

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787564016623

10位ISBN编号：7564016620

出版时间：2009-2

出版时间：覃扬彬 北京理工大学出版社 (2009-02出版)

作者：覃扬彬 编

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 前言

目前,有关国际贸易实务方面的书籍很多,但在学习过程中如何把国际贸易实务操作知识学到手,还存在一个方法的问题。

要学好国际贸易实务课程,除了要掌握相关的基本知识和国际贸易惯例外,还要学习具体的操作技能,培养分析和处理实际业务的能力。

为了满足高职高专教学改革和培养高等技术应用型人才的需要,编者特编写了此教材。

作为国际贸易实务实训的教材之一,本教材用以技能训练为主线,以知识要点为支撑的思路进行编写,力求内容新颖、通俗易懂,较好地处理了理论教学与技能训练的关系。

本教材共分11模块,包括国际贸易合同所涉及的品质、数量、包装、价格、装运、保险、支付、检验、索赔、不可抗力、仲裁等条款,此外还包括了国际贸易实务操作所必须掌握的国际贸易合同概述、交易条件的磋商与合同的订立以及出口合同的履行等内容。

本书由覃扬彬担任主编,对全书进行了总撰、定稿。

李继宏担任副主编,负责对教材的初审和协调,各模块的编写分别是覃扬彬、李继宏、李德萍、袁珂娜、陈秋如、杜凤蕊。

在编写的过程中,参考了相关的教材、书籍和网站,借鉴了同行的劳动成果,限于篇幅,除少数在参考文献中列出外,余者未能一一列出,在此一并致谢。

在编写过程中,我们广泛收集外贸企业一线工作人员、学生和任课教师的意见,并结合国际贸易实务的最新发展成果编写而成,以期能达到最佳的使用效果。

限于编者水平有限,书中难免存在不妥之处,恳请各位专家和读者批评指正。

我们在此预致谢意!

## <<国际贸易实务>>

### 内容概要

本教材以国际货物买卖合同中所涉及的主要条款为主线，通过对各个主要条款的分析，训练、帮助读者掌握国际货物买卖的基本操作技能，特别是能够帮助读者灵活自如地拟订正确、全面的国际货物买卖合同条款，方便读者从事国际货物买卖活动，提高其实务操作技能。

本教材共分11个模块，每个模块都配有大量的训练和案例分析题，能够真正实现教、学、做一体

。本教材既可以作为高职高专院校国际商务及相关专业的教学用书，也可以作为外经贸从业人员技能培训教材或自学用书。

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 书籍目录

学习指导模块一 国际贸易合同概述单元一 认识国际贸易合同的主要条款单元二 国际贸易合同的样例  
模块二 国际贸易合同中的品质条款单元一 学会正确使用商品名称单元二 凭卖方样品买卖单元三 凭  
买方样品买卖单元四 凭规格买卖单元五 凭等级买卖单元六 凭标准买卖单元七 凭说明书买卖单元八  
凭商标或牌名买卖、凭产地买卖单元九 案例分析实训思考与练习模块三 国际贸易合同中的数量条款  
单元一 认识度量衡制度单元二 认识计量单位单元三 计量方法单元四 合同中数量条款的内容单元五  
案例分析实训思考与练习模块四 国际贸易合同中的包装条款单元一 认识包装的种类和要求单元二 合  
同中的包装条款单元三 案例分析实训思考与练习模块五 国际贸易合同中的价格条款单元一 认识贸易  
术语单元二 EXW术语的具体运用单元三 FOB术语的具体运用单元四 CFR术语的具体运用单元五 CIF  
术语的具体运用单元六 DAF术语的具体运用单元七 案例分析实训思考与练习模块六 国际贸易合同中的  
装运条款单元一 认识海洋货物运输基本知识单元二 合同中的装运条款单元三 案例分析实训思考与  
练习模块七 国际贸易合同中的保险条款单元一 认识海洋运输货物保险的基本内容单元二 海洋运输货  
物保险条款单元三 合同中的保险条款单元四 案例分析实训思考与练习模块八 国际贸易合同中的支付  
条款单元一 汇付条款单元二 托收条款单元三 信用证条款单元四 案例分析实训思考与练习模块九 国  
际贸易合同中的检验、索赔、不可抗力、仲裁条款单元一 合同中的检验条款单元二 合同中的索赔条  
款单元三 合同中的不可抗力条款单元四 合同中的仲裁条款单元五 案例分析实训思考与练习模块十  
交易条件磋商与合同订立单元一 合同磋商与订立单元二 案例分析实训思考与练习模块十一 出口合同  
的履行单元一 出口合同的履程序单元二 常见结汇单据的制作单元三 案例分析实训思考与练习参考  
文献

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 章节摘录

每只净重不低于1000克；中级，每只净重不低于600克；小级，每只净重不低于400克。

锡锭：特级，锡含量最低99.9%；一级，锡含量最低99.75%；二级，锡含量最低99.5%；三级，锡含量最低99%。

在商品等级中，每个等级代表一定的品质规格。

因此，在交易中只要表明商品的等级就可反映其品质，无须详细列明各级品质的具体规格。

品质条款中一般有品质机动幅度和品质公差。

品质机动幅度是指由于某些初级产品的品质难以用某一准确数值表示，必须规定一定的允许幅度，该幅度就称为品质机动幅度。

例如：大米含水率最高为15%，杂质最高为1%，碎粒最高为3%等。

品质公差（Tolerance）：一般用于制成品的交易，指因科学技术水平、生产水平以及加工能力所限而产生的公认误差。

例如：出口手表，允许每48小时误差1秒；出口棉布，每匹可有0.1米的误差。

三、实务训练交易实例：某业务员日记刚到某外贸企业工作，还不能直接与外商洽谈生意。

一天，业务员李玉要我到某企业了解鸡蛋是否有现货。

先到了一家加工厂，问了一种水产加工品。

售货的人有点眼熟，寒暄了几句后，问我买什么等级的货。

我想了想，难得来一趟，就买好点的吧。

于是我说：“就买一等的吧。”

“想不到这个售货员说：“一等的怕拿不出手吧？”

“我听了纳闷，都一等品了，怎么还拿不出手？”

就问：“还有比一等品更好的？”

“售货员有点神秘地笑道：“这里的货分六等。”

“我问是哪六等。”

售货员说，分别有一等、特等、超特等、外销一等、外销特等、外销超特等六个等次。

原来我要买的一等货，是最下等的！

我懵了，问为什么不从一到六等这样分。

售货员苦笑说：“当今社会，群众的生活水平提高了，大家都想买好的，你要是给弄了个二等三等什么的，人家一看，就不要了，厂还办不办啊？”

再说，当今商场竞争激烈，不想点花样满足顾客的心理是不行的。

所以要与与时俱进，根据市场的需要提高商品等级。

“我又问，你们这样提高等级，那么产品的质量有没有跟着提高？”

对方犹豫了一会儿，摇了摇头。

我生气地说，那你们这样不等同于在欺骗消费者？”

想不到对方振振有词地说：“这有什么奇怪的——你到各处商店去看看，哪种商品不是这样提高等级的？”

”

编辑推荐

《国际贸易实务:合同条款的拟订》既可以作为高职高专院校国际商务及相关专业的教学用书,也可以作为外经贸从业人员技能培训教材或自学用书。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>