

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787561535240

10位ISBN编号：7561535244

出版时间：2011-1

出版时间：厦门大学出版社

作者：钟鸣长 编

页数：384

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务>>

内容概要

《国际贸易实务》围绕高职高专的培养目标，以外销员职业能力培养为核心，以进出口业务为主线，基于工作过程，系统阐述了贸易前的准备、进出口合同的磋商和订立、进出口合同的履行、业务善后与争议处理等四个情境的具体内容。

在编写过程中，始终坚持的原则，尝试项目引导、任务驱动的教学改革。

每个情境分别由若干个有机联系的任务构成，每个任务中都包含任务描述与分析、相关知识、业务技能与知识拓展、来自业界人士的心得体会的等部分。

《国际贸易实务》可作为高职院校国际贸易实务操作的教程，也可作为外贸行业培训的教材，以及相关专业或外贸人员的参考资料。

书籍目录

前 言情境1 贸易前的准备任务1 熟悉出口贸易前的准备1.1任务描述与分析1.2相关知识1.2.1办理出口相关手续1.2.2国际市场调研1.2.3国际营销1.2.4其他出口准备工作1.2.5建立业务关系1.3业务技能训练与知识拓展1.3.1技能训练1.3.2知识拓展1.4来自业界人士的心得体会任务2 熟悉进口贸易前的准备2.1任务描述与分析2.2相关知识2.2.1市场调研2.2.2建立业务关系2.2.3其他进口准备工作2.3业务技能训练与知识拓展2.3.1技能训练2.3.2知识拓展2.4来自业界人士的心得体会任务3 选择合适的国际贸易方式3.1任务描述与分析3.2相关知识3.2.1一般贸易 (General Trade) 3.2.2加工贸易 (Processing Trade) 3.2.3经销 (Distribution) 3.2.4代理 (Agency) 3.2.5寄售 (Consignment) 3.2.6招标与投标3.2.7拍卖 (Auction) 3.2.8期货交易 (Futures Trading) 3.2.9展卖 (Fairs and Sales) 3.2.10对销贸易 (Counter Trade) 3.2.11无纸化贸易3.3业务技能训练与知识拓展3.3.1业务技能训练3.3.2知识拓展3.4来自业界人士的心得体会3.4.1选择加工贸易方式中应注意的要点3.4.2选择包销方式应注意的要点3.4.3选择招投标方式应注意的要点3.4.4开展寄售业务应注意的要点3.4.5选择国际拍卖方式应注意的要点3.4.6选择展卖方式应注意的要点3.4.7选择补偿贸易方式应注意的要点… … ; 情境2 进出口合同的磋商和订立情境3 进出口合同的履行情境4 业务善后与争议的处理参考文献参考网站

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>