

<<哈伯德商业信条>>

图书基本信息

书名：<<哈伯德商业信条>>

13位ISBN编号：9787564029937

10位ISBN编号：7564029935

出版时间：2010-2

出版时间：北京理工大学出版社

作者：崔建中

页数：138

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<哈伯德商业信条>>

前言

<<哈伯德商业信条>>

内容概要

哈伯德商业信条是哈伯德商业思想的提炼，它告诉我们，在充满博弈的商业社会里，应以怎样的思想面对工作，面对产品，应对市场竞争；应以怎样的精神面貌发展事业，获取成功和财富： 我相信我自己。

我相信自己所销售的商品。

我相信自己所供职的公司。

我相信自己的同事和助手们。

我相信美国的商业方式。

我相信生产者、发明者、制造者、发行者。

以及所有有一份工作，并为之努力的人。

.....

<<哈伯德商业信条>>

作者简介

崔建中，顾问式销售的实战派资深专家。
资深培训师。

从事管理软件营销和管理信息化咨询工作十七年。
作为信息化咨询专家。
为近百家大中型企业提供过信息化咨询服务。

先后在用友、浪潮、和佳等国内著名软件公司任高级经理，现任浪潮集团产品市场部总经理。

从基层销售做起。
历任销售部经理、渠道市场部经理、全国销售总监、产品市场部总经理。

作为销售精英，十余年主持和参与过几百个大型软件项目的销售。
带领多个营销团队取得过辉煌的业绩。

著有中国第一部顾问式销售小说《纵横》。

<<哈伯德商业信条>>

书籍目录

信条1 我相信我自己 发现自己的优势 相信自己的判断 坚定自己的信念 永不放弃勇气 培养自信的方法 信条2 我相信自己所销售的商品 相信自己的产品是最好的 “我” 就代表公司的品牌 以质为本，精益求精 信条3 我相信自己所供职的公司 对公司忠诚，与公司同发展 培养工作的激情 信条4 我相信自己的同事和助手们 以诚相待 多看看别人的长处 注重团队精神 信条5 我相信美国的商业方式 坚持自由公正的贸易 遵守契约精神 信条6 我相信生产者、发明者、制造者、发行者，以及所有有一份工作，并为之努力的人 尊重他人的劳动 尊重知识和人才 信条7 我相信真理是有价值的 真理要经得起时间的考验和实践的检验 “我爱我师，但我更爱真理 信条8 我相信人应该有愉快的心情和健康的身体 快乐地工作，健康地生活 打造健康身心的方法 信条9 我相信成功的必要条件并不是赚钱，而是创造价值，创造了价值，成功就自然而然 在创造价值过程中体会成功 持续创造价值在于创新 信条10 我相信阳光、新鲜空气、菠菜、苹果酱、笑声、乳酪、婴儿、丝绸和雪纺绸，始终记住：英语中最伟大的单词就是“满足 热爱生命 知足常乐 珍视身边的幸福 信条11 我相信我每做一笔生意我就多了一个朋友。

做生意就是交朋友 生意场上的交往技巧 信条12 我相信当我和一个人分别的时候，我一定要做到：当我们再次见面的时候，他看到我会很高兴，我看到他也会感到很高兴。

读点心情经济学 人际交往的技巧 信条13 我相信工作的双手，思考的大脑和充满爱的心灵。

一分耕耘，一分收获 智慧创造财富 大爱创造大富 学会感恩与施恩 附录1 阿尔伯特·哈伯德简介 附录2 阿尔伯特·哈伯德的商业信条(原文) 附录3 推荐给年轻人读的10本书

<<哈伯德商业信条>>

章节摘录

在哈伯德看来，感恩虽已成为一种普遍的社会道德，然而，人们可以为一个陌路人点滴帮助而感激不尽，却无视朝夕相处的老板的种种恩惠。

将一切视之为理所当然，视之为纯粹的商业交换关系，这是许多公司老板和员工之间矛盾紧张的原因之一。

的确，雇用和被雇用是一种契约关系，但是在这种契约关系背后，难道就没有一点同情和感恩的成分吗？

老板和员工之间并非是对立的，从商业的角度，也许是一种合作共赢的关系；从情感的角度，也许有一份亲情和友谊。

<<哈伯德商业信条>>

编辑推荐

《哈伯德商业信条》编辑推荐：哈伯德商业信条是哈伯德商业思想的提炼，哈伯德倡导的勤奋、主动、自信、敬业、忠诚等职业思想和商业精神影响了一代又一代人。

全世界无数的政府、企业、学校，都将哈伯德的书作为公务员、公司员工等人的培训读物。

《哈伯德商业信条》通过对哈伯德商业信条内容的阐释和进一步解析，有助于企业管理者及员工提升自我修养和加强自我约束，有益于现代企业进行职业思想教育，从而有助于社会的商业精神教育，达到构建商业精神的最终目的。

<<哈伯德商业信条>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>