

<<成熟法则>>

图书基本信息

书名：<<成熟法则>>

13位ISBN编号：9787801004598

10位ISBN编号：7801004590

出版时间：2005-1-1

出版时间：中华工商联合出版社

作者：华信工作室

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成熟法则>>

内容概要

阻碍成功的最关键因素就是心理不成熟，美国盖洛普调查中心一份报告显示，绝大多数成功者最爱读社会心理类书籍。

事业成功人士具备怎样的心理素质，本书将使你对自己的心理素质发展有一个正确的概念，这里还有更多的流行话题，你不想看看吗？

<<成熟法则>>

书籍目录

上篇

青年成熟交际的第一课——洞察心灵，看透他人的内心世界

一、体会他人的体态语言，解读他人的内心活动

- (一) 从打招呼观察他人
- (二) 从坐姿观察他人
- (三) 从表情观察他人
- (四) 从视线观察他人
- (五) 从动作观察对方
- (六) 从服饰观察他人
- (七) 从服饰观察他人
- (八) 从话题观察他人
- (九) 从言词观察他人
- (十) 从宠物观察他人
- (十一) 从异性关系观察他人
- (十二) 从工作方法观察他人
- (十三) 从错误观察他人
- (十四) 从钱财使用观察他人
- (十五) 从赌博反应观察他人
- (十六) 从电话和书信观察他人

二、识破人的心理陷阱，走出形形色色的误区

- (一) 情感的陷阱是最容易跌落的陷阱
- (二) 欲求的陷阱无处不在
- (三) 态度的陷阱是比较隐蔽的
- (四) 行为的陷阱只能越陷越深
- (五) 意义的陷阱往往使你前功尽弃

三、复杂难测的心理活动，正是你必须学习人际交往的原因所在

- (一) 不可思议的“越……越”心理
- (二) 难以揣测的“真的这样的……却……”心理
- (三) 令人惊讶的“总是……就”心理
- (四) 莫明其妙的“反其道而行之”的心理
- (五) 啼笑皆非的荒唐心理

中篇

青年成熟处世教战首策——对抗、出招、操纵他人的学问

一、初次见面就战胜对方心理的社交战术

- (一) 消除紧张胆怯心理的致胜技巧
- (二) 攻入对方内心深处的致胜技巧
- (三) 立刻揣摩出对方心理的致胜技巧
- (四) 让对方记住你的致胜技巧
- (五) 让对方说“是”的致胜技巧

二、山不转靠舌头转的说服操纵术

- (一) 引诱对手走入我方圈套的说服技巧
- (二) 改革对手感觉的说服技巧

下篇

<<成熟法则>>

<<成熟法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>