

<<国际货物买卖>>

图书基本信息

书名：<<国际货物买卖>>

13位ISBN编号：9787562018391

10位ISBN编号：7562018391

出版时间：1999-03

出版时间：中国政法大学出版社

作者：杨良宜

页数：665

字数：540000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

笔者在断断续续地完成了国际贸易大网络重要环节的一系列专题书籍后，认为有必要回过头来写一本针对最基本的、带出了其他所有环节的，也是最重要的合约的著作：这就是。

也幸亏已出版了其他方面的专题书籍，以及贯通所有这些环节的《国际商务仲裁》与《国际商务游戏规则——英国合同法》，因此笔者可以在本书中略过很多方面的内容。例如，在英国权威的Benjamins Sale of Goods一书详细论及的货款支付方面。笔者因为已有《信用证》一书而可以不再赘述。

<<国际货物买卖>>

内容概要

《国际货物买卖》是作者有关国际贸易的一系列著作中非常重要的一本，是作者关于合约的重要论著。

它不象别的国际货物买卖著作那样，以国际货物买卖的历史为线索对各种货物买卖形式作全面的论述，而是集中于介绍国际货物买卖中最常见的CIF和FOB形式，实用性是这本书最鲜明的特点。

从实际操作来讲，CIF和FOB是两种最为常用的国际货物买卖方式，在实践中运用最多，因而产生的问题也最多。

国际货物买卖中一个合同条款的措辞差异，就可能导致双方利益的巨大差别，小则数十万，多则数十亿；可能使一个濒临破产的企业起死回生，也可能使一个兴旺的企业瞬间倒闭，因此对国际货物买卖合同进行仔细的研究和考察非常有必要，尤其是对最为常用的CIF和FOB买卖。

著者在论述CIF和FOB时，总是对最易产生分歧、对双方利益影响最大的方面加以重点说明。

例如在说明CIF买卖的时候，就从CIF的权威定义，货物风险的转移，卖方何时交单、在哪里交单，单证，买方支付货款，买方要承担的其他费用等几个方面进行了论述。

其中对单证的论述特别详细，涉及所需的各种单证；对最重要的单证--提单，着墨最多，不仅一一说明提单的内容，还列举实例，说明实例的成败关键，同时还列出了规避风险的方法。

对FOB买卖的说明，则与对CIF的侧重不同，集中在买卖双方的责任上，比如买方派船，付运期或付运时间等。

对不同操作可能带来的不同后果，著者则常常用实例加以说明。

除了对CIF和FOB买卖作出分别论述外，本书还将很多篇幅用在对责任、风险和赔偿等方面的说明上。涉及到复杂的条款，著者会分别说明该条款对买方的好处，对卖方的好处，对双方的不利之处以及在不利情况下如何规避等。

这本书的论述方法生动地说明了大陆法系和英美法系的区别。

在方式上，将重点放在争议和分歧上，注重解决问题，而不是列出体系，一一论述；在表述上，中英文并用，经常引用英美法律条文、判例来说明问题。

这对于大陆法系的学者具有不同的意义，除了可以了解外国法律的特点，还可以熟悉英美法的传统和运用方式，开阔眼界。

也正是因为这一点，使这本书显得有些难读。

同时由于这本书的目的不是要全面介绍国际贸易，而是让读者知悉和学习解决国际贸易中的实务问题，因此对那些希望或正在从事国际货物买卖实务的人来说，就不仅仅是一本很好的教材，更是一本实战技术全书，值得反复研读。

<<国际货物买卖>>

作者简介

杨良宜，男，1948年生于上海，5岁时移居香港，现任海事、商事仲裁员；中国政法大学、大连海事大学及香港城市理工大学等十余所著名大学的客座教授。

主要著作有：《英美合约法》，《国际商务游戏规则：英美证据法》，《禁令》，《国际商务仲裁》，《外贸及海运诈骗》，《滞期费

<<国际货物买卖>>

书籍目录

前言第一章 序言 1 CIF与FOB历史简介 2 集装箱运输的兴起 3 买卖双方对CIF与FOB的取舍 4 外贸人士云掌握租约运输的难处第二章 CIF买卖 1 简介 2 先例对CIF的权威定义 3 国际商会Incoterms 1990年的标准条文 4 货物风险的转移 5 卖方什么时候要交出单证？
6 卖方在哪里交出单证？
7 什么单证？
8 买方支付货款 9 CIF 买方除货款外会要承担的其他费用第三章 FOB买卖 1 先例对FOB的权威定义 2 FOB买卖的特征及CIF买卖的主要分别 3 国际商会Incoterms 1990年的标准条文 4 FOB买方责任之一：指派船舶 5 FOB卖方责任之一：指定装货地点 6 FOB卖方责任之二：提供买卖合约的货物 7 FOB卖方责任之三：负责货物装上船舶前一切费用 8 FOB卖方责任之四：承担货物装上船舶前的风险 9 FOB卖方责任之五：提供付运单证给买方第四章 货物质量与拒绝接受货物 1 法律的默示责任 2 英国货物销售法的默示责任介绍 3 买卖合同中对货物质量明示/责任条件的情况 4 总结如果有违反货物描述或/与质量，买方有的救济 5 本章的总结第五章 货物/财产转移 1 货物属谁为何重要？
2 针对现货买卖双方货物的转让 3 针对不确定货物买卖双方在货物的转让 4 针对分不开/货物买卖双方货物的转让 5 CIF/FOB买卖双方货物的转让第六章 风险与受阻 1 风险与货物/财产的关系 2 风险与保险的关系 3 风险与占有、控制及托管的关系 4 风险与受阻的关系 5 国际货物买卖风险的转移 6 对国际货物买卖一般风险分摊的正确做法 7 分不开货物的风险转让 8 FOBS, FOBT或FOBST买卖的风险转让 9 受阻的情况 10 Force Majeure 条款或/与免责条款 11 “复原”(restitution)与Frustrated Contracts Act 1943的适用第七章 主权 1 主权转让会有什么问题？
2 英国法律的起点：保护货物主权 3 货物没有负担/债务与买方能安宁占有的保证 4 货物被“侵占”(conversion)或“侵犯”(trespasser) 5 买卖二手船主权纠纷的例子第八章 损失赔偿 1 损失赔偿的大原则 2 1979年货物销售法的相关章节 3 卖方追讨货款(action for price) 4 买方拒货/毁约的卖方索赔损失 5 卖方拒交付货物/毁约的买方索赔损失 6 改行指令(specific performance) 7 卖方违约或毁约但未有中断合约的损失计算第九章 装卸时间与滞期费 1 买卖合同中有关条款的介绍 2 装(卸)时间/滞期费为何在买卖合同必须去约定？
3 买卖合同如何去约定与结算装(卸)时间/滞期费？
4 FOB买卖合同约定装货时间与开始对准时指派船舶影响第十章 其他 1 CIF与FOB的主要分别总结 2 国际买卖的支付货款 3 适用法律管辖权 4 1980年维也纳国际货物销售合同公约 5 国际商会的Incoterms 6 标准买卖合同条款简介 7 自拟的GOB专卖合约 8 自拟的C & F/CF买卖合同案例索引附表

<<国际货物买卖>>

章节摘录

4.8.2 买方想去减少损失但卖方不合作的困境 这是买方面对的另一困境，他看到有机会会有藉口可去拒绝接受货物，也认为卖方是违反了条件条款，但他并不敢百分之百肯定。确也是，谁敢肯定，你只要去看许多先例，上诉后被推翻，再上诉又被改回来，好象只要有上诉机会，希望在人间，胜败仍难分，就可知道是傻瓜才敢去百分之百事前肯定自己一定胜诉。

毕竟，清楚明了的案情现实也不多，总会有得争。

除非货物是黄金变了交付废铜，是食糖变了交付垃圾，是棕油变了交付海水。

即使如此，刚提的简单例子中会仍有可能是运输途中出事，是买方风险，与卖方无关，怎可去拒绝接受？

在1994年立法后新增加的Section 15A，意图去减少买方以太技术性的货物描述和质量不符去拒绝接受货物，照说买方会更难去成功并合法的拒绝接受。

而一不成功，变了是乱拒绝的买方毁约，要面对赔偿卖方损失。

这一来，买方拒绝接受货物的同时，也会想去尽量减少损失，以便将来败诉，也不会面临卖方巨额损失的索赔。

但现实中，卖方经常不合作，或会是卖方不懂，或是不合理的反应，或是想以此来迫 / 威吓买方去收回拒绝接受货物的通知，否则会把事情搞大。

这一来，会是双方在僵持，互不信任，互不妥协，令拒绝接受货物后无法去作出合理措施如尽快转售给第三者等等。

这僵持下去，会令部份货损变为全损，或仓库费用大增。

这对双方都是坏事，因为最后胜败是任何一方（买卖方）都不应去百分之百自信的。

<<国际货物买卖>>

编辑推荐

生动地说明了大陆法系和英美法系的区别。

在方式上，将重点放在争议和分歧上，注重解决问题，而不是列出体系，一一论述；在表述上，中英文并用，经常引用英美法律条文、判例来说明问题。

这对于大陆法系的学者具有不同的意义，除了可以了解外国法律的特点，还可以熟悉英美法的传统和运用方式，开阔眼界。

也正是因为这一点，使《国际货物买卖》显得有些难读。

同时由于《国际货物买卖》的目的不是要全面介绍国际贸易，而是让读者知悉和学习解决国际贸易中的实务问题，因此对那些希望或正在从事国际货物买卖实务的人来说，就不仅仅是一本很好的教材，更是一本实战技术全书，值得反复研读。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>