

<<敢走自己的路>>

图书基本信息

书名：<<敢走自己的路>>

13位ISBN编号：9787801128928

10位ISBN编号：7801128923

出版时间：2009-3

出版时间：刘标峰 民主与建设出版社 (2009-03出版)

作者：刘标峰

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<敢走自己的路>>

前言

浪奔浪流万里涛涛江水永不休淘尽了世间事混作滔滔一片潮流是喜是愁浪里分不清欢笑悲忧成功失败浪里看不出有未有

## <<敢走自己的路>>

### 内容概要

《敢走自己的路》作者在上海创业四年多时间，饱受创业的艰辛，四年来有过成功的欣喜，也有过失败

的痛苦，也曾迷茫，也曾气馁。

也曾失落，也曾想放弃，但最后还是一次次选择重新站起来。

在本书中作者把自己的创业历程写出来，给自己做一个总结，也能对更多想要创业的人有所启发，让他们不再重复作者所犯的错误。

成功的路有千万条，创业之路只是其中的一条，这条路并不是适合所有人，创业是一条不归路。

## <<敢走自己的路>>

### 作者简介

刘标峰，1982年——生于福建省福安市的一个小山村。

2000年——7月毕业进入当地一家啤酒公司。

从销售员一直做到浙江、江西两省营销总监、鲜啤部经理。

2001年——6月向父母借了4300元开始创业。

2003年——年初赚了人生中的第一桶金，成为了百万富翁。

2004年——2月成立“上海游傲企业管理顾问有限公司”，正式进军教育培训行业。

2004年——4月10日在上海成功举办了“与成功有约”大型演讲会，届时邀请了华人成功学权威陈安之老师和台湾第一名嘴张锦贵教授，突破了上海培训界讲师级别最高、推广人数最多的纪录。

2004年——7月进军互联网行业，成立“第一成功网《WWW.YOANET》”。

四个月后该网站脱颖而出。

在世界排名(ALEXA)位居行业第一。

2005年——1月出版了第一本著作《马上成功》，此书于一个月内再版三次，成为畅销书。

2005年——3月—7月成功策划并举办了“全国百所高校巡回慈善义讲”活动。

2005年——8月在香港成立“中国第一成功网电子商务有限公司”，全面进军网络教育产业，并打造全球最大的教育训练门户网及教育培训超市——WWW.YOAO.NET。

2005年——11月被国家工商联杂志社及中国民营企业国际合作发展促进会评为“优秀企业家”。

并出席人民大会堂及钓鱼台国宾馆举行的“第三届中国民营经济高峰会”。

同月，当选为“深圳市营销协会副会长”。

## &lt;&lt;敢走自己的路&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 难忘的记忆第一次到上海每一个成功的人背后都有一段曲折的历程人生就像小马过河创业是为了创造一份就业的机会第二章 成长的路上令我意想不到的事情发生了这个世界其实也是挺“小”的这是一段痛苦的历史生意场上的事情终究是这样做生意，一定不能看表面现象梦想和现实到底有多远人生最怕的就是陷人失败的循环影响命运的朋友树欲静而风不止不要把命运交到别人手里盲目激进可能会让你永无翻身之日没有得到我要的，我将得到更好的奇迹从来没有在我的人生中出现过不愉快的生命历程让我成长，也让我学会了坚强创业历程中上的最重要的一课我好像找到了一条通往成功的路我仿佛找到了一颗救命草天下乌鸦一般黑第三章 人生的挑战遇到生命中的贵人发现我这个人最大的优点职业经理人和老板的区别我坐在椅子上长长地舒了一口气不管了，天塌下来当背子盖心中的石头也总算落地了受伤的经历使我变得更加坚强人脉真的很重要我真是遇到贵人了人生中十分黑暗的一段日子单靠一个人的力量是永远不够的日子还是一天天的过去第四章 成长的背后我不得不赶鸭子上架我第一次见到了丁磊不是每个人天生就会所有东西的其实人生在于自己给自己定位我发现自己犯了一个错误没想到更大的挑战还在后面我满肚子的委屈，但又不能说什么只要我不放弃，就不算失败我究竟该何去何从我的未来还是一片渺茫近墨者黑，近成功者智自助才能天助我有一种上当受骗的感觉大家的鼓励，增加了我不少信心我又开始了原来的生活我有一种豁然开朗的感觉第五章 成长的历程只有把练习当比赛，才能成功我们这群人简直是疯子我决定轻装上阵，大干一场每天都充满了挑战，但也是乐在其中把不公平当作修炼自我的材料我们基本上都是在车上睡觉我不知道问题出在哪里成长路上必须要经历的事人生就是在不断的失败中总结经验这或许也是人生的一大动力还得怪当初我们都太年轻了我要写一本书，书名我都想好了第六章 梦想的代价有所得必有所失我人生所犯的最大的错误真不明白我当时是怎么想的第一次见到了很多行业前辈我至今都还觉得很内疚我想要自己闯出一片天下终于明白了为什么商场上人和人会结怨人生转折点总是因为认识了不同的人创业过程中，跑得太快了反而不是好事第一次接触思维导图其实这个社会的人都难逃“名利”二字第七章 成长的代价第一次签售就这样以失败而告终了这或许也是失败的最大好处吧梦想总是美好的，但现实总是残酷的做事情没有专业能力是行不通的人生的成功并不是偶然的我已没有回头路，只能坚持下去在了社会上生存，还是低调些为好人生当中很多缘分是需要我们珍惜的该回头就回头也没有什么了不起的这是我领导失败的一大原因既然选择了远方，就注定了要飘泊我的大脑银行我迷惑了，因为我看不到未来引进“空降兵”是一件很危险的事第八章 无悔的青春生活中有谁能告诉你如何去呢是我们自己把方向搞反了人生不是得到就是学到所有的问题都是钱的问题任何行业都有它的游戏规则这是给我上的最好的一堂课商业计划就相当于给自己买了份保险这一切都是虚荣心造就的结果做产品一定要做的简单明白这个世界上根本没有快速成功的方法一个人的见识真的是很重要这也许算是一个教训吧《让梦想起飞》的首发式努力并不是成功的唯一原因我们重新开始踏上网络的征途老鹰训练营的由来第九章 重新上路精兵简政，重新开始从“让梦想起飞”到“走自己的路”成了别人成功路上的一颗垫脚石成功就是把简单的事情重复去做等待也是一种最好的方法商业的本质究竟是什么《商道》给我的启示找寻世界级的榜样感觉自己离梦想又近了一步做人和做事都要保持一种开放的心态与其等死，不如找死人生最大的学问一定要知道一些法律常识才行人生总有不如意的事情不要让人偷走你的梦想挫折，让我们变得更加坚强作者后记感谢我生命中曾经出现过的所有人

## &lt;&lt;敢走自己的路&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 难忘的记忆第一次到上海2003年5月，我从福安老家前往北京，想在北京发展。

因为之前在北京买了房子，同时在那儿也有一些亲戚，这样可能会好照应一些。

当初并没有什么想法，也不懂得互联网，也没有想过将来我要做什么。

虽然在此之前我分析过不少的行业，但那时没有什么经验，对各行业的认识 and 了解，也只是略知一二，更谈不上什么商业发展计划，只是想先到了北京再说，不行就是去开一个小超市，于是就这样北上了。

北上的第一站是上海，虽然福安有直达汽车可以到北京，但可能是因为对上海比较向往的缘故，也很想去看看，所以就那样来到了上海。

我记得当时“非典”刚刚过去，到处都充满恐怖的气氛，大家彼此都不说话，车子经过闽浙交界处的分水关时，大家还要下车测体温，当时的确是非常时期，我想大家都还记得这段历史。

到上海时已近半夜，因为从来没有来过上海，对上海一点都不熟，只知道上海很大以及有一个叫外滩的地方，其他的就不知道了。

下车后我就问汽车司机汽车站周围有没有酒店可以住，他告诉我说：“附近有一个老乡开的酒店，可以一起过去看看”。

没想到的是我到酒店一看，居然是我们乡的人开的，而且老板的儿子和我还是小学及中学的校友，他比我小一两岁，所以我念五年级时他还在念三年级，不过因为学校不是很大，大家都算认识。

没想到多年不见，居然会在上海碰到，我记得当时就是他在前台，天下居然有这么巧合的事情。

出门在外，而且是第一次来上海，难免有点紧张，可能是小时候看电视剧的缘故，以为上海滩很乱，所以要格外小心。

但现在看到是老乡，就放松多了，然后我就在他的酒店住了下来，同时也和他聊了一些事情，咨询了一下上海的一些情况。

白天我就出去逛街，没想到的是我发现我们那儿在上海的人还真不少，在七浦小商品市场中就有不少我们中学时的同学，更多的是我的同乡，他们在那里租一个小柜台，差不多只有一张课桌大，然后在那里摆一些饰品销售，有的人生意做得还不错，但也做得挺辛苦的。

为了省钱住在合租房里（就是现在上海市政府在打击的那种，一个房间里用东西隔开，变成更多的小房间）。

他乡遇故知按理说应该是很让人高兴的事情，但我似乎一点都没有感觉到，发现同学似乎没有想象中的热情，尽说一些不冷不热的话，我就在想怎么几年不见，现在会变成这个样子，当时我一点都想不通。

后来我才发现，原来他们之所以会如此冷漠，也是有原因的。

每年来上海的人不知有多少，其中不少人务不务正业，透过老乡关系混吃混喝，我想他们可能是把我归为这一类的人了，所以我也没有和他们多聊，感觉没什么意思，因为我根本不求你，也没有想过要从你身上获得什么，你这样对我，让我很伤心。

之后我就再也不想见到他们了。

哎，想想初中时一起玩的那么好的朋友，现在会如此冷漠，看来大城市的染缸把人染得都不近人情了，难怪城里的人会如此冷漠，可能是因为这样的事情见得太多了吧！

因为我住的那个酒店是老乡开的，而那家酒店离七浦小商品城又不远，所以经常会有不少的同乡人来酒店玩。

我在想为什么大家都喜欢来这里呢？

原来他们经常在晚上聚在这里“斗地主”，据说，有一个老乡天天晚上都在赌，最多时一夜输了好几十万元，真是太恐怖了，他们经营小饰品赚的钱也很少，但他们怎么会如此疯狂？

我有点想不通，加上我对这方面的东西心理上比较排斥，所以我感觉这个地方好像有点不对劲，如果我这样继续呆下去的话可能会被同化了，于是就匆忙离开了，算了一下时间，在上海呆了不足五天。

当时我还有一个邻居在上海厦新公司做业务，那时候是厦新公司最红火的时候，他们的办公室就在五角场，所以我也去看了一下，当时我对手机行业一无所知，他们说手机行业不错；并问我是否要做手

## &lt;&lt;敢走自己的路&gt;&gt;

机，但我当初一点都不懂，对手机行业也没有兴趣，所以就没有去研究。

他们又带我去上海的一些钢材市场了解了一下，因为我们那里也有不少人在上海从事钢材贸易，很多人都是采用“搬砖头”的方式，在钢材市场租一个位置，然后注册一家贸易公司就开始跑业务了，等有订单后再找市场中的大公司发货，赚取利润。

当初的对钢材行业也是一无所知，也不知道这个行业会怎么样，自己也没有去研究，所以就放弃了。

如今想想真是后悔，如果当初我要是介入这两个行业中任何一个的话，现在的我或许会是另外一个人，可能你不会认识我，我不会做现在的事，但可以肯定的是我赚得一定会比现在多，但不一定会有现在的知识和能力！

虽然想起来有些遗憾，但人生不可能重新来过，谁也不能保证选择了之后又会如何，所以现在当我回想起这些事情的时候，最多的感叹是一定要学会研究各行各业，对新接触到的知识一定要像海绵一样的吸收，并尽可能地去搞懂怎么回事，这样就不会错失机会了。

否则若干年后我们回头时会发现，走过的生命旅程中，我们竟错过了太多的机会。

因为当时天气很热，所以白天也没怎么出去玩，只是去了一下外滩和南京路等比较有名的地方，对上海一点也不了解，当时感觉这个地方可能不太适合我待，因为环境不太好，所以选择离开可能是一个比较好的方法。

于是我就坐上了通往北京的火车。

每一个成功的人背后都有一段曲折的历程其实当时我对北京也是没有什么感觉的，我之所以想去北京发展，除了2008年奥运会会在那里开之外，对其他东西我也没有什么特别的好感，我是南方人，并不太适应那边的气候，当初之所以会选择在北京买房子，我也搞不清楚到底是因为什么原因。

或许是因为北京有亲戚的缘故吧！

我的伯父、叔叔，还有两个姑姑都在北京做生意，伯父在北京朝阳区开小超市，两个姑姑都是嫁给北京人，一个姑姑在三里屯卖服装，另一个姑姑则是和叔叔一起加盟伯父的公司在另一个地方也开了一个小超市，生意都还不错，算是赚点小钱吧。

其实他们之所以会在北京发展，说起来还有一段令人伤感的故事，我记得小时候伯父就是在当地做生意，收购茶叶、香菇干等卖到其他地方，赚取利润。

印象中小时候他们的生意做得还是挺大的，也挺有钱的，按理说他当时如果继续做下去的话，现在应该也是不错的。

但人生就是这么偶然，生命的轨迹往往会被我们认识的人或认识我们的人所改变。

因为生意上的缘故，他认识了一个骗子，然后他们就把家里所有的生意都放弃了，全家人都搬到北京，说是在那里等着就会有钱给他们，一年过去了他们仍是没钱，两年过去了他们还是没有钱。

后来又叫我姑姑她们去帮忙，在北京生活是要有很大的资金支持的，如果没事做的话，是很难生活下去的。

于是他们就回来到处借钱，印象中我们那个乡里有钱的人都被借光了，而且他当时借钱时还和别人说“你借我一块，到时候我还二块钱”。

我爸爸是个标准的农民，所以也没有什么钱借给他们，因此还曾导致了一段时间的家庭不和。

80年代的时候钱还是很好借的，当时应该也借了好几十万元吧，那么多人在外，总有坐吃山空的时候，等几年后他们再也借不到钱时也就快不行了。

记忆中他后来回家时都怕被人知道，怕别人来讨债，都是偷偷地回来见一下我爷爷然后马上就走。

想想他们当年的样子真是狼狈，我搞不清楚当时他们到底是在做什么，多年后我问我伯父他当年到底搞什么东西，他也说不清楚，只是和我说以后如果有人叫你去买什么债券之类的千万不要上当。

我至今也搞不清楚他当时是怎么被骗的，我想这或许是一段他心中永远的痛而不想和我们这一辈的人说而已，但从他们的经历中我学到了这个世界上没有不劳而获的好事情。

穷则思变，一个人在走投无路的情况下往往会有反败为胜的意念产生。

因为我们那边也算是茶叶之乡，他们对这一块也比较熟悉，后来就在北京开起了茶庄，并且很快生意就红红火火起来了，几年后他们就把欠别人的钱全还了，最多时好像开了十几家连锁店。

猛一下子扩展以后由于管理不善，导致很多分店好像都是给他的营业员开的，之后慢慢地关掉了不少

<<敢走自己的路>>

店，在我2003年去北京时只剩下两家茶叶店，同时他也慢慢转型到经营超市和药店了。现在他们也不经营茶叶了，但他们成了我们那个地方的带动者，因为他们当初培养了不少营业员现在都自己做了，而且做得比他们好的也有很多，在北京的马连道茶叶市场，70%~80%的人都是我们那边过去的，也许他们也算得上是先驱者吧！



## <<敢走自己的路>>

### 后记

感谢我生命中曾经出现过的所有人《创业上海滩》是我偶然想到的一个书名，在上海创业四年多了，饱受创业的艰辛，四年来有过成功的欣喜，也有过失败痛苦，也曾迷茫，也曾气馁，也曾失落，也曾想放弃，但最后还是一次次地选择重新站起来。

一直很想把自己的创业历程写出来，给自己做一个总结，也能对更多想要创业的人有所启发，让他们不再重复我所犯的错误，但一直没有下定决心，更多的是不知从何开始，四年来的点点滴滴不停地在脑海中闪过，但我却不知该怎么表达。

2007年9月22日，我突然想到可以写一本关于自己创业经历的书，所以我就在9月23日开始动手，在键盘上敲敲打打到现在，不知不觉已写了20多万字，原来以为没什么好写的，没想到一打开记忆的闸门，就没法停下来。

成功的路有千万条，创业之路只是其中的一条，直到现在我才知道这条路并不是适合所有人，创业是一条不归路。

## <<敢走自己的路>>

### 编辑推荐

《敢走自己的路》：中国真人真事励志创业畅销小说《走自己的路》续篇！  
人生路上跌荡起伏、创业路上峰回路转；这是一部个人的奋斗史，更是一部企业的发展史。  
一个山村小伙子，19岁白手创业，21岁成为百万富翁，24岁被评为“中国青年创业楷模”。  
本书作者为第一成功网总裁，是中国青年创业楷模。  
现在让我们一起走进5年前发生的故事。

<<敢走自己的路>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>