

<<体验商务俄语>>

图书基本信息

书名：<<体验商务俄语>>

13位ISBN编号：9787561834121

10位ISBN编号：7561834128

出版时间：2010-4

出版时间：天津大学

作者：北京新动力学校

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;体验商务俄语&gt;&gt;

## 前言

近年来中俄两国的贸易越来越密切，越来越多的人开始和俄罗斯人做生意，于是我语就成了一个必须要掌握的工具。

这本口语教材的特点是：一、该书详细介绍了如何用俄语与俄罗斯商人进行商务往来，内容十分全面。

全书37个单元，包括了从迎接俄罗斯人下飞机、过海关、游览、购物、谈判、展会、电舌交谈等直到最后送他们上飞机的全部过程。

它涉及了任何你可能会遇到的环节。

二、该书有强大的语法功能。

要想真正掌握俄语，光记住本书中每单元的第一部分——对话部分是不够的，这只能让你一时应急之用，死记硬背过不了几天就会忘。

该书每个单元的第二部分随之讲解俄语语法，在讲解中列举了大量的例句，有助于大家更好地理解。

三、国情介绍让你在和俄罗斯人的交往中事半功倍。

记住了句子理解了语法就等于会了俄语吗？

就等于能够和俄罗斯人交流了吗？

完全不是！

有的人俄语说得很溜，可是和俄罗斯人交往时却处处碰壁，不受欢迎。

原因可能是他不懂得与俄罗斯人交往的礼仪，不懂得俄罗斯民族的文化。

试想一下，一个人如果行为不被客户所接受，那他的俄语说得再好又能怎样？

所以掌握俄罗斯的风俗禁忌、交往礼仪、民族文化等就显得非常重要。

本书在每个单元的第三部分国情介绍中专门介绍了俄罗斯商务交往中需要注意的种种国情民俗知识。理解了他们，会拉近你和俄罗斯客户之间的距离。

四、设计练习，巩固记忆。

本书在每单元专门设计了练习这一环节，用来检测和巩固以前所学的知识。

内容基本上是前面第一部分会话例句中的重点语句，并且在本书的最后附录答案，以方便自我检测。

因为编者能力有限，书中如有疏漏之处欢迎交流指正。

最后要特别感谢郑亚南和杨小桐，她们在繁重的学业中付出了大量的心血来编写这部教材。

## <<体验商务俄语>>

### 内容概要

为了满足广大俄语学习者多年来的强烈要求，北京新动力学校特为广大商务俄语学习者、工作者编写本书。

本书的主要内容涵盖了37种商务往来所需环节，丰富实用的俄国国情和民俗文化介绍，使您能够自由的与俄国商人进行商贸往来。

本书各课内容丰富，特别注重帮助学习者运用所学语言知识和技能开展实际交流沟通。

本书具备丰富的趣味性和实用性，是从事俄语商务活动人士必备的精品书籍。

<<体验商务俄语>>

书籍目录

前言第1单元 机场接机第2单元 海关检疫第3单元 酒店入住第4单元 欢迎宴会第5单元 展销会第6单元 在银行第7单元 工作交流第8单元 电话交谈第9单元 邀请做客第10单元 做客第11单元 吃饺子第12单元 通知日程第13单元 首次会晤第14单元 参观工厂第15单元 购物第16单元 挑选商品第17单元 买纪念品第18单元 游长城第19单元 逛公园第20单元 游天坛第21单元 上街散步第22单元 广告用语第23单元 商务谈判(一)第24单元 商务谈判(二)第25单元 商务谈判(三)第26单元 合资生产第27单元 合资企业第28单元 询价第29单元 报价第30单元 价格第31单元 索赔第32单元 支付条件第33单元 合资企业谈判实例第34单元 送别宴会(一)第35单元 送别宴会(二)第36单元 送行第37单元 常见谚语、俗语参考答案

<<体验商务俄语>>

编辑推荐

《体验商务俄语》：凝聚新动力俄语名师数年教学经验，囊括商务场所必备内容，精讲商务俄语用语，了解俄国风土人情。

语言与文化结合，训练与模仿并进， 100段实景对话，1000条商务用语、37各路 商务策略、50条语法常识。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>