

<<做人不要太老实>>

图书基本信息

书名：<<做人不要太老实>>

13位ISBN编号：9787801156631

10位ISBN编号：7801156633

出版时间：2003-08

出版时间：当代世界出版社

作者：水中鱼

页数：273

字数：130000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人不要太老实>>

内容概要

在讲责任感的同时，我们应当为自己做点什么了，这是生命对每个人的呼唤。
另外，处事的本质是解决利益问题，如果仅仅依照精神原则去处理，只会纠缠不清。

一个从来不自信的人自信起来，一个很保守的人去尝试一种新的生活方式，一个满足现状的人强迫自己拥有对财富的欲望，一个不讲究的人努力去领略文明生活的风采，一个没有多少文化的人因为自己的品格或某项技能而自豪，一个贫穷的人因为自己的知识和智慧而对生活充满信心.....这就是打开幸福之门的钥匙。

<<做人不要太老实>>

作者简介

水中鱼，中文硕士。

毕业后曾在大学任教多年，1994年下海，投身于文化事业，坚持从事文学创作工作，几家媒体专栏撰稿人。

爱好旅游、交友、读书，在人生励志与智慧启迪方面深有研究。

著有多部文学作品与励志书籍。

人生信条：“与人分享是一种快乐。

”

<<做人不要太老实>>

书籍目录

解读老实人（代序）老实人的现状 老实人是穷命 做人不要太老实 老实人被欺负 老实人不受重视 老实人软弱可欺 老实人朋友少 老实人孤立 为什么赚钱很难 老实人多抱怨 老实人被误解 知识的崭新模样 老实人的观点 老实人自我安慰 老实人开拓精神不足 不要迷信别人成功的实验 老实人只求不输 15种导致失败的性格 老实人意志脆弱 既要勇于坚持，又要敢于抛弃 老实人太幼稚 老实人死板 要聪明，但不要追求精明 老实人自我怀疑 金钱观陈旧 赚钱是一种特别的智慧 老实人利益观错误 老实人爱面子 老实人太偏激 老实人没有致富的勇气 财富来自有准备的大脑 老实人固步自封 老实人天生悲观 老实人缺乏主见 老实人看不到机会 能抓住金钱的六种个性 老实人过分直率老实人的行为 老实人的出路

<<做人不要太老实>>

章节摘录

老实人意志脆弱 财富本身是诱人的，但追求财富的过程却很烦人。所以，成功者贵在坚持。

追求财富的过程总是充满了戏剧性，在最初它总是让人看到成功的曙光，但一到了关键时刻，就会有一些你意想不到的困难来临，致使你丧失追求的信心。

所以，渴望成功的人必须坚持。

但很多老实人往往就少走那么一步，结果成功就属于了别人。

一切成功的起点都是欲望，但在将欲望变为成功的过程中，坚韧的意志是人最重要的个性特点之一。

大凡成功者，人们都喜欢说他们冷酷无情。

其实不然，他们只不过是能够冷静地面对事业进展过程中每一个关键时刻而已。

正是因为这一点，他们才能在困难的形势下，稳健地追求着自己的目标。

而老实人却缺乏这样的个性，他们总是欲望强烈，而意志脆弱。

所以，遇到不利于自己的局势，就会听任脆弱的意志摆弄，直到他所追求的目标成为记忆中一个遥远的影子。

不过，人性中这种弱点是可以弥补的，例如强烈的欲望就可以补救意志的脆弱。

创业的经验告诉我们，有多大的欲望，一般就会带来多大的成果。

如果发现自己的意志正在遭受困难的挑战，你不妨有意识燃起欲望的火焰以激励你的意志。

有一条规律：世界上的江河都是朝着海洋的方向流去。

财富也是这样，它也是朝着人们欲望的大海永不停歇地移动。

有人通过对100个亿万富翁的性格加以分析之后发现，大凡成功者都有这样的特点：他们都有很快下决心的习惯，但要他们改变原来的主意却非常困难。

失败者正好相反。

为什么？

因为成功者的性格决定他们勇于坚持，他们在等待一个使“原来那件事”起死回生的契机。

他们总是能坚持到最后一秒种。

他们之所以对新主意“马上下决心”，是发现了新意的价值，但他们不会轻易放弃自己正在从事的事业——他们在决策时很果断，而在改变决策时又不那么冲动。

这都是意志力的反映。

……

<<做人不要太老实>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>