

<<人脉胜于能力>>

图书基本信息

书名：<<人脉胜于能力>>

13位ISBN编号：9787563924691

10位ISBN编号：7563924698

出版时间：2010-11

出版时间：白山 北京工业大学出版社 (2010-11出版)

作者：白山

页数：207

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉胜于能力>>

前言

美国斯坦福研究中心曾经发表过一份调查报告，结论中指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自人脉。

也有人说：“30岁以前靠专业知识赚钱，30岁以后靠人脉关系赚钱。”

这些都说明了人脉在一个人的事业中起着巨大作用，甚至可以改变和左右一个人的命运。

或许很多人都产生这样一个疑问：成功到底靠的是什么？

是能力还是人脉，还是两者都有？

其实能力和人脉对于事业成功的影响，总的来说有三个方面：第一种，有能力，没有人脉。

一辈子不可能有多大的出息，因为没有人知道你有能力，你的能力也无法得到发挥。

第二种，有人脉，没有能力。

照样能生存，毕竟这个社会靠人脉关系吃饭的人还是有的。

第三种，既有能力，又有人脉。

就会产生这样的结果：一分的耕耘，数倍的收获。这说明了什么问题？

能力重要，人脉更加重要。

从某种程度上来说，人脉胜于能力。

现代社会的发展已经显示，在技术、资金、人力资源这生产力三要素中，人力资源的重要性越来越凸显，人们对人力资源重要性的认识也越来越深刻。

<<人脉胜于能力>>

内容概要

我们认为，成功的过程，就是一个不断地积累与维护人脉资源的过程，人脉资源的多少决定了成功的程度。

因此，我们需要掌握一些缔造人脉的经验和技巧。

书中内容本着中国国情与现实中的客观需求，扩展了人脉的内涵与外延，充分结合网络化时代人脉交往的现状，为读者解析了构建人脉的方法与技巧。

翻开此书，如同阿里巴巴的“芝麻开门”，你就找到了通往辉煌人生的神奇魔咒，找到了一把开启人生幸福与成功大门的金钥匙。

<<人脉胜于能力>>

书籍目录

第一章 修炼形象·演好交际的“开场秀”注重仪表，第一印象最重要优雅着装，人靠衣装马靠鞍文明举止，举手投足皆优雅谨慎言行，话不可乱说胡说用好名片，交际的另一张脸礼仪当先，初次见面动人心小处着手，细枝末节展形象第二章 摆正心态，开启“人脉大门”自信为成功扫除障碍对自卑心理说声“再见勇气就是自己的旗杆向你的“不自然”挑战自负是交际的大漩涡人际交往，功利心不要太强甘当配角，让别人当主角第三章 慧眼如炬，找到你想要找的人烂食物不可吃，烂朋友不可交思考一我要找什么样的人对方的谈话体现内涵根据自己的劣势去找人看清“朋友”的真面目第四章 讲究双赢，打牢人际交往的基石不要独享荣耀互惠互利是原则双赢，是利用人脉赚钱的最高境界要有与他人合作的意识善于利用朋友资源，一起把蛋糕做大善于借助朋友的力量，让黄土变黄金没有人脉，就没有财脉第五章 勇于付出，人情投资不可少银行存款不如“人脉”存款感情投资是一本万利的生意平时留下人情债，求人办事口好开平时多走动，急事有人情雪中送炭，温暖的是整个世界不要冷落“落魄”的朋友多做“不求回报”的好事第六章 完美沟通，搭建人脉网的必要条件微笑是构建人脉网络最好的名片让幽默感成为沟通的助推器记住别人的名字会使交往更顺畅及时加固人脉网：做个勤劳的维修工心直口快，伤人匪浅走进他人的内心世界懂得倾听才能有效沟通第七章 提升魅力，人脉不请自来人格魅力，是最值钱的一张名片细水长流离不开诚实守信具备良好性格，更加接近成功之门将宽容装满你的内心学会与你的“敌人”握握手，做朋友第八章 态度低调·提升自我人气低调做人，体现自己的风度不过分张扬能让你赢得别人的尊重得志时，不要骄纵自满责人严、律己宽的做法要不得给人留面子，给自己留退路宽以待人，得饶人处且饶人苛求完美就会阻碍人脉学会换位思考，体会对方的需求善于隐忍，以退为进第九章 礼尚往来，有礼交遍天下友掌握送礼的技巧，才能名正言顺送礼要分清轻重选择适当的场合和时机送礼要送与身份相符的礼品第十章 抓住机会，储存“人脉能量”善于抓住每个机会初次见面，找投机话题主动结交成功之人尽可能参加社交聚会运用饭局进行人脉拓展主动示好才能广结人缘.....第九章 礼尚往来，有礼交遍天下友第十章 抓住机会，储存“人脉能量”

<<人脉胜于能力>>

章节摘录

由于水牛不知道彼此在做什么，没有看出狮子要将它们分而食之的图谋。

狮子的诡计得逞了，3头水牛各自为战，最后被个个击破。

就这样，狮子打败了3头水牛，美美地饱餐了好几顿。

3头水牛在行动上没有顾及团队的整体利益或目标，各自为战，最终导致了被吃掉的结局。

在自然界中，团队精神都显得如此重要，重要到关系生死存亡的地步。

其实，深究下来，团队精神何尝不关系到我们的生存？

鲁滨孙漂流荒岛，最终还要回归社会，我们的生活也离不开群体的协作。

如果你不懂得分工协作，最后的结果就是你会成为那一匹被宰杀的马。

但是，在现实生活中，许多人士却不懂得这些道理。

不少职场中人，甚至四十好几了，职业生涯还在原地踏步，在同一层级职位上重复了十几年、二十几年，可业不精，职不升，事不成，薪不涨，而他们确实是有学历、有知识，也很聪明，确实属于精明人。

这些精明人的问题出在什么地方呢？

你要和他们聊天，会发现他们大概会有五种做法：一是骂领导——说领导有眼无珠，不识货；二是骂同事——说别人整天阳奉阴违，讨厌那些只会拍马屁却没有真才实学的人；三是抱怨客观——说自己上面无人，没关系，人脉资源贫乏，没机会得到升迁；四是宿命——说自己运气不好。

命该如此；五是精神胜利法——说自己就这么个特性，不愿操心受累，现状挺好！

松下幸之助曾说：“松下不能缺少的精神就是合作，合作使松下成为一个有战斗力的团队。”

1952年，日本松下电器公司与荷兰飞利浦公司就有关技术合作问题进行商务谈判。

为了保证技术合作项目的效益稳定，松下幸之助对飞利浦公司做了深入细致的调查研究。

在调查飞利浦公司一个拥有3000名研究人员的研究所时，松下幸之助发现他们设备精良，技术先进，人才济济，每天都在进行着世界最新技术和最新产品的开发研究。

<<人脉胜于能力>>

编辑推荐

《人脉胜于能力》：智慧的人时时处处经营人脉，成功的事桩桩件件依靠人脉。
告诉你真实有用的人脉技巧，彻底扭转你的人生局面。
其实，经营人脉并不难。
经营人脉的本事，不但可以学，而且可以快速学。
人脉是你一生中最大的财富，有人脉就有力量。
有人脉就有竞争力。

<<人脉胜于能力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>