

<<人脉存折>>

图书基本信息

书名：<<人脉存折>>

13位ISBN编号：9787563918072

10位ISBN编号：7563918078

出版时间：2008-1

出版时间：北京工业大学出版社

作者：公晖

页数：268

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉存折>>

前言

## <<人脉存折>>

### 内容概要

人脉决定财富，人脉决定成败。

美国第26任总统西奥多·罗斯福曾说过这样的话：“成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。

”美国斯坦福研究中心一份调查报告指出：“一个人赚的钱，12.5%来自人脉。

”所以说，人脉是一笔潜在的财富，一种无形的资产。

创建有效、丰富的人脉关系，你就等于拥有了制胜的法宝，成功的诀窍。

人脉存折——我们一生取之不尽的财富宝藏。

## &lt;&lt;人脉存折&gt;&gt;

## 书籍目录

前言第一章 每个人都是天生的富翁——人脉是每一个人的财富存折人脉，财富存折中的闪光宝藏要学会在感到口渴前挖井辛勤且智慧地耕耘才会有收获为财富存折积累原始资本财富存折需要悉心地经营和管理警惕！

你的人脉存折是否透支了？

人生中最重要的一堂人脉课第二章 没有谁会替你开户——自信是你开启人脉存折的密码通用的人脉存折密码——自信别对天生的“不自然”低头良好的第一印象是密码的先驱你有信心与名人并驾齐驱吗？

切莫掉进“过分自信”的旋涡用自信的阳光扫除前进道路上的阴霾第三章 有资本才会有利息——沟通能力是你存入人脉存折的本金有效沟通，令你的财富更有保障让沟通成为一种令人赞叹的艺术恰当的说话方式在沟通中起着不可估量的作用心直口快，伤人匪浅走进他人的内心世界千万不要吝惜赞美的言语缘何上帝赋予了人两只耳朵，一个嘴巴？

第四章 千万不要因透支被冻结——诚实守信存折才能永远有效细水长流离不开诚实守信纯正诚恳，明辨真伪用诚恳的钥匙，打开褊狭的心扉“从不说假话”未必一定是正确的敢于对“面子”大声说

: bye-bye别把“人情账”做得一塌糊涂第五章 投入是回收的第一步——增加被利用的价值才能增加份额问问自己：如何才能被人需要做个自我推销高手吃亏，福兮？

祸兮？

小节的忽视会使你的价值大打折扣注重提升他人的自我价值感第六章 流通才能增值——学会乐于与别人分享分享是令存折增值的最佳手段莫让曾经的“舒适圈”绊住手脚微笑是人脉流通最好的名片传递快乐，喜获幸福分享小秘密是一剂“良方”偶尔学会闭口，给自己多一些保留第七章 学会散发个人影响力——增加自己的曝光渠道吸取人脉周末，约朋友去HAPPY吧！

搭乘飞机时，你还是普通舱中默默的一员吗？

朋友之间，也需要有“投资理念”善于利用现有的资源别担心与陌生的圈子格格不入第八章 用对方法才能做对事——用创意与细心缔结更好的人缘人脉存折需要定期清理创意诚可贵，细心价更高今天，你整理名片了吗？

运用小道具，收获大功效幽默可令人脉存折收获“高利息”千万别做入乡不随俗的蠢事记住世上最甜蜜的词汇——名字将宽容装满你的口袋与你的“敌人”握握手，做朋友第九章 适时的付出是为了得到更多——珍惜每一个帮助别人的机会没有付出，岂能尝到收获的甜美乐于助人：乐于助己一盏灯带来一片希望雪中送炭，温暖的是整个世界帮助他人，并不是施舍于人别拿投资回报率来计算你的付出第十章 敢于有新的尝试——好奇心能拓宽你的人际交往范围好奇心，拓展人脉的原动力调整好心理期望值再出击如何驾驭好奇这把“双刃剑”接受过犹不及的教训第十一章 做一个VIP客户——用同理心提升你的人际关系善待他人，也就等于善待自己责人严，律己宽的做法要不得站在同一个立场上

<<人脉存折>>

章节摘录

<<人脉存折>>

编辑推荐

<<人脉存折>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>