<<小故事大道理>>

图书基本信息

书名:<<小故事大道理>>

13位ISBN编号: 9787562453826

10位ISBN编号: 7562453829

出版时间:2011-1

出版时间:重庆大学出版社

作者:蒋梦

页数:191

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<小故事大道理>>

内容概要

幸福是由我们自己创造的,而幸福的秘方就在书中。

好好消化,运用书中的技巧,努力实现自己的梦想!

好书是一盏明灯,能够照亮我们的前程。

而《小故事大道理:改变孩子一生的激励书》就是这样一本具有神奇力量的好书,它带给我们终生享用不尽的精神财富,更振奋我们的精神,激起我们的斗志,让我们在以后的日子里笑傲人生。

只有不懈地奋斗与努力,我们才能在竞争激烈的社会中拥有自己的一席之地。

全书用讲故事的方式,告诉我们如何创造积极的人生,如何提高自己的生命质量,拥有人人梦寐以求的健康、快乐与财富。

它是我们生命中的必读书之一,能为我们带来一生的幸福。

<<小故事大道理>>

书籍目录

第一章 要做就做最优秀树立永争第一的信念有梦想,还要有行动只有自己才是上帝人生最大的挑战来 自自己认识你自己认识不清,会毁掉自己自我定位要准确合理对自己说,我可以做得更好当自己想当 的人,做自己想做的事从平淡的工作中寻找乐趣不要丢掉自己的优势抓住机遇,努力奋斗没有最好, 只有更好要做人生的赢家不走寻常路第二章 努力才能出人头地任何人都能有所作为每天多做一点点一 定要好好干积极热情地工作在逆境中出人头地培养高度的责任感天道酬勤,勤奋者必能成功懒惰使人 丧失机遇你所付出的一切都将得到回报转个弯,就会好起来面对压力,游刃有余做到适度节俭做别人 不愿意做的事情钻石就在自己家后院第三章 奋斗的资本希望是神奇的力量重视和爱惜时间想象力是 种资本有目标才清楚自己要什么潜能是口井,好好挖掘它自信是必不可少的钥匙有智慧就有财富相信 经验,但不迷信经验要有 " 把信送给加西亚 " 的可贵精神留出救命的筹码懂得分解术第四章 靠自己战 胜命运靠自己战胜命运靠自己改变命运坚持自己的本色爱自己,珍视自己的人格做好每一步,走好每 -步一步一步走下去畏首畏尾会让人生不断倒退正确对待人生得失 勇敢地走出悲伤的阴影对金钱应 有健康心态乐观助人所向无敌积极面对我们的人生有勇气才有活力给自我加重才不会被打翻第五章 坎 坷与磨难是财富劳动是最好的银行动机越简单,越容易成功学会谋生的本领能力比学历重要态度决定 人生的高度再艰难的路也能走过去坚持就能行思路决定出路只要一把斧头、一个磨房,就能成功认准 并发挥自己的特长运用逆向思维,从反面思考加强行动能力人生中的两个机会自制力是成功的基础成 就伟业的代价成功路上光的赞歌第六章 奋斗者箴言先把自己变成一颗珍珠我们应该与怎样的人交往听 取他人忠告,总结经验教训不要付出不该付出的代价正确对待自己的错误懂得让步,凡事适可而止集 中注意力,盯着一只羊追缺乏高人指点会事倍功半贪婪将自食恶果不要只想着靠薪水生活不给自己找 任何借口没有第二次选择比别人付出更多努力第七章 做最好的自己强者要有野心还要有决心输与赢都 在我们的掌心信念是人前进的正向"磁引力"做一个时时能找到工作的人快乐成功之道把绊脚石变成 垫脚石不被任何困难吓倒学会提高办事效率做好工作中的每一件小事成功在于积累学会为自己的成功 谋划布局出身寒微也能崛起成龙:顽强奋斗的经典做最好的自己

<<小故事大道理>>

章节摘录

回到休斯敦,戴尔用所有的存款,开办了"戴尔计算机公司",那年他刚满19岁。

随着新学期的日益临近,戴尔的节奏快得近乎于疯狂。

他租了间房子作为办公室,并雇用了第一名雇员——一个28岁的青年,由他负责财务和经营管理。 戴尔的推销工作进展顺利。

一接到订单,他就拼命组装机器,并以最快速度送到客户手中。

第一个月戴尔公司的销售额达到了18万美元,第2个月升到了267j'美元,戴尔甚至没有注意到新学年的来临。

'一年中,戴尔平均每月售PC机l000台,为了保持这种节奏,他搬到了更大的房间,雇用了更多的人员。

当客户的订单达到800份时,雇员们便开始组装电脑。

为减少库存和通常开支,零部件仅在急需时才订购。

送货卡车每天都送货上门,这使戴尔的公司一直保持着较高的利润率。

戴尔坚信:质量是企业的生命。

他给客户提供绝对的质量保证,用户若不满意,可以随时要求退回款项。

由于大约有90%的技术问题可以通过电话来解决,戴尔开设了一条24小时免费服务热线,使用户能够 直接跟技术人员联系。

而这样做,也使公司更加贴近市场,从而更好地了解用户喜欢或不喜欢哪种电脑型号或式样。

- "我的竞争对手是先发展产品,然后告诉客户他们应该需要什么;而我则相反,我们是市场需要什么,就发展什么。
- "戴尔自豪地说。

到戴尔的同学们大学毕业时,戴尔的公司年营业额已达到7亿美元。

此时,戴尔已经停止了原来那种在PC机上添设部件的方式,而是开始自行设计、装配,寻找自己的市场。

后来,戴尔公司在包括日本在内的16个国家设立了分支机构,公司收入达20多亿美元,雇有职员6000 名。

为鼓励扩大生产,戴尔公司给提出好建议的雇员以丰厚的奖励——即使有些做法没有取得成功。

戴尔说:"我们的成功迫使大公司间的竞争更加激烈,而这让客户从中受益。

"现在,戴尔与妻子和女儿过着简朴的生活,然而对社会,戴尔却慷慨大方,乐善好施——他捐赠了一块土地作为休斯敦犹太社区的居住中心,还定期到得克萨斯大学工商管理研究生院给那里的MBA们做报告。

戴尔不止一次地回忆起这一情景:那时,他告诉他的朋友们,他的梦想是成为世界上最大的私人电脑制造商,而朋友们当时却认为他是个十足的幻想家,他的梦想是不可能实现的。

<<小故事大道理>>

媒体关注与评论

要像初升的太阳那样,充满朝气与力量;要如草原上的猎豹般,向前奔跑,永不停息。只要努力,就有希望。

只要不断向前,我们就能变得强大,力争上游,永不放弃。

——卡耐基

<<小故事大道理>>

编辑推荐

《小故事大道理:改变孩子一生的激励书》是由重庆大学出版社出版的。

<<小故事大道理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com