

<<左手思考右手点金>>

图书基本信息

书名：<<左手思考右手点金>>

13位ISBN编号：9787800948718

10位ISBN编号：7800948714

出版时间：2000-5

出版时间：大众文艺

作者：张振宇

页数：400

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<左手思考右手点金>>

前言

世界首富比尔·盖茨说过这样一句话：人与人之间的区别，主要是脖子以上的区别。这位当今世界第一富人的话意很明白，就是一个人的贫富命运决定于他的“大脑”，收获财富及享受事物，靠的就是一个人“大脑”中积极而有价值的思考。

一个会赚钱的成功富人，首先必须是一个以积极的心态思考问题的人，积极的思考会给一个人带来积极的结果。

享受财富的有钱人。

其首要标志就是他进行了积极思维，喜欢接受挑战，更主要的是他思考问题的方法。

有这样一个故事。

说一个有钱人看一个没钱的穷人可怜，就送给他一头牛。

其用意是让这个穷人能在牛的身上发点财。

可是这个穷人想不出办法弄到更多的草给牛吃，而且自己还要吃饭，难过的日子还是改变不了。

于是穷人就把牛卖了，买回来几只羊，杀了一只贴补日子，剩下来的用来生小羊。

可是一晃几个月过去了，小羊一只也没有生下来，穷人的日子照旧难熬。

穷人于是又把羊卖了，买来鸡，想让鸡生蛋为他赚钱，但是怎么折腾，仍没有改掉贫穷的面貌。

最后穷人把鸡也宰了，穷人的理想彻底崩溃了。

这就是不会赚钱的穷人的思考方式。

<<左手思考右手点金>>

内容概要

美国著名行为学家皮鲁克斯在《拯救自己从思考开始》一书中写道：依靠别人的赐予，是无济于事的；只有自己动脑筋，才能拯救自己。

因为，从某种意义上说脑力决定一个人的命运。

世界首富比尔·盖茨也说过这样一句话：“人与人之间的区别，主要是脖子以上的区别。

”一个会赚钱的成功富人，首先必须是一个以积极的心态思考问题的人。

积极的思考会给一个人带来积极的结果。

《左手思考右手点金》提出了一种创新的思维方式，一种种植金子收获财富的思考变革。

《左手思考右手点金》中每个成功案例都是一种思考成金的方法，更是一种大智慧。

其实，人生在世，缺少的不是幸福和钱财，而是如何改变自己、如何成长、如何利用环境成就自己的思想和信心。

思想和信心都有了，幸福和财富就如同有源之水滚滚而来又滚滚不竭。

<<左手思考右手点金>>

书籍目录

第一章 以积极的思考态度种植金钱一个只剩下1美分的人，正准备一次用掉时，他突然改变了想法，他把钱换成美金的硬币，并在心里告诉自己每次花掉钱时，就要让钱再以10倍或更多倍的数量再回到手上。

这种方法的确奏效！

这个人最后获得了更多的财富，成了一个非常富有的人。

对一个有经营头脑的人来说，财富的积累是从“每一枚硬币”开始的，一个成功赚大钱的人决不会因为钱少而抛弃。

他们知道任何一种成功都是从一点一滴积累起来的，没有这种积极的思考态度就不可能得到更大的财富积极的思考态度是人生富有的要素犹太人精明的活钱态度新一代巨富一夜暴发的财富经把亏赚问题放进抽屉，而不要背在身上捡起掉在地上的每一枚硬币热忱让你到达财富的目的地把问题变成机会赚钱是一种新鲜刺激的游戏用快乐种植金钱将赚钱的智慧和做人的理智结合起来第二章 志向、永远要吃最大的那块“蛋糕”一块手表可能有着最精致的指针，可能镶嵌了最昂贵的钻石，然而，如果它缺少发条的话，它会一无用处。

一个胸无大志的人，无论他其他条件多么优越，都没有任何意义。

所以，你必须清楚自己的一生想要追求什么，并下定决心得到它。

只有一心一意地专注于你的目标和志向。

才能确保成功。

思考并且规划你想要追求的目标，完全不去理会任何干扰，这就是所有赚得大钱的成功人士所遵循的公式。

否则你只能收拾有方向、有计划的人所剩下的残渣碎屑积极思考是一个有远见的人应具备的素质清楚地确定你的目的地以一流的行动实现一流的目标胸怀大志，是一项无可比拟的宝贵财富意志，是人生的第一财富让每一分钟都产生财富效应先挣小钱后赚大钱贫穷不是命中注定的永远要吃最大的那块“蛋糕立志赚大钱必修的一堂学习课第三章 创新就是绝不做大多数人无我有是生意场上博弈的最高境界。

在一般人来看，无中生有，敢为人先，其人实在有商胆包天的本事。

其实，能人所不能，正是一个经营者的生存之道。

这个世界上没有打不开的门，也没有走不通的路。

只不过开门的钥匙不是原来那把，里面另有机关；走路的方式也不能按原先那一种，就好比在陆地上不能行舟。

当我们按老方法找不到出路时，只能另寻新路。

牛顿有句格言，说他成功是因为站在了巨人的肩膀上。

那么，大富豪们的成功是因为能站在利润的肩膀上大胆创新人无我有是生意场博弈的最高境界创金造银源自与众不同的理念任何情形下都要有一条清晰的思路把灵感和创意转变为自己的机会和价值让思路和观念转个弯绝不做大多数里的一般人非常人才有非常道凡事必有办法不用常规思维赚取大钱激不活创新意识就死定了第四章 以敏锐的眼光寻找商机香港富商李兆基说过：成功不可或缺的要害，是培养自己先知先觉的能力，事前做好必要的准备，才能跑在别人的前面，先行一步。

要做就做第一个吃螃蟹的人，成功赚大钱的人总具有敏锐的洞察力，及时把握住最佳机遇，并迅速行动抢占市场先机。

同时，成功的大富商从不消极等待机会，而要以敏锐的眼光去发现机会，因为这样你就会对生意充满激情和乐趣。

你投入的感情越真诚，得到的回报就越丰厚，生意就越顺手第一个卖大蒜的人才是高商具备抢准关键时机的眼力逮住机会，就要动真格的……第五章 关系，好比在买优质的潜力股第六章 富人不同于一般人的“杠杆头脑”第七章 自信，把五十分的事情做到一百分第八章 信息是云，财富是雨第九章 胆略，就是把一千美元变成一个亿第十章 与客户交朋友，就是与利润交朋友第十一章 把良心放进买卖的每个过程中

<<左手思考右手点金>>

章节摘录

一位商人在谈到他成功的心得时,认为导致人们获得财富的要素不是资本,不是金钱,不是关系,更不是那些看起来金光闪闪的诱人的东西,而是一个人的心态。

在我们的内心,积极的心态和正面的人生观是导致人们创造成功的重要因素。

卡利莫·士德的经历就是极好的证明。

卡利莫·士德出生于1902年,小时候他家在芝加哥南区,他以贩卖报纸来贴补家用。

为了贩卖报纸,他必须克服许多困难。

有家餐馆把他赶出来好几次,但他仍然一再地溜进去,手里拿着更多的报纸。

那些客人见到他这种勇气,终于劝说餐馆的主人,不要再把他踢出去。

士德被踢了出去,屁股虽跌痛了,但他的口袋却装满了钱,这使得他对这件事开始沉思起来。

“什么地方我做对了呢?”

“他会问自己。”

“什么地方我做错了呢?”

下次我该如何处理同样的情形呢?”

“他一生中都在问这些问题。”

事实上,他有意把他的一生化成一道公式。

他想写出一套引导他的座右铭,一套简短而有力的指示,使他在个人或商业上碰到难题的时候,可以安全地且有利地度过去。

在这个目标上,他成功了.他已经找到了那一套指示。

他悟出的这一点也正是成功大师拿破仑·希尔所倡导的理论。

.....

<<左手思考右手点金>>

媒体关注与评论

世界上最聪明的人是最舍得给自己大脑进行投资的人。
——巴菲特

<<左手思考右手点金>>

编辑推荐

“左手思考右手点金”，是一种创新的思维方式，一种种植金子收获财富的思考变革。这就是要让你洗一洗头脑，彻底来一次思想风暴，使你从外在到内在都具有成功素质，使你真正成为左手能思考右手能点金的财智大家。

一句话就是，思考种钱，快乐赚钱，轻松享受金钱！

《左手思考右手点金》是成功拥有财富的一种享乐，更是一种顺利实现人生价值的智慧！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>