的深层次潜能第五篇 缔造卓越的系统领导人

<<直销团队打天下>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>