

<<商务谈判英语>>

图书基本信息

书名：<<商务谈判英语>>

13位ISBN编号：9787563810277

10位ISBN编号：7563810277

出版时间：2002-8-1

出版时间：首都经济贸易大学出版社

作者：江春

页数：236

字数：198000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务谈判英语>>

内容概要

本书内容按单元划分，每一单元分为四个部分，分别为句式、专业词汇、相关知识、阅读材料。在句式部分，将该单元所阐述的内容中较为重要、特殊的句型罗列出来，使读者在熟读、熟记之后，既能大大提高理解专业英语资料的能力，也可以用这些句式对中文资料进行汉译英的练习与实践，一举两得。专业词汇部分为重要术语介绍，对相关的专业词汇以英汉对照形式给出，可以作为资料备查。在相关知识部分，对读者在从事实际工作中可能遇到的疑难问题、注意事项等进行了介绍，以使读者在了解专业知识之余，增强实践能力。阅读材料部分的设置，主要目的在于提高读者理解专业外语资料的能力，开阔视野。每单元四个部分的内容共同构成一个掌握专业英语的完整体系，改变了以往专业英语书籍要么阅读过多，要么全是句式的模式，更便于读者对专业英语的学习。

<<商务谈判英语>>

书籍目录

第一单元 谈判基本原理第二单元 谈判的重要性第三单元 全球商务交流环境第四单元 谈判中关系的建立第五单元 跨文化谈判第六单元 谈判中语言的力量第七单元 谈判中的较力第八单元 谈判伦理第九单元 谈判技巧第十单元 谈判理论第十一单元 国际商务谈判第十二单元 调解解决争端第十三单元 世贸组织谈判

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>