

<<人性的弱点全集>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点全集>>

13位ISBN编号：9787800947728

10位ISBN编号：7800947726

出版时间：2010-4

出版时间：大众文艺出版社

作者：[美]戴尔·卡内基

页数：383

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人性的弱点全集>>

### 前言

在过去的35年中，美国出版社曾印刷过20多万种书籍，大多数是极枯燥、无味和沉闷的，许多是亏了本的。

一位世界上最大的书局的经理最近对我承认说，他的公司有75年的出版经验了，但还是每出版8种书就有7种书是亏本的。

那么为什么我还要冒险写作此书呢？  
在我写好之后，你为什么还要费事去读呢？  
这些问题都很有道理。

但读完下文你便一目了然了。

1912年起，我在纽约为职业成人讲授教育课程。

最初，我只开设了演讲术课程——用实际的经验训练成人在商业面洽以及团体中能站着思想，更加清楚、有效、镇定地发表自己的思想。

经过几个季节的培训，我渐渐觉得，这些成人虽然急需说话的训练，但他们更迫切需要在日常事务及人际交际方面得到更好的训练。

我自己也深切需要这种训练。

应付人恐怕是你所遇到的最大问题了，如果你是一位商人，更是如此。

是的，即使你是一位会计师、家庭主妇、建筑师或工程师也是如此。

数年前在卡耐基基金会的资助下所作的调查研究表明——这一结果后来又由卡耐基技术研究院另外的一项研究所证实——在技术工作方面的工程中，一个人事业的成功，约有85%是由于人类工程——即人格和领导他人的能力。

数年前。

我每季在费城工程师协会举办课程，同时也在美国电机工程协会分会开班。

1500位以上的工程师去过我举办的讲习班。

我由多年的观察和经验发觉，在工程中获得最高酬劳的人，往往不是懂得工程学知识最多的人。

我们可以付出每周25元到50元的代价，雇用工程、会计、建筑或其他专业的技术人才，市场上永远不缺少此类人。

但是除了技术、知识之外，再加上能发表自我见解的能力、担任领袖的能力、激发他人的能力，那么他的收入，就自然很高了。

约翰，洛克菲勒在他事业鼎盛的时候，曾经向白罗雪这样说过：应付人的能力，也是一种可以购买的商品，就像糖和咖啡一样。

他又这样说：我愿意对那种能力付出酬劳，它的代价要比世界上任何东西都高。

芝加哥大学和青年会联合学校曾举行一次调查，肯定成人究竟要研究些什么！

那笔研究费用是25000元，同时花了两年的时间，调查的最后部分。

是在梅立顿康耐铁克举行的。

那地方被人认为是典型的美国市镇，梅立顿镇上的每一个成年人都作为访问对象，同时请他们回答156个问题。

这些问题就像你的职业或专业是什么？

你的教育程度如何？

你的志愿是什么？

你需要解决的问题是哪些？

你如何利用空闲的时间？

你的收入是多少？

你的嗜好是什么？

你最喜欢的学科是什么？

调查人员所提出的是这一类问题。

调查的结果显示：健康是一般人最注意的。

<<人性的弱点全集>>

至于第二种兴趣，就是如何了解别人，如何与人相处，如何使人喜欢你，如何使他人同意你的想法。

## <<人性的弱点全集>>

### 内容概要

《人性的弱点全集》的唯一目的就是帮助你解决你所面临的最大问题：如何在你的日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何击败人类的生存之敌——忧虑，以创造一种幸福美好的人生。

数年前。

我每季在费城工程师协会举办课程，同时也在美国电机工程协会分会开班。

1500位以上的工程师去过我举办的讲习班。

我由多年的观察和经验发觉，在工程中获得最高酬劳的人，往往不是懂得工程学知识最多的人。

## &lt;&lt;人性的弱点全集&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 把握人际交往的关键15 了解鱼的需求16 我要喜欢你23 管住自己的舌头28 如要采蜜，不可弄翻蜂巢30 抓住每一个机会36 扩大交际范围39 让对方有备受重视的感觉41 莫与小人较劲48 无事也登“三宝殿”52 该告别时就告别53第二章 把别人吸引到身边来56 仪表是你的门面57 练就一流口才62 甜美而有韵律的声音65 练就关照他人而不造作的功夫67 对别人无限地感兴趣70 制造戏剧化效果74第三章 不露痕迹，改变他人77 用赞誉作开场白78 说人之前先说自己81 不要把意见硬塞给别人85 “旁敲侧击”更使人信服89 “高帽子”的妙用92 批评勿忘多鼓励95第四章 交谈如何更愉快99 十之\*\*\*\*，你赢不了争论100 假如我是他103 牵着他人的舌头走107 争取让对方说“是”110 鼓励对方多说114 无声胜有声118 四分之三的人渴望得到的120 从双方都同意的事说起127 使用建议的方式134第五章 做好一生的规划137 目标是人生的灯塔138 确立人生的起跑点141 描绘生命的蓝图143 拥有自己的计划145 对自己进行“盘点”149 不断翻新人生计划152第六章 与金钱和睦相处156 金钱的本来意义157 提升财商161 节俭意味着明智165 节俭的别名不叫吝啬167 减少消费，你也做得到172 避开负债陷阱176 为你的明天而储蓄179第七章 学会“享受”工作186 工作是生活的第一要义187 树立正确的工作态度194 没有工作的热忱，就没有生活的出路198 别让激情之火熄灭204 比薪水更宝贵的208 别把工作当苦役212 从工作中获得快乐215 六十五岁不退休220第八章 写给将为或已为\*\*\*\*的女子226 前面总是有目标227 你我来自不同的星球229 做丈夫最忠实的听众233 成为丈夫身旁的“信徒”239 不要干预他的工作242 你可以使他了不起246 我的生命掌握在你的手里250 携手应对生活的挑战255第九章 营造幸福家庭259 对婚姻的忠告260 解读问题婚姻262 甜言蜜语永不嫌多264 将批评赶出家门266 停止致命的唠叨270 让爱成熟274 经营你的“性”福人生280 夫妻间也要殷勤有礼283 爸爸们，请回家285第十章 踏上轻松快乐之旅292 顺应生命的节奏293 放掉包袱296 内心的平静301 拿自己开开玩笑304 拿开捂住眼睛的双手309 因为你快乐，所以我快乐312 学会从损失中获得314 不要期望他人的感恩319 报复只会伤害自己324 走出孤独的人生329第十一章 成就完美与和谐335 最高形式的美336 学会调适自己338 善于比较340 将逆境变成一种祝福343 不要重复老路345 走向平静的未来347 播种美丽，收成幸福349 和谐的生命乐章351第十二章 逐步迈向成功354 跌倒不算失败355 从做愚人开始357 不行动，只会让事情更糟361 英雄总是谦卑的364 对不公正的批评——报之一笑367 走出失败者的阴影371 成功并非总是用“赢”来代表374 剪掉多余的376 磨刀不误砍柴工379 成熟只寓于追求的过程中380

## <<人性的弱点全集>>

### 章节摘录

莫与小人较劲 · 敌人本来并不存在，只是由于某种原因才出现。

· 你不要欺负人，也不可随便让别人踩到你的头上，这才是正确的人生观。

“没有敌人的人生太寂寞。

”这位先哲真是好大的口气，试想谁希望以敌人的存在来充实自己的人生经历？

其实，如果仔细想想，你的敌人是谁呢？

是不是从出生开始就有敌人存在或存在的仅仅只是你的假想敌人？

敌人本来并不存在，只是由于某种原因才出现。

或者是原来的朋友反目成现在的敌人，也许将来还会变成朋友。

不打不相识，你们为什么不能彼此间成为朋友呢？

把你的敌人看作你的朋友，如果你这样做了，说明你每天在一点点地提高自己，开阔自己。

但是，礼让并不是无原则的一味退让，并不是对所有的事都保持沉默。

不要以为这样你才有深度、有内涵，是一个襟怀博大、有容人之量的人。

事实恰恰相反，如果你这么做，别人只会把你看作懦弱无能、愚笨无知的代名词，绝对不会正视你的存在。

在某些时候，你不得不去争取、去辩论，去实现自己存在的价值，去批评、反击自己认为是忍无可忍的事情，别人绝对不会说你肤浅狭隘，有些事情，如果你不去做，别人又怎么会知道？

## <<人性的弱点全集>>

### 编辑推荐

全球最畅销的励志经典改变千万人人生的一本书。

<<人性的弱点全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>