

<<卡耐基口才训练大全集>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基口才训练大全集>>

13位ISBN编号：9787563721139

10位ISBN编号：7563721134

出版时间：2012-3

出版时间：旅游教育出版社

作者：（美）卡耐基 著，刘睿 编译

页数：319

字数：350000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基口才训练大全集>>

前言

在当今社会，拥有一流的口才，是迅速获得成功的关键。

不论是在商界、政界、职场还是日常生活中，好口才能让你拥有更多令人羡慕的机遇：受上级器重、让同级羡慕、赢得下属的爱戴、得到客户的信赖……甚至还会因此收获爱情和友谊。

著名的“石油大王”洛克菲勒在事业达到顶峰的时候，曾经说过：“如何与他人打交道的能力，也是一种可以购买的商品，这正如同糖和咖啡一样，我愿意付出任何代价来购买这种能力。

”由卡耐基基金会赞助的一项调查也表明：即使在工程技术方面，一个人所获得的高薪中，也只有不到15%是因为他的技术知识，而其他85%则是因为他的人际交往，也就是口才。

口才如此重要，可以说是一个人成功的资本。

卡耐基口才训练课程的设立正是基于这个目的，为了让更多的人收获成功的资本，迅速获得社会认知和影响力，继而走向成功。

作为20世纪声名远播的口才大师，在半个多世纪的时间里，戴尔·卡耐基运用心理学知识，通过对人类共同心理特点和行为的探索和分析，开创和发展了一套融演讲、推销、为人处世、智力开发等为一体的口才学。

他的这套理论让千千万万因为不能正确表达自己而被成功拒之门外的人看到了希望，并最终通过口才训练实现了自己的梦想。

这其中不乏明星巨商、各界领袖、军政要人、内阁成员，甚至还有几位总统。

卡耐基也因此闻名海内外，被誉为20世纪最伟大的人生导师。

美国《时代周刊》这样评价他：“或许除了自由女神，卡耐基就是美国的象征。

”也许了解卡耐基光鲜背后坎坷的人生经历，对那些试图通过口才训练改变人生的人会有所帮助。

卡耐基出生在美国密苏里州一个贫困的农民家庭，高中毕业后就读于密苏里州华伦斯堡州立师范学院，虽然他拿到了全额奖学金，但是贫困的家境，使他必须参加各种工作赚取必要的生活费，这让他感到羞耻，甚至产生自卑心理，因此，他试图寻找出入头地的捷径。

在当时，学校有名望的人，除了棒球运动员，就是那些善于演讲辩论的人。因为没有运动天分，成为前者是不可能了，于是卡耐基决心在演讲方面做出一番成就。

他花了好几个月的时间练习演讲，参加学校的演讲比赛，可是一次又一次屡遭失败。

这让他灰心、失望，失去人生信念，甚至想到了自杀。

然而，他还是坚持了下来，到了第二年，他开始获胜了。

毕业后，卡耐基做了一名推销员，尽管他做得很成功，但这并不是他的理想，于是他开始为更高远的目标奋斗。

他利用白天的时间看书，晚上去夜校教书，以赚取生活费。

因为在大学期间受过公开演讲方面的训练，他打算为夜校开一门演讲课。

于是他说服了纽约一个基督教青年会的会长，同意他在夜间为商业人士开设一个公开演讲班。

就这样，他为之奋斗一生的口才训练事业开始了。

卡耐基最后成功了，除了前面提到的诸多光环与赞誉，他交际思想的精华更多地体现在他的诸多著作中，如《人性的弱点》《语言的突破》《影响力的本质》等等。

这些书被世界各国翻译成几十种语言，畅销全球，不仅是卡耐基教育机构的教科书，更是唤醒无数人口才潜能的励志宝典，成为人类出版史上除《圣经》外最畅销的书，在全球掀起一股卡耐基口才训练的热潮。

本书参考了卡耐基的《语言的突破》《人性的光辉》《人性的弱点》《美好的人生》《快乐的人生》《伟大的人物》《人性的优点》等多本著作，囊括了卡耐基有关口才训练的精华部分，同时还参考了当代口才学家的最新学说与演讲范例，将枯燥的理论用一个个生动的小故事串联起来，为人们全面演绎口才秘诀，让读者在训练口才的同时，也能对人生有所思考。

全书共分为十二章，涉及生活中的日常用语、处世、交际、应变、俘获人心、说服等方面的口才技巧，全面讲述了人们在交际过程中如何建立自信、获得勇气，准确有效地表达自己；继而介绍了家庭、职场、推销、谈判、演讲中的口才技巧，让你通过改善口才，收获幸福，玩转职场，取得更大的成

<<卡耐基口才训练大全集>>

功，实现人生的跨越。

哈佛大学著名的教授詹姆斯曾这样说道：“和我们所该取得的成就相比，我们只是处于半清醒状态。

’现在我们只利用了我们身心资源的很小一部分。

从广义上来说，人类现在还只是生活在自身潜能远没有得到开发的狭小天地中。

人类有各种潜力，但却不曾开发和利用。

”开发你所拥有的，但还不曾利用的口才潜能，正是本书的目的。

在交际日益频繁的现代社会，这本书将唤醒你沉睡的潜能，帮助你克服语言障碍，在短时间内迅速提高交际能力，一步步走近成功，并在此过程中，获得朋友、妻子、同事的信赖与支持，达到不一样的人生境界！

编者谨识 2011年1月

<<卡耐基口才训练大全集>>

内容概要

你见到陌生人会焦虑不安、面红耳赤？

当众说话的时候会声音发抖、两腿打颤？

在关键时刻会因为语言障碍而错失良机？

卡耐基说，世界上没有天生的演说家，任何人最初与人接触时都会遭遇这种尴尬，正像我们刚学写字时，手会不自觉发抖一样。

不过这些都可以通过训练加以改善，只要你阅读本书。

《卡耐基口才训练大全集（超级白金升级版）》是根据世界上最伟大的成功学大师、演讲家、人际关系鼻祖卡耐基的口才训练教材编纂而成。

囊括了卡耐基口才艺术的全部精华，涉及日常各种用语的运用、处世、交际、俘获人心、说服他人等各个方面的口才技巧，帮助人们在实际生活中建立自信，获得勇气，改善口才，准确表达自己。

继而讲述了口才在家庭、职场、推销、谈判、演讲中的具体运用，让你通过这方面的口才训练，收获幸福，玩转职场，取得更大的成功，实现人生价值。

<<卡耐基口才训练大全集>>

作者简介

戴尔·卡耐基（1888~1955），20世纪最伟大的成功学大师，美国现代成人教育之父，著名的心理学家，人际关系学的鼻祖。

在半个多世纪的时间里，他一直致力于人性研究，运用心理学和社会学知识，探索、分析人类共同的心理特点，开创并发展了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成人教育方式，全世界无数人从中获益，实现了人生梦想。

卡耐基的著作被译成三十多种语言，风靡全球，成为仅次于《圣经》的世界第二大畅销书。美国《时代周刊》这样评价他：“或许除了自由女神，卡耐基就是美国的象征。”

卡耐基以超人的智慧和不可抵挡的人格魅力，影响了全世界，他所带给人们的不仅仅是技术层面的口才训练，更是弥足珍贵的人生哲理。他改变了世界，并将继续改变。

<<卡耐基口才训练大全集>>

书籍目录

编者序：口才，让你离成功更近

第1章 言词，观察别人的窗口

1. 流露个性的人称语
2. 狐假虎威的借用语
3. 敬语是心灵的润滑剂
4. 从思考语看思维动态
5. 附会语，暴露帮腔者的心态
6. 从语速中看心理变化
7. 声调是感情控制的阀门

第2章 把握时机，见什么人说什么话

1. 适时适地说话的艺术
2. 要关注话语前提
3. 最聪明的问话技巧
4. 对答如流的秘密
5. 做一个听话能手
6. 掌握插话时机
7. 圆满结束你的谈话

第3章 八面玲珑，演绎和谐的艺术

1. 把握开玩笑的尺度
2. 如何克服交谈羞怯
3. 安慰别人是一种美德
4. 赞语，友谊的助长剂
5. 劝架的说话艺术
6. 让人体面下“台阶”
7. 处世中的自贬语

第4章 游刃有余，让尴尬见鬼去吧

1. 选对话题才能畅所欲言
2. 寒暄是交谈的润滑剂
3. 准确得体地作介绍
4. 你能求借成功吗
5. 道谢，让对方感觉到你的真诚
6. 如何打电话
7. 聊天也要聊出名堂

第5章 危急时刻，你能随机应变吗

1. 巧用自嘲摆脱尴尬
2. 别人揭短时，你该怎么办
3. 化解尴尬，巧妙转换话题
4. 应变中的模糊战术
5. 借口，走出困境的捷径
6. 拒绝，不伤害他人又能顺利脱身
7. 遭遇讥讽，以其人之道还治其人之身

第6章 俘获人心，关注每一个细节

1. 以欣赏作为开始
2. 批评别人之前先谈自己的错误
3. 建议而不是命令对方

<<卡耐基口才训练大全集>>

4. 要顾全别人的面子
5. 称赞每一个最细微的进步
6. 给他人一个美好的名誉
7. 用鼓励引导成功
8. 使人们乐意去做你所提议的事

.....

- 第7章 说服，巧用四两拨千斤
- 第8章 构建和谐的情感世界
- 第9章 凭口才玩转职场
- 第10章 推销出去的不仅仅是商品
- 第11章 谈判桌上实现双赢
- 第12章 用演讲征服世界

<<卡耐基口才训练大全集>>

章节摘录

版权页:第1章 言词, 观察别人的窗口1.流露个性的人称语最常见的情况是, 和初见而的人说话, 刚开始大家都介意面子, 所以表现得很恭敬, 等逐渐松弛下来后, 不仅是姿态, 连语调也会很随便, 甚至连自己的本性都不自觉地暴露了。

某饭店总经理曾表示。

他主持招聘考试时, 总是故意对前来应试的人采取非常随便的态度, 起初, 年轻人都规规矩矩地应答着, 但过了一会儿, 他们用惯了的语言就会脱口而出, 而这位总经理即可从中了解到应试人的品格, 可见。

不同的用语的确是了解他人的一个珍贵的情报源。

而人称语是最能展示人们个性的一种称呼语。

这一语言可以反映人的自我意识, 可以提供各种深层的心理信息。

卡耐基研究后指出:“经常爱把‘我’或‘俺’挂在口上的人, 多骄傲自负、自我表现欲强, 容易走向专横霸道。

比如, 如果你去参加某大型会议。

而在会上又遇到这样的领导 他讲话时总是重复:“我个人认为……我呢?我呀……我想这样做……我的意思是……通常, 这类型的领导都比较自信有魄力。

在工作中处处显示出主动, 有的不大爱听下属的意见, 对自己决定的事一般不愿意更改。

良性的发爬是一个敢说敢做敢承担责任、而工作中又有一股冲劲的领导:恶性的发展就是霸道专横, 刚愎自用, 唯自己的意志为上, 不理解下属, 不体谅下属的难处。

<<卡耐基口才训练大全集>>

媒体关注与评论

除了自由女神，卡耐基就是美国的象征。

——美国《时代周刊》 我愿付比太阳更高的价格参加卡耐基口才训练班。

——美国石油大亨 洛克·菲勒 戴尔·卡耐基的这些原则如魔鬼般令人震惊，他改变了3亿人的生活。

——美国传媒大王 默多克 在出版史上，没有任何一本书能像卡耐基的著作那样持久深入人心，也唯有卡耐基的书。

才能在他辞世半个世纪后，还能占据我们的排行榜。

——美国《纽约时报》

<<卡耐基口才训练大全集>>

编辑推荐

《卡耐基口才训练大全集(超级白金版)》：最权威、最实用、提高最快的口才宝典。
成千上万人终生受益，无数成功者竞相效法。
马云、罗永浩如果没有如簧之舌，他们可能还默默无闻！

<<卡耐基口才训练大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>