

<<赚钱-服装开店成功技巧>>

图书基本信息

书名：<<赚钱-服装开店成功技巧>>

13位ISBN编号：9787800009471

10位ISBN编号：7800009475

出版时间：2010-6

出版时间：印刷工业出版社

作者：潇潇

页数：183

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赚钱-服装开店成功技巧>>

前言

天道酬勤，商道酬信！

做服装，我历经了被城管左追右赶的地摊，网骗横行的网店、网批，竞争激烈的实体小店，坚持了下来。

我坚信一句话：就算你只有一千块钱，有本事的人，一辈子都花不完。

有感于很多服装店创业新手对服装店创业的迷惘，笔者编辑整理了一些开店时很受用的小经验与各位共同分享。

还记得刚离家的时候，发誓工作要赚很多钱，要让自已的家人过上好日子，当步入社会，我们的梦就被残酷的现实破灭了。

每个月拿着那么千把元的工资，吃穿住行都需要花钱。

当拨通父母电话的时候，只能支支吾吾地敷衍下，希望父母身体好，挂机！

这点工资，怎么够炫耀？

刚走入社会时的壮志雄心慢慢地被社会的现实所磨灭，消逝！

我曾经问过那些文化不是很高，在工厂-线辛苦挣钱的工人，十个有九个会回答：就这样过吧，有什么办法，创业？

太遥远了，那只是我最初打工时候的梦想，现在，梦醒了。

有人说，人生就像一个茶几，上面摆满了“杯具”，当我们看见别人创业失败，自己又没什么底气创业的时候，我们的梦想，我们的努力，正一点一点悄悄地散去。

生活，磨砺了人，但也破碎了梦。

生，容易，活，容易，生活，不容易！

经营服装店难吗？

不难！

为什么现在生意差？

因为市场变了，你没变。

消费者的需求变了，你还是老样子。

就像现在很现实的女孩儿，她们的择偶标准变了，而你还在追求所谓的浪漫，如果你没有钱，给不了她要的生活，她便会离你而去。

只是因为她的要求变了，因为生活很现实，对金钱的追求多过了对感情的渴望。

同样的，服装店主们还有很多在一味地追求暴利。

或者销售不好，觉得消费者不识货；或者服务态度不好；或者对服装不了解，当别人问起面料，问起牌子时不知道如何介绍。

<<赚钱-服装开店成功技巧>>

内容概要

本书首次全方位解析全国各大服装批发市场淘货攻略，列举数十个一线开店实战案例分享，不是行销理论的泛泛而谈，绝对是真真切切的实战操作方法：去哪进货？

在哪选址？

经营什么风格？

走什么路线？

怎么搞经营推广？

见招拆招，招招见效！

<<赚钱-服装开店成功技巧>>

作者简介

潇潇，资深服装行业专家，从事服装行业七年，作为最成功的服装店主和行业学者，潇潇不仅本人有着丰富而成功的服装开店实战经验和高超的行业素质，更是帮助教导出了一批目前在服装行业有所成就的服装店主。

潇潇作为一个在服装开店领域的权威之一，在网上服装批发开店者和实体服装店主之间拥有极高的人气,其具有传奇色彩的创业道路亦是让人敬佩不已。

从大学服装创业失败后独自离家艰苦奋斗到年收入过百万，一路的心酸和喜悦可谓丰富异常。

他用最真实的开店案例，最质朴的家常语言，将自己宝贵的从业经验无私地奉献出来与读者分享，是服装开店新手入门必备的百科全书，是服装店主进一步提升经营空间的必备法宝。

<<赚钱-服装开店成功技巧>>

书籍目录

第一章 做好开店前的准备 开一个适合自己的服装店 独立开店？
还是加盟连锁？

做好开店前期的市场调查 适度进行资金预算 简易开店流程第二章 服装店的定位技巧 分析服装店的市场定位 新手入行找准自己的定位 你要把服装卖给谁 选好服装店的开店地址第三章 服装店的选址技巧 选址前先做到心中有数 什么样的才是好地址？

选择经营地段的几个关键 结合城市商圈选择店址 关于开店选址的五项建议第四章 服装店的装修技巧 影响服装店装修的几大因素 服装店装修必备的硬件设施 顾客喜欢什么样的购物环境？

第五章 服装店的进货技巧 批发时心里有杆秤 批发市场里的“潜规则” 新手开店，哪里会让商家家人讨厌？

扫清服装店进货盲点 掌握服装进货六要素 服装进货的注意事项 服装进货小窍门 厂家直接进货的利与弊 进货小贴士 服装批发常用“行话”第六章 服装店的陈列技巧 服装店铺布局与陈列的作用 陈列概论 服装店货品陈列技巧 服装出样和挂样 不同类型的服装陈列技巧 灯光是陈列尤为重要的部分 服装的陈列规范第七章 服装的经营与销售技巧 服装店的淡季与旺季 顾客需求与销售技巧 接近顾客的时机与方法 面临客户时候的三“定”天下 顾客购物心理分析 女性顾客的购买特征 克服顾客的排斥心理 顾客购物心理十二种分析 优秀导购员必备的10个成功要素 服装营业员的销售技巧 什么样才是好店员 对待员工有技巧 现代店面店员基本守则第八章 服装的库存处理技巧 学会促销 如何消化剩余库存？

第九章 外贸尾货与库存揭秘 真假货如何区分？

外贸正单、原单、跟单、仿单 如何识别外贸货中真正的原单 关于库存第十章 常用的服装面料 纤维 棉布 丝绸 毛料（呢绒） 皮革 毛纺原料 服装面料主要的基本性能 进货时如何辨别面料？

第十一章 品牌加盟与网络进货揭秘 究竟什么是品牌？

揭秘品牌加盟公司的骗局 识别连锁加盟骗局的有效方法 如何躲过网络骗局？

对付网络诈骗的三招必杀绝技 服装店经营失败的原因第十二章 别册 全国主要服装批发市场淘货攻略 广州服装批发市场攻略 东莞服装批发市场攻略 深圳服装批发市场攻略 武汉服装批发市场攻略 株洲服装批发市场攻略 北京服装批发市场攻略 杭州服装批发市场攻略 上海服装批发市场攻略 河南服装批发市场攻略 其他城市服装批发市场攻略

<<赚钱-服装开店成功技巧>>

章节摘录

第一章 做好开店前的准备开一个适合自己的服装店店面经营成功之道，“技术”是基本生存条件，真正能让店面落地生根，具有充足的竞争力是不可或缺的；留意市场讯息，关注新形态消费文化及特性，才能在消费者偏向理性思考的情形下，免于落入削价竞争的恶性循环中。

倘若问你到底想开什么服装店时，你能马上回答吗？

也许你还拿不定主意，一会儿想开外贸店，一会儿又想开品牌加盟店，一会儿又想开个童装店，那么以下的建议可以提供给你做个参考。

如果你充满创造力，内心热情如火，外表光芒万丈，可以考虑经营时尚先锋店，创造流行趋势，做一个时尚先驱。

如果你酷好精致、有品位的物品，饰品精品店、精品服饰店，品牌专营等是不错的选择。

如果你极度敏感，有爱家和恋家情结，那么童装店是个好的选择。

如果你常常跟着感觉走，时时设身处地的为人着想，外贸服装店，平价服装店是一个好的选择。

如果想在商场里开店，建议先到各大商场进行观察和调查，询问什么服装好卖？

什么品牌畅销？

代理品牌服装要和厂家进行谈判，解决代理费、宣传促销费、铺货和退货制度等问题，自己进货要到街道或商场、超市里，确定要选择的服装对象定位，风险很多，最大的危险是由于自己的盲目产生的产品积压问题。

另外，还须考虑到个人的性格特征和兴趣爱好，清楚手头上握有的资金数目，进一步了解你所要开设的店面，是否因为业态属性不同需有特殊能力，如：业务开拓能力、表达能力，并对即将投入业种的适应度做逐一评估，如工作时段、工作时间长度及工作进行方式。

建议在尚未决定开店业种时，应多参与加盟业者举办的说明会，听听不同业种的声音，并亲自听听开店的酸甜苦辣。

或者逛逛店主喜欢聚集的论坛，学习别人的经验。

<<赚钱-服装开店成功技巧>>

媒体关注与评论

这本书特别适合服装新手，作者从开服装店的定位、选址、进货、装修、营销等纬度做了特别深入的讲解，同时也分享了自己从事服装行业多年来总结的实用经验，服装其实是个水很深的行业，相信吸取了本书的知识后，各位的开店创业梦想能够顺利实现。

——阿里巴巴服装导购资讯频道服装行业的实战派人士——潇潇，无论是在服装上游企业圈，还是在服装下游终端圈，都拥有自己忠实的粉丝。

在衣联网小店春秋论坛客卿版主期间，他对服装开店领域的真知灼见及实战经验都深深的影响着每个服装终端从业者。

这本书是唯一真正站在终端的立场、以自己的实战经验给予大家方向的好书。

期望这本书的面世能让更多的服装终端从业者不再迷茫、不再彷徨！

——衣联网店主论坛赞同潇潇的：一千块钱，一个有本事的人一辈子都花不完。

本书详细介绍了开店流程的步骤，还独家揭秘了加盟陷阱骗局，是每个开店新手必备的百科全书，也是每个开店者提升自身瓶颈的参照书籍。

——红豆服装商城这是每一位服装开店行业的生意人都应该仔细阅读的好书，新手朋友可以从书中学习到很多本来需要付出大量的时间和金钱才能获取的知识。

老店主可以通过阅读此书，完善自己的知识面，把生意做得更好。

祝各位店主能顺利拥有自己小店，做真正的服装人。

——店主家园论坛

<<赚钱-服装开店成功技巧>>

编辑推荐

《赚钱·服装开店成功技巧(必读版)》：阿里巴巴服务导购资讯频道、店主家园论坛、衣联网联合强力推荐。

独家揭秘服装加盟店骗局。

首次全方位解析全国各大服装批发市场淘货攻略，数十个一线开店实战案例分享。

<<赚钱-服装开店成功技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>