

<<怎样把信送给加西亚>>

图书基本信息

书名：<<怎样把信送给加西亚>>

13位ISBN编号：9787800876240

10位ISBN编号：7800876241

出版时间：2003-2

出版时间：中国发展

作者：[美]艾尔伯特·哈

页数：303

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<怎样把信送给加西亚>>

内容概要

正如哈件德所言：“世界上有各种各样的‘送的使使，我们每一个都担当着把信送给‘加西业’的角色。

你只有具备了坚强的意志、坚定的信念、迅捷行动的能力和集中精力做事情的精神，才能成为一个把信送给‘加西业亚’的人。

本书收录了哈件德的励志随笔数十篇。

它们如《致加西亚的信》一样深入浅出，寓意深刻，悟透事理，教给人们‘按常识做人，按常理做事’的道理。

<<怎样把信送给加西亚>>

作者简介

艾尔伯特·哈伯德，美国作家、编辑及出版家。

生于伊利诺伊州的布隆明顿，担任过广告文案。

曾进入哈佛大学，后辍学开始徒步旅行。

他是罗依克洛夫特出版创办人，创办过极具争议的杂志《庸人》、《兄弟》，出版过《旅程小记》。

其最著名的作品当属《致加西亚的信》、《剪

<<怎样把信送给加西亚>>

书籍目录

第一篇 做人的常识 1.世上最重要事 2.成为公司必不可少的人 3.一份工作，一次机会 4.养成节俭的习惯 5.礼貌是一种资产 6.成功人士的嗜好 7.牌桌上的恶习 8.艺术家脾性 9.以行动显出本质工作的高贵 10.不要指望完美无缺 11.为凡人提供快乐 12.习得受人欢迎的特性 13.做一个成功的商人 14.错误的想法滋生疾病 15.细嚼慢咽 16.口腔健康 17.让结婚更慎重些 18.婚姻和服从 19.尊重母亲 20.让大脑指挥身体 21.学会管理自己的身体 22.最大的敌人是你自己第二篇 行事的常理 23.勇于承担责任 24.要么退出，要么全力以赴 25.工作中的黄金定律 26.诚实的脑力劳动增加财富 27.不要挖走别人的员工 28.不要恶意攻击竞争对手 29.把我们所能做的做到期最好 30.信任使买卖双方受益 31.忠诚是生存的保证 32.培养自己的主观能动性第三篇 经商的学问 33.美国人的商业哲学 34.掌握点经济学知识 35.新独立宣言 36.十戒 37.商业活动的实质 38.商业精神不朽 39.人人为我，我为人人 40.让想要的变成需要的 41.实话实说是新的美德 42.法则不是人造的 43.抓住人心的艺术 44.要为商品建立良好的口碑 45.怎样写广告文案 46.如何激起顾客的购买欲 47.怎样让购买者解开扣子 48.力求创新 49.当一个明智的雇主 50.注重自己的公司形象 51.选择为公众报务的产业 52.把企业做大第四篇 把信送给加西亚 53.致加西亚的信 54.罗恩是如何把信送给加西亚的

<<怎样把信送给加西亚>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>