

<<卡耐基口才术>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基口才术>>

13位ISBN编号：9787564060633

10位ISBN编号：7564060638

出版时间：2012-8

出版时间：北京理工大学出版社

作者：口才技能研究开发小组编写

页数：359

字数：385000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<卡耐基口才术>>

### 内容概要

《卡耐基口才术(保证你增辉无限的500个说话技巧)》编著者口才技能研究开发小组。

卡耐基曾经说过：“一个人事业成功的因素当中，有85%来自于语言沟通能力，15%依赖于专业知识。”可见，说话对人类来说具有不可估量的作用。

卡耐基的语言教育课程也正是基于此而开创，并在全世界广泛传播，卡耐基也因此受到数以千万计的学员的顶礼膜拜《时代周刊》曾这样评价卡耐基：“除了自由女神，只有卡耐基是美国的象征。

”就他的影响力而言，这句话一点儿都不为过。

为了让更多的读者领略卡耐基说话的艺术，我们策划了这本《卡耐基口才术：保证你增辉无限的500个说话技巧》本书集合了所有卡耐基口才艺术的精华，从理论上讲述了卡耐基先生毕生总结的说话艺术的基本途径、技巧等。

另外，本书每章选取50个生动有趣的案例，讲述如何与不同的人说话，如父母、客户、对手、朋友、恋人，等等；如何在不同场景下说话，如求职面试、电话沟通、情感交流、推销、演讲、谈判、酒桌，等等……如果你正在为提高口才而发愁，不妨翻阅一下这本书，相信你读后说话水平会有意想不到的提升！

## <<卡耐基口才术>>

### 作者简介

陈仁政，1943年生于重庆，中学教师，长期从事数学等学科教育。

在《数学通报》、《知识就是力量》、《光明日报》等50多种报刊上发表过文章200多篇（次）。

出版过《站在巨人肩上》丛书、《七彩学生文库·科学天梯》丛书、《说不尽的 》、《不可思议的e》等专著20多种。

其中《说不尽的 》与《不可思议的e》获2009年度“国家科学技术进步奖”二等奖；《七彩学生文库·科学天梯》丛书获2010年第一届“中国科普作家协会优秀科普作品奖”提名奖。

<<卡耐基口才术>>

书籍目录

第一章 肢体语言：此时无声胜有声的境界

第1节 卡耐基教你如何运用肢体语言

眼睛里有说不尽的话

手势是语言的辅助工具

说什么话就用什么样的姿态

微笑是维持谈话的催化剂

穿着也是一种语言

第2节 灵活运用肢体语言的个经典案例

被经理训斥

过于自信的大学生

天真无邪的笑容最迷人

演讲比赛I

展示风度辅助教学

面试

典型的中国绅士：周润发

第一夫人的形象

四十岁的女人二十岁的打扮

总统的趣事

语文老师上课

PokerFace

拒绝

服装的重要性

小姐你改变了我的一生

面试时的肢体语言很重要

新生入学

今天你笑了没有

步步为营

一定要做个有心人

孤独的少女

用微笑创造财富

处于压力之下

汗流不止

始终保持微笑

领袖间的差距

保护自己

触摸鼻子

鞠躬礼

演讲比赛为何失利

积极情绪的信号

主持人的风采

排队结账

抢劫超市

挥挥手眯眯眼

回避行为

说谎

<<卡耐基口才术>>

肢体语言训练课

眼睛泄露了秘密

察言观色助谈判

不好意思告别

过新年了

单腿站立

喜欢观察的大卫

最后一次演讲

怎么回答啊

主持人的风度

没有人拒绝微笑

脚泄露了秘密

十分重要的“道具”

第二章 情感交流：让对方看到你赤诚的心

第三章 委婉拒绝：让对方开心接受你的NO

第四章 化解尴尬：失语困境并不是无药可解

第五章 讲解魅力：让竞争对手杀偶也为你鼓掌

第六章 电话沟通：让电话线传递你的热度

第七章 职场交流：办公室形成和谐的氛围

第八章 推销有术：推销出去的不仅是商品

第九章 酒桌敬酒：让对方不拒绝你的酒杯

第十章 谈判双赢：你赢了并不代表对方输

## &lt;&lt;卡耐基口才术&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：被妈妈骂了临近毕业，同学间的聚会是避免不了的。但是，凡事要求把握个度，如果这个度有点儿过了，就不太好了。

小赵最近参加了一个校友的欢送会。

在聚会上，他根本不会喝酒，但是见到其他同学、好友喝起酒来都很是“豪爽”，也就勉为其难地喝了点儿。

谁知这么多同学在一起，越喝越来劲，最后大家都喝得醉醺醺的。

到了大街上，他们和另外一群人发生了冲突，双方动手打了起来，酿成了一起流血事件。

当然，双方最后都受到了处罚。

由于小赵也参与其中，自然惩罚也不能免除。

事情过去之后，小赵后悔不已。

但是，同样是参加了该聚会的一位同学，小李却躲过了这一劫。

这又是为什么呢？

原来，小李也不会喝酒，也像小赵那样勉为其难地喝了点儿。

之后，小李感觉自己有点儿头晕，不想再喝了，但是，碍于同学的情面，又不好拒绝，于是就想了个法子。

他借上厕所的机会给家里的妈妈打了个电话，说明了情况，请妈妈帮忙脱身。

挂了电话后，小李就又回到了自己同学聚会所在的包厢。

十分钟后，小李的妈妈就打来了电话，叫小李赶快回家，还狠狠地骂了小李一通，声音非常大，在场的其他同学都能听到小李妈妈的责骂声。

就这样，小李成功地脱身了。

口才秘籍 任何人都不希望品尝被拒绝的滋味，也不愿意将拒绝的话说出口，可是出于某种需要，又不得不说。

小李和他的妈妈虽然串通了起来，对其他的同学撒了谎，但是这却是一个非常好的拒绝人的方法。

也许有些人会以为这是在撒谎，其实善意的谎言要比生硬的拒绝要好得多。

直率惹得祸 某公司的一位领导安排小张去办一件私事，恰好小张手头的业务非常多，自己又是新人，不想把这些工作耽搁，就对领导说：“我不去”。

这使得领导十分不悦，之后一个月里，领导怎么看小张都不顺眼，处处找茬儿，对小张的工作总是鸡蛋里挑骨头。

小张很委屈，所做的工作，尽管再怎么努力，也不能得到领导的认可。

他也明白，肯定是因为上次的事，领导一直耿耿于怀。

如果继续在这家公司工作，也没有太大的意思，最后，小张就主动辞职了。

如果你遇到了这样的事情，会怎么处理？

<<卡耐基口才术>>

编辑推荐

《卡耐基口才术:保证你增辉无限的500个说话技巧》是世界最具影响力的励志经典，全球最实用的口才学读本。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>