

<<赢在方法>>

图书基本信息

书名：<<赢在方法>>

13位ISBN编号：9787800849992

10位ISBN编号：7800849996

出版时间：2008-1

出版时间：金城

作者：米歇尔·豪尔

页数：273

译者：郑闯琦

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赢在方法>>

内容概要

《赢在方法》不仅是指专家用来获胜的具体游戏，而且也是指专家进行这些游戏成功的方式。当你阅读本书的时候，你将学习并掌握为你工作的游戏，你将懂得如何成功地进行游戏因为只有当你改变了自己的精神结构、复制了商务专家的精神结构之后，你才能成为一名始终成功、习惯性成功的商人。

由于能够深入到成功的商务专家的内在思维之中，并将其呈现了出来。这本富于启示性的著作详细介绍了源自神经语言程序学领域的强有力的技术，这些技术将以你的行为为目标，把你转变为一名业绩辉煌的游戏者。

<<赢在方法>>

作者简介

L, 迈克尔·豪尔博士是一位生活在科罗拉多州洛基山脉的企业家。作为一位心理学家, 他曾经做过多年的私人心理治疗工作, 后来从事讲授和培训工作——开始时是在交流领域(自信地说话、谈判和人际关系), 后来在NLP(神经语言程序学)领域。他和神经语言程序学的共同奠基人之一理查德·邦德勒在1980年代末期就一起研究NLP, 并根据自己多年的从业经验写出了几部专著, 从那以后, 他成为一位该领域多产的研究者, 写出了超过24本关于NLP的专著。

作为对所有寻求灵感的人的一种核心指导, 《赢在方法》教给你所有获胜的步骤。

<<赢在方法>>

书籍目录

前言第一部分 领会生活的游戏 概述 商战专有玩的游戏 第一章 “结构游戏”究竟是什么
第二章 结构——卓越商务游戏中的驱动力第二部分 增强个人力量游戏 第三章 怎样进行并且
精通商务游戏 第四章 杰出的商务成就——玩结构游戏所需要的力量 第五章 进行游戏的高级
的力量 第六章 在意识最高层的结构 第七章 优雅地玩商务流戏第三部分 让游戏开始吧 第八章
灵活地适应新游戏 第九章 用本能的反应去玩游戏 第十章 以最优雅的态度去玩游戏 第
十一章 让工作有意义的游戏 第十二章 当商务游戏变得难于进行 第十三章 学习成为自己的
好老板 第十四章 强化他人活力的商务游戏 第十五章 变得坚定：欢迎和消解冲突游戏 第十
六章 创造更好的游戏 “永不结束的游戏”：让游戏继进行！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>