

<<左手马云右手唐骏>>

图书基本信息

书名：<<左手马云右手唐骏>>

13位ISBN编号：9787563921041

10位ISBN编号：7563921044

出版时间：2009-7

出版时间：王广勇 北京工业大学出版社 (2009-07出版)

作者：王广勇

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<左手马云右手唐骏>>

### 前言

马云和唐骏都是大家耳熟能详的企业家，是新时代的商界精英，是创造财富的领军人物，是传奇故事的缔造者……站在时代的风口浪尖之上，他们一方面不断创新、开拓进取，承担着带领企业发展壮大的使命，另一方面，他们还扮演着榜样的角色，给所有崇拜者带来披荆斩棘、勇往直前的力量，并不断用自己成功的经验、失败的教训警醒后来者。

那些正在路上的创业者，或者已经小有成就的“总裁”、“经理”们，不妨在百忙之中停下脚步，听听他们的声音、学学他们的经验，让他们独到的创业感悟和科学的管理经验，帮助自己在商业领域取得更耀眼的成绩。

相同的成功经历让马云与唐骏成为当今商海中两颗最耀眼的明星。

他们作为时代的弄潮儿，不仅累积财富的过程让人惊叹，其特立独行的人格魅力更是征服了无数崇拜者的心。

但马云毕竟不是唐骏，唐骏也成为不了马云，差异为二人带来了完全不同的人生轨迹。

具体说来，马云和唐骏在经营理念、内部管理、竞争谋略、营销手段、融资手段等多个层面都可以说是“各成一派”。

比如，在经营风格上，马云专注于电子商务，并将此作为自己不变的梦想，在商业征程中坚持不懈地努力着；而唐骏则是坚定不移地走着职业经理人的道路，并把中西方的管理风格融会贯通，形成了自己独特的简约之风。

再比如在为人处世上，马云跟谁都好像老朋友一样，诚恳、亲切、随和，没有一点架子。

中央电视台《赢在中国》节目总制片人王利芬女士曾经感慨地说：“在马云身上，有一点是一般人做不到的，那就是他没有一点虚荣心，他不怕没面子，能十分坦然地面对自己不太成功的过去，连自己的长相也在他自嘲之列。

”而唐骏则是一个始终强调“先做人再做事”的核心价值观的管理者，他在工作中富于激情，在生活中正直、坦荡，唐骏总是说：“我对待事务、对待人都是从正面的角度去看待，首先这会使得你生活得快乐，更重要的是你可以省去很多琢磨别人、提防别人的时间，其实这也是一种生活态度，想象明天会更好。

”虽然马云和唐骏这两个杰出商业时代先锋，在创造财富的道路上选择了不同的方向，但他们都同样获得了常人难以企及的成功，都将在中国的商业史上留下浓重的一笔。

鉴于此，本书通过对马云和唐骏进行对比分析，揭示二人创业、管理的秘诀，希望能对那些依然在商海之中摸爬滚打的朋友们带来一些启迪与帮助。

## <<左手马云右手唐骏>>

### 内容概要

马云和唐骏都是大家耳熟能详的企业家，是新时代的商界精英，是创造财富的领军人物，是传奇故事的缔造者……站在时代的风口浪尖之上，他们一方面不断创新、开拓进取，承担着带领企业发展壮大的使命，另一方面，他们还扮演着榜样的角色，给所有崇拜者带来披荆斩棘、勇往直前的力量，并不断用自己成功的经验、失败的教训警醒后来者。那些正在路上的创业者，或者已经小有成就的“总裁”、“经理”们，不妨在百忙之中停下脚步，听听他们的声音、学学他们的经验，让他们独到的创业感悟和科学的管理经验，帮助自己在商业领域取得更耀眼的成绩。

<<左手马云右手唐骏>>

作者简介

王广勇，国际职业培训师、BBAS全球唯一华语讲师、中国销售实战训练第一人、美国国际训练协会认证讲师、团队管理教练、“卓越行销”教练、“顶尖销售传奇”人物、销售激励培训师、2008年度西部创业大会论坛十大讲师、阿里巴巴做客讲师、著名企业内训师、著名拓展训练师、A级销售教练、顶级说服力训练导师、清华大学休闲产业高级研修班特约讲师。  
现任北京领行神州企业管理顾问有限公司董事长、首席讲师。

## &lt;&lt;左手马云右手唐骏&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 从零到亿万富翁的秘密马云向左辞职下海，马云第一次“触网” / 2 “中国互联网之父”，马云的残酷创业史 / 550万起家，马云开创阿里巴巴时代 / 8淘宝网：决胜国内最大网购中心 / 10支付宝：电子商务发展的一个里程碑 / 13 “雅巴联姻”：打造阿里网络帝国 / 15唐骏向右名古屋到西雅图的创业之路 / 18宁舍鸡头选凤尾，进入微软 / 22小程序员从天才堆中脱颖而出 / 24出任微软(中国)有限公司总裁 / 26以终身“荣誉总裁”的身份从微软“退休” / 29华丽转身，人主盛大 / 3110亿身价加盟新华都 / 33一路走来的打工“皇帝” / 35第二章 得人才者得天下马云向左创业要找最合适的人 / 40用人格魅力吸引人才 / 44我们需要的是猎犬 / 47不挖人也不留人 / 49给应届毕业生一个机会 / 52不能让雷锋穿补丁衣服上街 / 54成为“笑脸”公司 / 56最完美的团队是《西游记》中的唐僧团队 / 58唐骏向右亲自面试每一名员工：唐骏式面试文化 / 51用人，而不是仅仅用才 / 65人情化管理，把微软变成一个家 / 68我只专心做了一件事，就是让我的员工感动 / 71圆心理论：职场人际关系的法则 / 74让他人变得伟大 / 77第三章 做一个睿智的舵手我叫自己“首席教育官” / 82真正的领导是通过别人拿成果，而不是自己冲在最前面 / 85CEO就是守门员 / 87外行是可以领导内行的 / 89制定目标是领导的一门艺术 / 91胸怀要像大海一样大 / 94不靠控股来管理 / 97不抓鲸鱼只抓虾米 / 99唐骏向右明确自己是来打工的 / 102激情燃烧执行力 / 104向“教练”鲍尔默学管理 / 108不争论：和陈天桥相处的秘诀 / 110施行以人为本的人性化管理 / 113打造“简单+勤奋”的执行力理念 / 115第四章 怎样走活一盘棋马云向左免费的目的是培养客户 / 118舍得放弃小“金子” / 120不贪心，只做信息流 / 123信誉决定你的机遇 / 125金庸是块好招牌 / 127商场需要游击战 / 12960%的客户都是为竞争对手准备的 / 131比起赚钱，更看重的是客户的品牌力 / 132阿里巴巴走的是“国外包围国内”的路线 / 135唐骏向右金牌营销，与合作伙伴双赢 / 137微软：唐骏PK盗版 / 140职业经理人都是用业绩说话的 / 144经营一家干净的企业 / 146经营盛大：“NO.2”之道 / 148第五章 人总是要有点精神的马云向左客户大多是“懒人” / 152永不放弃 / 156专心做好一件事 / 158短暂的激情是不值钱的 / 161坚信自己是对的 / 162最大的财富是经历过许多失败 / 166比兔子跑得快，但又要比乌龟更有耐心 / 168目标是全世界 / 170唐骏向右我敢说，在微软里没有比我更勤奋的员工 / 173任何时候都不怕从头再来 / 175把工作当成生活的乐趣 / 177薪水不是工作的动力 / 180忠诚是正确的工作态度 / 183 “千万别说我唐骏太伟大，这样太不低调了” / 186第六章 心有多大舞台就有多大马云向左阿里巴巴是独一无二的 / 190想成功，必须疯狂一点 / 192敢做梦的人才能成功 / 196价值观是阿里巴巴最值钱的东西 / 198花投资人的钱要特别小心 / 200企业家要有使命感 / 202阿里巴巴和员工一起成长 / 205唐骏向左唐骏的成功经验可以借鉴 / 208从底层做起，但不甘于平庸 / 210成功的“4+1”法则 / 213简单是最重要的成功经验之一 / 217第七章 他们的成功可以复制很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多 / 222赚钱模式越多越说明你没有模式 / 225三流的点子加一流的执行水平 / 227这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么 / 229千万别把灾难当公关 / 232碰到一个强大的对手时，你该做的不是挑战而是弥补 / 235每天要面对的是困难和失败，而不是成功 / 237不做没有把握的事 / 239唐骏向左很多人之所以能成功，不过是他们比别人多做了一些 / 242上天给你的每个困境都有其存在的正面价值 / 244想成功，先从细节做起 / 247做别人不愿去做的事 / 251打造职场品牌才能成为“打工皇帝” / 253你的工作要和老板的期望达成一致 / 256

## &lt;&lt;左手马云右手唐骏&gt;&gt;

## 章节摘录

辞职下海，马云第一次“触网”在中国，阿里巴巴集团的主要创办人、阿里巴巴集团主席兼首席执行官马云，可谓是无人不晓，他从一个“铁嘴”的大学老师变身成为一个打造了互联网王国的国王。

马云，正在用他的睿智与汗水，演绎着一段绚丽夺目的创业人生。

1988年6月，马云毕业于杭州师范学院外语系，之后被分到杭州电子工业学院当英语老师，同时兼任学院外办主任。

就这样，马云在这座校园里待了6年多。

刚开始做老师的时候，马云每月工资只有89元。

为了增加收入，马云开始做起了翻译，并且很快在杭州翻译界崭露头角。

于是马云租房子成立了海博翻译社，但是一个月下来翻译收入只有700元，房租却花掉了2400元。

无奈之下，马云又开始在海博翻译社卖鲜花、卖礼品。

这之后马云还销售过一年的医药产品，在这个过程中，虽然并没赚到多少钱，但马云却从中感受到了商海的滋味，于是开始在下海的边缘徘徊着。

从这以后，马云就一直生活在心神不安中，一天到晚都在想如何离开学校。

因为他觉得自己马上就到30岁了，再不干点什么的话一辈子就只能这么平淡地过去了。

正在这个时候，工业学院来了一个叫比尔的外教，他是美国西雅图人。

相识后，比尔和马云大谈互联网，马云听得热血沸腾，甚至比说者比尔还激动。

因为这是马云第一次听说互联网，他此前还没有接触过互联网，甚至从未碰过电脑。

在马云的印象里，电脑在中国可是个贵重物品，只有有钱的公司里才有；放在有空调的房子里，由最漂亮的小姐看着，很高深。

从此，马云就在心里种下了“网”的种子，但是一直没有促使其开花、结果的机会。

直到1995年，马云创立的海博翻译社开始赚钱，也是在这一年，马云收到了一个涉外纠纷的案子：一个叫菲力普·卡文纳的美国商人签约投资浙江一段高速公路，合同到期，美国商人拒付合同金。

于是“杭州英语第一人”的马云被中方聘请为翻译兼顾问，到美国去参加美方召开的董事会并调解纠纷。

在此之前曾经去过一趟澳大利亚的马云这一次也欣然接受了。

4月，马云带着浙江省交通厅的重托，和数百万民工的殷切盼望只身飞往美国。

很快，马云就在美国见到了菲力普·卡文纳，但对方并没有解决问题的意思，而是让一个大块头的加州人带着马云游山玩水，并试图劝说马云加入一家并不存在的美国公司，还故意亮了一下腰上挂着的手枪。

他们还把马云带到了拉斯韦加斯赌场，幸运的是，在拉斯韦加斯赌场马云用25美分在老虎机上赢了600美元。

但是，当马云拒绝了对方十分明显的贿赂后，恼羞成怒的菲力普·卡文纳把马云锁在了一幢海滨别墅二楼的一个房间里。

到这时马云已经明白他所调查的这家美国公司肯定有问题，也明白了自己已经处于危险之中。

事实上，这个美国商人就是骗子。

接下来就是一场调查与反调查、斗智与斗勇的战争。

马云假装妥协，并凭着天生的伶牙俐齿，终于让菲力普·卡文纳相信他是有诚意与其合作的。

当对方放松警惕之后，马云只身逃到西雅图去找到了比尔介绍的朋友。

在比尔朋友的带领下，马云参观了一家网络公司。

当时的美国互联网方兴未艾，所以，当美国朋友见到马云对互联网这么感兴趣时，表现得很亲热。

这家公司的两间小屋里坐着5个面对电脑屏幕不停敲击键盘的年轻人，美国朋友把马云带到计算机旁说：“这就是Internet，你可以在上面搜索任何东西。

”听对方这么说，马云于是坐在电脑前在雅虎搜索栏里敲了一个词“Beer”（啤酒），很快屏幕上就蹦出了一大堆：美国啤酒、日本啤酒、德国啤酒……就是没有中国啤酒。

## <<左手马云右手唐骏>>

马云感到非常好奇，又在键盘上敲了一个“China”，搜索的结果是“No Data”（没有数据）。

如此神奇的互联网却搜不到“中国”，这让马云既惊奇又沮丧。

于是，马云要求美国朋友把他在杭州的海博翻译社放在网上，想试一试反应如何。

热情的美国朋友帮助马云做了一个海博翻译社的网页，并于当天上午挂在了网上。

虽然网页做得很简单，只有文字说明而没有图片，文字部分也只有海博翻译社的翻译人数和价格，但仅仅3个小时之后，美国朋友就打电话给正在逛街的马云说收到5封给他的E-mail，分别来自美国、欧洲、日本，其中有来自机构的、公司的，还有来自当地留学生的。

大家在邮件中说，这是他们发现的第一家中国公司的网站，并询问具体地址表示想与海博翻译社谈生意。

马云看了邮件后兴奋不已，并坚定了要做中国互联网的决心。

于是，马云买了一台386笔记本电脑。

在以后的几年里，马云就是用这台笔记本打江山的。

在美国，马云第一次触网的“历险记”，有点像阿里巴巴遭遇四十大盗。

美国骗子商人没能要了他的命，却让他无意中发现了藏宝的山洞。

于是一个新版的阿里巴巴的故事，从此就在中国的互联网领域上演了。

1995年5月9日，马云的中国黄页第一次上线，因为当时互联网上的中国网站太少，所以中国黄页“上网”后的效果很好，就这样，马云打响了创业的第一炮。

这和再后来的阿里巴巴、B2B的电子商务、C2C的淘宝网一起改变了马云的一生。

人们都说，机会属于有准备的人。

其实，机会还属于有智慧、有胆魄、有梦想、有决断的人，属于敢于孤注一掷、敢于破釜沉舟、敢于赌、敢于拼的人，而马云正是这样的人！

## <<左手马云右手唐骏>>

### 编辑推荐

《左手马云 右手唐骏》编辑推荐：一个是激励中国人勇于创业的传奇人物，一个是从零起步的打工皇帝！

他们的成就或许是我们难以复制的。

但他们成功的方法却可以复制！

br 马云创业语录： br 这世界上没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。

br 从创业的第一天起，你每天要面对的是困难和失败，而不是成功。

br 别人可以拷贝我的模式，不能拷贝我的苦难，不能拷贝我不断往前的激情。

br 做小了，一定要做到独特。

br 小公司的战略就是两个词：活下来，挣钱。

br 永远记住每次成功都可能导致你的失败，每次失败好好接受教训，也许就会走向成功。

br 唐骏职场语录： br 会做人、会做事、会作秀是升迁捷径。

br 在做工作的时候，勤奋永远是一个制胜的法宝。

br 只要你做，你相信一点。

总是有人会发现你的。

br 职业经理人的生存，应该具备三个方面的东西：一个叫做素质，一个叫做能力，一个叫做技巧

。

br 在你服务于一间公司的时候，你得全身心地投入。

br 识大局、做小事。



<<左手马云右手唐骏>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>