

<<生意人的心计>>

图书基本信息

书名：<<生意人的心计>>

13位ISBN编号：9787801415011

10位ISBN编号：7801415019

出版时间：2007-7

出版时间：台湾出版社

作者：高杰

页数：248

字数：240000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<生意人的心计>>

内容概要

本书将以快捷轻松的学习形式，让你在最短的时间内掌握一套系统的做生意本领，打开致富的成功大门，领略成功者不是天生的、而是造就的意境。

做生意是一门科学与艺术，将现代创富理念转化为一个实用的模式，继而照此模型练习，你就能成为一个出类拔萃的经营者！

<<生意人的心计>>

书籍目录

第一章塑造成功商人的心计

衣着穿戴要合乎身份

人格魅力有多大生意就有多大

一定要有发达的心态

一定要关注政治

一定要看准经济趋势

时刻关注行业动态

诚信是做大生意之道

赢利赚钱是商人的本色

磨练精确的数字感觉

眼光决定生意人的未来

做生意贵在随机应变

生意人真正的精明之处

想发财不要太爱面子

为兑现承诺不惜血本

第二章生意中决策的心计

做最适合于自己的生意

从你最熟悉的领域做起

敢想敢做的生意本领

抓住适合自己的机遇

不做“先行者”是一种心计

头脑清醒是决策的关键

赚钱目标要切合实际

利用消费者的思维定势赚钱

敢于尝试全力赚钱

“贪”钱合法不要心软

在朝阳产业中发现金矿

先做小事赚小钱

缺少资本赚钱的绝招

女人的钱好赚

小改进赚大钱秘诀

赤手空拳大发财的奥秘

智能赚钱的4种方法

发财的“金科玉律”

双赢法则能赚大钱

第三章生意中关系取舍的心计

把握好生意场上的友情

与合伙人相处要讲艺术

铁哥们最好别共事

在金钱面前要公事公办

先赚人心后赚钱

生意不成仁义在

生意人要结交的七类人

谨防生意中的内奸

别以工作为借口而忽略家庭

<<生意人的心计>>

有钱别忘了尽孝
做一个乐善好施的有钱人
第四章生意中投资获利的心计
审时度势掌握投资策略
到有钱的地方赚钱
到有钱的地方去创业经营
把钱投向别人不敢投的地方
最高明的理财就是投资
投资观念必须正确
教育投资能得到最高额的回报
投资讲究的是巧于把握时机
冷门中更易出人头地
第五章商务谈判的心计
与各种人谈判的心态
如何把握谈判的开局
如何进行谈判报价
经商不可兜露底牌
谈判中如何进行磋商
与谈判对手交锋绝招
谈判交锋的六大策略
打破谈判僵局秘诀
处理谈判结局诀窍
第六章获得客户的心计
如何与不同顾客打交道
说服不同年龄顾客的妙法
掌握购物者的消费心态
把商品介绍得人见人爱
招揽新顾客的九种技巧
诱导顾客购买新技法
摸准顾客心理“厚利多销”
成为顾客的消费顾问
给客户以最大的利益
与客户建立长期的业务伙伴关系
第七章做强做大的心计
标新立异获取成功
善布局才能做成大买卖
价格不能决定一切
不放过每一笔生意
用不同的方法打天下
世界上最伟大的推销员的秘诀
让钱在运作中实现增值
千方百计加快资金周转速度
抓住一切可以赚钱的机会
让每一寸土地都长出黄金
物以稀为贵获取大利润
赢得高收入的秘诀
第八章借钱省钱的心计

<<生意人的心计>>

学会用别人的钱发财
请别人为自己赚钱
大举债才能大发财
借钱不要太爱面子
以钱作套要套住利益共同体
利用供需关系空手套白狼
借钱讲信用才能获得帮助
敢于借钱投资壮大事业
不要浪费一分钱
花钱用钱要精打细算
记下每笔钱的用途
多挣钱的方法之一是少花钱
如何积累资金
回笼资金要诀
第九章成功讨钱的心计
成功收账的九大策略
要回货款的心态
摸清债务人境况与心理
让欠账者感到还钱是划算的
欲擒故纵先予后取
最有效的七种讨债方法
因人而异制定讨债策略
利用“外围关系”讨债
讨债的“输血”扶植
第十章避开商路陷阱守护金钱
经商不能见利忘义
绝不可以与之合作的人
过河拆桥就是断自己的财路
经商不能没有戒备心
做生意不能依赖“君子协定”
及时判断可能的呆账
小心掉进“高利贷”的陷阱
最好不要惹上官司
对爱钱如命者的十大忠告

<<生意人的心计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>