

<<团队实战教练>>

图书基本信息

书名：<<团队实战教练>>

13位ISBN编号：9787800098673

10位ISBN编号：7800098672

出版时间：2005-1

出版时间：时事出版社

作者：张春健

页数：217

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<团队实战教练>>

内容概要

这是一个团队操作高手十年实战心血的结晶：这里会发掘一块蕴含百万财富的乐园；这里可以让我们共同走进事业成功的殿堂。

这里有超前的财富思想理念；错过这样一次改变自己的良机；你将失去一次拥抱滚滚财源的机会；疏忽这样一次发展自己的机会；你将留下与伟大机遇失之交臂的遗憾。

高度实务的理念和技巧，迅速切中团队管理深层的病灶；快速解开团队运作的各种“死结”为您送去“点石成金”的方法和技巧，这是21世纪类团队最实用的经典训练教材。

本书不是市场常见的理论书籍，它是一个实用的指南针、航海图，它会把你带到成功的彼岸。我希望各位掌握里面的精髓。

然后举一反三，进行复制，再结合自己的实际，创造一套符合自己的训练课程。

<<团队实战教练>>

作者简介

张春健，中国广告赞助第一人；华夏传媒学院院长；中国培训协会副会长；中国广告俱乐部副主席；《品牌周刊》常务副主编；中国著名心态，潜能训练专家；中国国际营销专家顾问委员会委员；畅销书《》《广告赞助实战手册》、《创业空手道》作者。

被中国职业经理人大会，清华大学等六家单位授予“中国杰出培训师”光荣称号。

<<团队实战教练>>

书籍目录

观念篇改变使你通向辉煌一 改变先要改变观念二 改变必须破除四扇门三 怎样打破这四扇大门四 改变命运最有效的方法五 改变必须形成习惯心态篇心态决定命运一 学习的心态——通向未来的护照二 宽容的心态——梳理人际关系的润滑剂三 平常的心态——失赃物与成功的翘翘板四 乐观的心态——幸福人生的超级秘诀五 积极的心态——把握人生命运的金钥匙六 付出的心态——事业成功的基本保证七 坚持的心态——突破自我的心理支柱技巧篇顶尖销售的方法和技巧一 如何找到你的客户二 邀约的原则和话术三 如何成功运作会场四 反对问题的处理五 如何踢好临门一脚如何倍增销售业绩一 销售到底卖什么二 销售的经典理念三 如何提升销售业绩四 如何抓需求，克服顾客的障碍点巧妙沟通的艺术.....业务员要有一种“打不烂，摧不垮”的精神做销售一定要闯过六关如何拉广告赞助超级业务员内功修炼——业务员如何自我管理发展篇大学生如何应聘如何正确做事新世纪个人如何创业创业如何迈好第一步心灵激励与潜能开发团队篇如何建立一支强有力的团队如何抽好团队培训附 张春健课程介绍

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>