

<<左手心眼右手手腕>>

图书基本信息

书名：<<左手心眼右手手腕>>

13位ISBN编号：9787563924752

10位ISBN编号：7563924752

出版时间：2010-9

出版时间：北京工业大学出版社

作者：张笑恒

页数：245

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<左手心眼右手手腕>>

### 前言

待人处世是一门学问，它不仅能体现一个人的素养和智慧，更为重要的是，待人处世的后果常常会直接影响一个人的前途和命运。

最高明的处世之道是大智若愚、大气内敛；这样，不仅可以给自己减少许多烦恼，还可以最大限度地避免伤害。

凡是有心眼、有手腕的人，在为人处世的时候，总会很灵活，当伸则伸，当屈则屈，刚柔并济，左右逢源，会容人，更会防人。

其实，我们每个人都渴望在待人处世的过程中做个受欢迎的人。

然而，我们往往因为这样或那样的原因，会面对人际关系复杂的情况，甚至陷入苦恼和惆怅的境地。

为了更好地适应各种环境，我们就要多一点“心眼”与“手腕”。

常言道“人生如战场”，做人要以智取胜。

“手腕”是一种智慧，是一种谋略，而“心眼”则是一种算计，是一种心计。

有“手腕”的人总能把事办得滴水不漏；有“心眼”的人做人总能恰到好处，不仅能使自己活得轻松，工作起来也一帆风顺。

做人没有“心眼”，难免四处碰壁，孤立无援，不仅在生活中孤苦劳累，而且在事业上也屡遭坎坷；做事不懂“手腕”，就会稀里糊涂，易陷绝境。

特别是在当今这个纷繁复杂的社会中，有好人也有坏人，有好事也有坏事。

不是所有人都如你想象的那么好，也不是所有人都如你想象的那么坏。

## <<左手心眼右手手腕>>

### 内容概要

处世多留个心眼，办事多长个心眼，才能不断获取信息。

有心眼才有洞察力，有心眼才有创造力，多一个心眼，就有更多成功的机会！

“手腕”是指做事时的魄力与技巧，是抓住机会的眼光。

《左手心眼右手手腕》向你阐述现实生活中最直接、最犀利、最有效的处世智慧，让你在最短的时间内掌握左右逢源、圆融处世的本领。

## &lt;&lt;左手心眼右手手腕&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 把人说笑而不是说跳——修炼自己的语言艺术 赞美之词要抓“闪光点” 从对方最感兴趣的话题入手 说话,要注意场合,讲究方式 装作不知,看透不说透 善意的谎言更美丽 别人的自尊心与你的一样 记住别人的名字很重要 回应必须出于真诚 给你的舌头筑道墙

第二章 懂点人情世故——不失原则,圆融处世 做好人,但不做滥好人 面对对方尴尬,顾及对方颜面 场面上的话,别太当真 比别人聪明,但不必表现出来 得意时,心张扬而神不张扬 隐“优”暴“缺”,成全别人的好胜心 装聋作哑也是一种“心眼” 做人要聪明,但也要会装糊涂 以情动人,比以理服人更有效

第三章 学会投资人情——感情投资,广结善缘 把自己放在“圈”里 无事也登“三宝殿” 联络感情要慢慢来 减少敌人,就是多交朋友 热心肠贴冷脸的隐形收益 制造储蓄人缘的机会 巧用网络,广结四海宾朋 帮他人打圆场,为自己结人缘 感情投资,赢得下属 真情加礼物,结交客户心

第四章 察言观色,巧妙应对——多个心眼了解对方 看对方的“眼色”行事 察言观色,辨清风向好使舵 言为心声,从说话观察对方 患难之时能见真情,利益面前最知人心 笑声使人的性格显露无遗 想对方之所想,急对方之所急

第五章 用小努力换取大回报——靠心眼把效益最大化 勤奋的人未必成功 不值得做的事千万别做 不重要的事拖一拖,先做重要的事 单枪匹马,永远成不了气候 与强者同行 没有计划,就是计划失败 有所不为,才能有所作为 专心和专注,一个都不能少 遇到阻力绕道而行,更省人力物力

第六章 做人不能太单纯——长个心眼以防被人算计 与人相处要保持一定的距离 心事不可随便说出口 提防朋友“杀熟” 以静制动,与“告密”者保持距离 戳穿诬陷者的嘴脸

第七章 充实自己。 表现自己——发挥自身价值的艺术 学会漂亮地“推销”自己 增强自身的价值 .....

第八章 打好心理这张牌——求人办事的技巧

第九章 赏罚严明,恩威并重——驭人服众的领导艺术

第十章 眼光准,出手快——获取财富的手腕

章节摘录

插图：黄冬外派出国后，刘大伟隔一段时间就打电话问好，而其他同事却没有这样做。黄冬回国后，不仅给刘大伟带来了礼物，后来他晋升为副总经理，把刘大伟要到了他的手下，那可是个极有发展前途的岗位。

其他同事纳闷，以前刘大伟与黄冬的关系并不怎么样呀？甚至不如我们这些人与黄冬亲热呀？

人与人相处，需要通过一定的方式来维系关系。

也许由于工作繁忙，你不会有很多时间与每一位朋友、上司或下属保持经常来往。那么，久不联系，关系自然就疏远了。

这就需要你经常抽出一点时间，打个电话，写封邮件，发个短信，给他们一个真诚的问候，使联系不至于中断，并表示你还把他们放在心上。

偶尔的一个问候，就能把愉悦带给别人，这正是处理人际关系的要诀。

亲友虽然没办法经常在一起，但需要想办法对别人表示思念与关怀。

熟人的一些重要日子要记在心里。

为防止遗忘，可以记在笔记本上。

对方有喜事，如有空尽量当面祝贺，无法脱身时，也要想办法表达自己的祝愿。

与久违的人交谈时，不要只顾着自己而不关心别人，要关心对方的工作、生活、身体等。

感情是在不断交往中加深的，要在相处中，逐步体现出你的关心、热情和帮助。

需要别人帮助时，才想起和人联系，人家自然会认为你太过于现实；有新朋友不要老朋友，信誉度和真诚表现会越来越受到别人的怀疑。

所以，要想把人际交往经验活学活用，就要做到无事也要登三宝殿。

## <<左手心眼右手手腕>>

### 编辑推荐

《左手心眼右手手腕》：心眼是做人的智慧，手腕是成事的韬略。  
所谓“心眼”，就是做人的一种学问，一种智慧，一种规则，会与人相处的学问；所谓“手腕”就是做事的一种策略，一种技巧，一种方法。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>