

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787566301451

10位ISBN编号：7566301454

出版时间：2011-9

出版时间：周瑞琪、王小鸥、徐月芳 对外经济贸易大学出版社 (2011-09出版)

作者：周瑞琪 等编著

页数：165

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<国际贸易实务>>

### 内容概要

由编者编写的《国际贸易实务(英文版)》自2008年出版以来,一直得到出版社编辑、同行专家以及广大师生的肯定、支持和厚爱。

考虑到本教材是全英教材,对于中国学习者而言存在一定的困难,编者针对教材中的难点和重点,编写了这本辅导用书,希望能在一定程度上帮助学习者更好地掌握贸易实务的知识、提高贸易英语的能力。

《国际贸易实务(英文版)》的辅导资料由三部分组成:

- 1) 《国际贸易实务(英文版)》的辅导用书
- 2) 《国际贸易实务(英文版)》的教学课件
- 3) 《国际贸易实务(英文版)》的补充教学资料

《国际贸易实务(英文版)》的辅导用书由四部分组成:

- 1) 教学建议、知识结构和背景知识介绍
- 2) 教学重点、难点和语言点的点评
- 3) 课后练习的答案讲解和评析
- 4) 模拟试题和答案

《国际贸易实务(英文版)》的教学课件为老师提供了更加直观、生动的多媒体教学平台,具有较强的实践性、实用性和可操作性,方便了老师教学和学生对知识吸收和消化。

本辅导用书和课件的编者是广东外语外贸大学多年从事国际贸易实务全英授课的老师。

辅导用书及课件共分九章,其中第一章、第六章及第九章由周瑞琪老师负责,第二章、第三章和第七章由王小鸥老师负责,第四章、第五章和第八章由徐月芳老师负责,全书和课件由周瑞琪老师审稿和统稿。

本书编写过程中参考了若干种近年出版的国内外国际贸易教材及专著(见书末参考书目)。

藉此机会,编者谨对所参考的教材、专著的版权所有者表示衷心的感谢。

在本书的编写过程中,也得到不少中外专家的指导和帮助,编者谨对他们的帮助表示衷心的感谢。

<<国际贸易实务>>

书籍目录

- 第一章 导论
- 第二章 国际贸易术语
- 第三章 出口商品的价格
- 第四章 商品条款
- 第五章 国际货物运输
- 第六章 货物运输保险
- 第七章 国际货款支付
- 第八章 出口单证
- 第九章 商检、索赔、不可抗力和仲裁
- 参考书目

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：转口贸易和过境贸易的区别，在于在转口贸易中商品的所有权在转口贸易中先从生产国出口者那里转到第三国（或地区）商人手中，再转到最终消费该商品的进口国商人手中。

而在过境贸易中，商品所有权无需向第三国商人转移。

2.2 资信调查的重要性在国际贸易中买卖双方发生索赔纠纷，履约遭受阻碍，收回货款受到阻碍，大多都是与不了解贸易对方的资信情况有直接或间接的关系，因此，进行必要的资信调查对贸易的顺利进行、减少贸易方的风险和损失非常重要。

通常可以通过往来银行、国内外的咨询机构和国内外的商会组织等途径对客户进行资信调查，调查的内容可包括：客户企业的组织情况、道德品格、贸易经验、企业资金情况和信誉度、企业经营范围及经营能力等等。

只要调查的客户资料不用于商业牟利的用途，通常银行、商会等组织是乐意提供客户的资信情况的。

2.3 合同的重要性买卖双方在合同条款磋商的过程中，一方对另一方的接受函抵达对方时，买卖的合同即宣告成立，对双方都具有法律的约束力，而此后的合同条款的拟定和合同的会签只是形式的问题，不会出现因为没有会签而合同不成立的问题。

合同的形式多种多样，口头的合同与书面合同具有同等的法律效益，如果在合同履行的过程中买卖双方对合同条款有所变动，只要这种变动得到买卖双方的同意，即使是口头的改动，也认为是有效的。

但这不等于说书面的、正式的合同没有必要，事实上，合同是规定买卖双方的权利和义务的唯一证明文件，是买卖双方履行合同的依据，也是将来处理贸易纠纷的依据。

因此，鉴于合同的重要性，在实际贸易实务操作时，书面的、正式的合同总是合同存在的主要形式。

教科书中第24页的成交确认书示例1.1 可以向学生展示确认书的基本内容，可以在第三章价格磋商的模拟操练后，让学生就谈判的结果填写此确认书。

2.4 信用证下卖方备货在以信用证为结算方式的交易中，卖方在备货待运之前一定要确保买方已申请开立了以卖方为受益人的信用证，如尚未开立，卖方要催促买方及时开证。

收到信用证后，卖方要认真仔细地核对信用证的内容是否与买卖合同的内容相符，如若发现有任何不符，卖方应通知买方，并敦促买方及时修改信用证中的不符点。

只有当卖方收到了与合同内容完全一致的信用证才能备货待运。

如果卖方在没有收到买方信用证，或在信用证修改过程中贸然发货，很可能会由于没有信用证，或单据与信用证不符而收不到货款。

编辑推荐

《国际贸易实务(英文版)(第2版)辅导用书》是新基点全国高等院商务英语专业本科系列规划教材·商务知识分子系列。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>