

<<商务谈判英语口语>>

图书基本信息

书名：<<商务谈判英语口语>>

13位ISBN编号：9787561120811

10位ISBN编号：7561120818

出版时间：2005-6

出版时间：大连理工大学出版社

作者：马绍明 编,李尚萍 编,崔晶 编,厉秀仁 编

页数：250

字数：298000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务谈判英语口语>>

内容概要

本书针对商务谈判的需要，以实用、技能为指导，用简明的英语和切合实际的内容，将语言技能与相关业务技巧融为一体，使读者通过这本书，既能了解谈判的基本概念、环节，又掌握其常见表达，真正达到学以致用目的。

本书就国际商务活动中常见的代理、合资、技术转让、招标与投标、贸易、协议书等谈判，提供了常用的基本句型及情景对话，使读者在具体的谈判气氛中掌握所学的知识。

各章节内容包括：1 常用词语部分：涉及该章节重要的词汇及短语，都结合课文内容进行了注释，便于读者查阅，省却了查字典的麻烦。

2 情景对话部分：根据实际工作的常见情况，组织了数组不同情景的对话，使读者身临其境。

3 常用句部分：列出了最基本的句型，句句均有实用性，简单明了，便于记忆。

4 行家指点部分向读者介绍了谈判应注意的事项，减少谈判失误。

<<商务谈判英语口语>>

书籍目录

第一章 战前准备 1 对手分析 2 电话约定会面 3 确定及变更约定 4 会面前的准备 第二章 双方见面 1 自我介绍 2 客气寒暄 3 说明来意 4 公司简介 第三章 委托代理谈判 1 委托地区代理或独家代理 2 责任与义务 3 代理佣金条件 4 产品质量与价格 第四章 合资谈判 1 商谈出资比例 2 决定合资形式 3 双方责任义务 4 董事会组成, 总裁人选 第五章 技术转让谈判 1 商谈基本条件 2 专利权授权及保护 3 技术转让与Know-how 4 合约细节的谈判 第六章 招标与投标谈判 1 阐明投标意向 2 询问具体事宜 3 递交投标书 4 投标中的合作 第七章 贸易谈判(一) 1 价格、佣金、折扣 2 询盘、报盘、还盘 3 包装 4 保险 第八章 贸易谈判(二) 1 付款 2 装运 3 商检、交货 4 申诉、仲裁、索赔 第九章 解决抱怨的谈判 1 供货不及时 2 货物质量不一 3 货物数量不一 4 货物被损坏 第十章 协议书谈判 1 条款意义讨论 2 提出修改意见 3 坚持与妥协, 让步 4 达成共识

<<商务谈判英语口语>>

媒体关注与评论

涉及商务谈判的不同类型主题，突出实际的谈判环境，兼顾谈判细节。

本书将语言技能与相关业务技巧融为一体，既能提高英语能力，又能知晓相关业务的基本操作技巧。

<<商务谈判英语口语>>

编辑推荐

《商务谈判英语口语》就国际商务活动中常见的代理、合资、技术转让、招标与投标、贸易、协议书等谈判，提供了常用的基本句型及情景对话，使你在具体的谈判气氛中掌握所学的知识，教给你流利的商务谈判英语口语，让你在唇枪舌剑中获得先机，用标准的实用英语口语获得更大的利益。对从事国际贸易的人来说，是出奇制胜的神秘法宝。

<<商务谈判英语口语>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>