

<<外贸合同与信用证>>

图书基本信息

书名：<<外贸合同与信用证>>

13位ISBN编号：9787562927471

10位ISBN编号：7562927472

出版时间：2008-8

出版时间：武汉理工大学出版社

作者：黄霜林 主编

页数：297

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<外贸合同与信用证>>

### 前言

随着国际贸易的飞速发展和世界经济一体化进程的加快,能够适应不断深化的改革开放形势、日益法制化的市场经济及国际化需要的应用型和复合型人才越来越受到欢迎。

在过去十几年的教学和实践过程中,我们发现,学生最难弄懂的、从业人员最容易出问题的就是外贸合同和信用证。

所以:我们组织有丰富的教学和实践经验的教师和外贸工作者。

针对国际贸易实践中这两大主题进行了编写和总结,希望能对读者有所帮助。

在我国的对外贸易实践中,外贸合同是一种最常见的、基本的涉外经济合同。

而信用证则是当今国际贸易中最普遍采用的支付方式。

信用证之所以在国际贸易中被广泛采用,因为这种支付方式是以银行信用代替了商业信用,缓和了买卖双方互不信任的矛盾,降低了国际贸易中买卖双方的风险,有利于促进交易的达成。

信用证与外贸合同的关系如何呢?

在国际贸易中,双方对货物的买卖达成一致,就签订货物买卖合同。

如在买卖合同中规定买方以信用证方式支付货款,买方就有义务按合同的规定开立信用证。

信用证与买卖合同既相互独立又有其统一性。

因为信用证虽然独立于外贸合同之外,但是它是依据买卖合同而开立的,因而受买卖合同条款的制约

。

本书分上下篇:上篇外贸合同,对外贸合同的形式和内容进行了分解,并介绍了制作外贸合同的方法和技巧;签订合同时容易出现的问题和注意事项,尤其是对合同的品名、品质、数量、价格条款及支付方式、包装、运输、检验和保险条款等有详尽的描述。

下篇信用证,详细论述了信用证的性质和特点、种类、流程、信用证业务操作要领;信用证的审核和修改具体步骤,信用证风险及防范对策、信用证案例分析等。

为了帮助读者熟悉、了解和掌握外贸合同制作、外贸合同及信用证常用英语翻译技能,书中对外贸合同、信用证的常用英语词组、常用表达方式和条款的英汉翻译作了详解。

本书可以作为商务英语函电和国际贸易实务的配套教材,适用于商务英语、国际贸易和电子商务专业以及其他财经类专业学生,也是外贸从业人员不可多得的实用手册。

由于时间仓促,加之编者水平有限,难免会出现错误和遗漏,敬请读者朋友批评指正。

也欢迎就本书相关话题与大家进行交流和探讨。

## <<外贸合同与信用证>>

### 内容概要

上篇外贸合同：对外贸合同的形式和内容进行了分解，并介绍了制作外贸合同的方法和技巧；签订合同时容易出现的问题和注意事项，尤其是对合同的品名、品质、数量、价格条款和支付方式、包装、运输、检验和保险条款等有详尽的描述。

下篇信用证：详细论述了信用证的性质和特点、种类、流程、信用证业务操作要领；信用证审核和修改的具体步骤，信用证风险及防范对策、信用证案例分析等。

外贸合同、信用证的常用英语词组、常用表达方式和条款的英汉翻译都有详解。

本书可以作为商务英语函电和国际贸易实务的配套教材，适用于商务英语、国际贸易专业和其他财经类专业学生，也是外贸从业人员不可多得的实用手册。

## &lt;&lt;外贸合同与信用证&gt;&gt;

## 书籍目录

- 上篇 外贸合同 第一章 外贸合同的形式和内容 一、外贸合同的形式和作用 (一) 合同的形式 (二) 合同的作用 二、外贸合同的订立 (一) 合同成立时间 (二) 合同成立的有效条件 三、外贸合同内容分解 (一) 首部(约首) (二) 合同的主体部分(正文) (三) 合同的尾部(约尾) (四) 合同主文与附件的关系 四、签订合同应注意的事项 (一) 尽量用我方的销售合同和确认书 (二) 明确合同双方当事人的签约资格 (三) 明确规定双方应承担的义务、违约的责任 (四) 合同中的条款具体详细、协调一致 (五) 注重合同的条款 五、外贸合同欺诈案例 (一) 合同陷阱及其防范对策 (二) 合同欺诈案例 六、各种外贸合同样本 第二章 签订合同前的准备 一、签约谈判前的准备 (一) 行情调研 (二) 制订方案 (三) 具体实施方案 二、外销合同的磋商 (一) 选择好计价货币 (二) 交易磋商 (三) 签订合同(Sign a Contract) (四) 贸易术语的作用 三、出口报价的核算 (一) 合理价格水平如何确定 (二) 出口商品的成本核算 (三) 对外报价核算应注意的问题 (四) 交易磋商签约案例 第三章 合同条款的把握 一、商品品名 (一) 约定品名的意义 (二) 品名条款的基本内容 (三) 规定品名条款的注意事项 (四) 品名条款案例 二、商品的品质条款 (一) 品质的重要性 (二) 对进出口商品品质的要求 (三) 表示品质的方法 (四) 订立品质条款注意事项 (五) 品质条款争议案例 三、商品的数量条款 (一) 商品数量的含义和内容 (二) 商品数量的计量单位和计量方法 (三) 正确掌握成交的数量 (四) 合理规定数量机动幅度 (五) 数量条款案例 四、价格条款和支付方式 (一) 价格条款的内容 (二) 签订价格条款注意事项 (三) 托收项下的支付条款如何把握 (四) 信用证项下的支付条款如何把握 (五) 价格条款和支付条款案例 五、包装和运输条款 (一) 包装条款内容 (二) 包装的分类 (三) 履行包装条款时的风险及对策 (四) 装运条款的含义和内容 (五) 包装和运输条款案例 六、检验和保险条款 (一) 商检条款内容 (二) 合同中的检验索赔条款 (三) 合同中的保险条款 (四) 进出口业务保险实务操作 (五) 检验和保险条款案例 七、违约的责任和处理 (一) 合同违约引发的争议 (二) 不可抗力条款如何把握 (三) 合同中的仲裁条款 (四) 索赔和理赔 (五) 违约的责任和处理案例 第四章 外贸合同的履行 一、出口合同的履行及具体操作程序 (一) 操作程序 (二) 履行合同中的注意事项 二、进口合同的履行及具体操作程序 (一) 操作程序 (二) 对外索赔注意事项 第五章 外贸合同常用英语理解 一、与合同相关的词组 (一) 常用词组 (二) 合同用词(formal term) 二、与合同相关的英语表达 三、与合同相关条款的英汉翻译 (一) 商品品质的实例表述 (二) 合同条款实例表述 (三) 合同中信用证支付条款的制定方法 (四) 实例合同条款中英文对照 下篇 信用证 第六章 信用证基础知识 一、信用证的内容和特点 (一) 信用证的特点 (二) 信用证的作用 (三) 信用证的当事人及相互之间关系 (四) 信用证的主要条款 二、信用证的种类 (一) 跟单信用证和光票信用证(Documentary/clean L/C) (二) 不可撤销信用证和可撤销信用证(Revocable/irrevocable L/C) (三) 保兑信用证和不保兑信用证(Confirmed/unconfirmed L/C) (四) 可转让信用证(Transferable L/C) (五) 循环信用证(Revolving L/C) (六) 假远期信用证(Usance Credit Payable at sight) (七) 背对背信用证(Back-to-Back L/C) (八) 对开信用证(Reciprocal L/C) (九) 备用信用证与保函(Stand by L/C/Letter of Guarantee) 三、信用证的流程 (一) 跟单信用证操作的流程 (二) 信用证的开立 (三) 信用证的通知 (四) 受益人的审证 (五) 信用证的履行 (六) 银行审核单据 (七) 信用证的结算 四、信用证与不同支付方式综合运用 (一) 信用证与不同支付方式运用起因 (二) 信用证与不同支付方式相结合模式 五、信用证实例详解 (一) SWIFT电文信用证中常见项目说明 (二) 信用证实例 六、信用证样本 第七章 信用证的审核和修改 一、信用证容易出现的问题 二、信用证事前审核的具体步骤 (一) 对信用证开证行的审核 (二) 对信用证条款的审核 三、信用

## <<外贸合同与信用证>>

证单据审核的具体步骤 (一) 单证审核的基本要求和方法 (二) 综合审核的要点  
(三) 单据分类审核的要点 (四) 有问题单据的具体处理 四、信用证的修改 (一)  
信用证修改的规则 (二) 修改信用证注意事项 五、银行的审单 (一) 审核交单不符  
点 (二) 信用证结算审单具体步骤 (三) 减少单据不符点的技巧 (四) 信用证逾  
期原因和解决办法 六、信用证的审核和修改案例分析 第八章 信用证风险和欺诈及防范对策 一  
、信用证风险的特征 (一) 卖方的主要风险及案例 (二) 买方的主要风险及案例 二  
、信用证风险的防范对策 (一) 出口商的防范对策 (二) 进口商的防范对策 (三  
) 银行的防范对策 三、信用证案例详细分析 (一) 软条款——信用证业务中的“陷阱”  
(二) 单据不符遭拒付案 (三) 利用单证瑕疵拒付货款案 (四) 信用证的到期日与  
交单期 (五) 分批和分期装运条款引发的争议 第九章 信用证常用英语详解 一、与信用证  
相关词组 二、与信用证相关的英语表达 三、信用证条款分类翻译附录1 联合国国际货物销售合  
同公约附录2 跟单信用证统一惯例(中英文对照) 附录3 国内信用证结算办法参考文献

## &lt;&lt;外贸合同与信用证&gt;&gt;

## 章节摘录

一般是指货物到达目的地卸货后在约定的时间内进行检验。

检验地点可因商品性质的不同而异。

一般货物可在码头仓库进行检验；易腐货物通常应于卸货后，在码头尽快进行检验，并以其检验结果作为货物质量和数量的最后依据。

这也就是国际贸易上通常所说的“到岸品质/重量(Landed Quali, / Weight)”。

在采用这种条件时，卖方应承担货物在运输途中品质/重量变化的风险。

买方有权根据货物到达目的港时的检验结果，在分清卖方、船方和保险公司责任的基础上，对属于卖方应该负责的货损、货差，向卖方提出索赔，或按事先约定的价格调整办法进行调整。

b. 买方营业处所或最后用户所在地检验 对不便在目的港卸货时检验的货物，例如密封包装，在使用之前打开有损于货物质量或会影响使用的货物，或是规格复杂、精密程度高、需要在一定操作条件下用仪器或设备检验的货物，一般不能在卸货地进行检验，需要将检验推迟到用户所在地进行。使用这种条件时，货物的品质/重量以用户所在地的检验结果为准。

出口国检验，进口国复验 我国对外签订的买卖合同，大量使用货物在装船前进行检验，由卖方凭商检证书连同其他装运单据，交银行议付货款。

货物到达目的港后，再由双方约定的机构在约定的时间内，对货物进行复检。

如发现货物的品质或数量与合同规定不符，买方有权在规定时效内提出异议。

鉴于国际贸易的货物经常需要经过长期运输，其品质和重量在运输过程中难免会有变化，装船时和到达时两次检验，结果常有出入；而这种差异的产生原因又很复杂，既可能是由于检验工作的误差，也可能是由于装卸、运输过程中照管不善，更何况货物本身也有一个自然损耗问题，为了保证合同的顺利进行，减少买卖双方因两次检验结果不一致发生争执，影响合同执行，应采取以下对策：

a. 凡属于保险公司及（或）船方的责任者，买方不得向卖方索赔，只能向有关责任方要求赔偿。

b. 如两次检验结果的差异在一定范围之内，如0.15%，则以出口国检验结果为准。

如超出这个范围，即由双方协商解决；如不能解决，可提交第三国检验机构进行仲裁检验；或者规定超出部分由双方平均分担。

<<外贸合同与信用证>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>