

<<华商崛起>>

图书基本信息

书名：<<华商崛起>>

13位ISBN编号：9787560977492

10位ISBN编号：7560977499

出版时间：2012-6

出版时间：华中科技大学出版社

作者：定民

页数：263

字数：210000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;华商崛起&gt;&gt;

## 前言

人类社会的商业纷争，无非就是精神和文化的碰撞。

商道即人道，中国人向来有着商业的头脑，只是在重农抑商的时代，华商的经商头脑更多地被淹没在历史的深处。

一百多年前，一批批为生活所逼的中国人，背井离乡、远渡重洋，驰骋在世界商海。

他们中的佼佼者，虽白手起家却终能富甲一方，有的更在世界舞台上写下了浓浓的一笔。

我们先来给“华商”一个大致的界定：华商是指具有中华民族血统的全球华人中的商人。

通常所说的晋商、徽商、豫商、浙商、闽商、台商、港商，以及现在分布在世界各地的华裔商人都属华商范畴。

它是与犹太商人、阿拉伯商人并列的具有中华民族文化背景的商人群体。

在这本书中，你能看到诸多精彩纷呈的华商故事，他们真实的经历往往比电影和小说更为引人入胜。

在重农抑商的封建社会中，晋商们凭借着自己的双手，赚取到不可胜数的财富。

鸦片战争时期，广东十三行的行商首领，又是如何在中西夹缝中生存的？

烽火连天的岁月里，又有多少广东人、福建人、浙江人下了南洋，赢得一份偌大的家业？

这些都是本书所要讲述的故事。

纵观富商们的发迹故事，你会发现，并没有什么一步登天的奇遇，就算是在财富聚拢速度最快的高科技行业，王安和杨致远们也是凭借着自己的头脑和智慧，堂堂正正地享受着自己在信息时代的荣光。

本书着重呈献给大家的是华商们在经营活动中所表现出来的大智慧。

它也许是吴百福发明的速食面——20世纪十大发明中，可以毫无愧色地代表华商来占据其中一个席位；它也许是杨致远在实验室中的一个小小软件，却极大地推动了互联网的发展；它也许是胡文虎的万金油，也许是陈金钟的回转寿司，也许是林梧桐关于云顶的一个美梦，也许是郭鹤年打造的香格里拉帝国……它更是王永庆博大精深的经营思想体系，它也是包玉刚、李嘉诚们在一次又一次商战中表现出来的杀伐决断、高明手腕……这些才是商业的本质。

我们同样不能忘记华商的精神，商道同样是堂堂正正的天地大道之一，不必自高于人，亦无需自轻于人。

身为商人，做好分内之事，同样可以利国利民、利人利己。

本书中几乎所有的富商无不热衷于慈善事业，当金钱对于他们而言只是纸面上的符号时，如何让金钱发挥更大的价值，就成了这些聪明人思考的大问题。

所以才有倾尽家财支援革命的林义顺，有开办“微笑列车”的王嘉廉……和他们的财富比起来，我们更景仰的是他们的人格。

美国人说：美国的财富在犹太人的口袋里，智慧在中国人的脑袋里。

欧洲人说：白人养牛，华商挤牛奶。

南洋人说：华商即使只有一根火柴棒，也能借此做资本获得成功。

日本人说：华商是日本人经营的名师。

也有人说：犹太人靠头脑赚钱，华侨靠两条腿赚钱。

不管怎样，华商通过自己的努力，向世人展示了中国式商道的无穷魅力与魔力，华商之道，深不可测。

本书将从海外华商的历史渊源开始，阐述中国商人走向世界舞台的中国式商道，通过华商的传奇故事和发家史，来展现中国人的经营智慧与成功要诀，以纵深的视角对华商的精神结晶做深入发掘总结，为当今商人的发展提供历史性的参照与启示。

## <<华商崛起>>

### 内容概要

定民编著的《华商崛起(影响世界的中国力量)》从海外华商的历史渊源阐述中国商人走向世界舞台的中国式商道，通过华商的传奇故事和发家史，来展现中国人的经营智慧与成功要诀，以纵深的视角对华商的精神结晶作深入发掘总结，为当今商人的发展提供历史性的参照与启示。

《华商崛起(影响世界的中国力量)》着重呈献给大家的是，华商们在经营活动中所表现出来的大智慧。这也许是王永庆博大精深的经营思想体系，起而行道之后，又能坐而论道，从而造福于世；也许是包玉刚、李嘉诚们在一次又一次商战中表现出来的杀伐决断、高明手腕。这些才是商业的本质，才是影响世界的中国力量。

## <<华商崛起>>

### 作者简介

定民，（潘卫民）男，出生于上世纪80年代，大学期间即广泛涉猎财经、管理等领域，大学未毕业即在浙江某企业中担任高管，毕业后以卓越的策划能力与鉴识转战房地产营销策划领域，并成功创办房地产经纪公司。

组织编写的《房地产营销策划》，一度成为该领域的经典教材。

近年从事财经热点及各大主要行业观察、研究，颇有心得。

## &lt;&lt;华商崛起&gt;&gt;

## 书籍目录

## 序言

## 第一章 历史深处的华商传奇

- 1.融贯中西的丝绸之路
- 2.大唐首富的“商业时尚”
- 3.红遍亚洲的大宋商人
- 4.马可·波罗眼中的中国商人
- 5.沈万三：让朱元璋嫉妒的“江南第一豪富”
- 6.晚清“世界首富”伍秉鉴
- 7.陈芳：第一位华侨百万富翁

## 第二章 初出国门的海外华商

- 1.从望海少年到金融巨擘
- 2.纵横东南亚的金融巨头
- 3.白手起家的跨国实业家
- 4.建筑起家的马来西亚大亨
- 5.菲律宾的华侨首富
- 6.百折不挠的方便面之父
- 7.马来西亚槟城大亨
- 8.印尼的红顶首富
- 9.世界丁香烟王国的缔造者

## 第三章 二三代海外华商之商道

- 1.从“亚洲糖王”到香格里拉
- 2.亚洲最杰出的企业家
- 3.女华商的商业帝国
- 4.深谙赚钱之道的泰国富二代
- 5.加拿大金融的华人强者
- 6.“芝兰玉树”满庭竞芳
- 7.亚洲酒店大亨
- 8.年少有为的银行巨擘

## 第四章 百年企业缔造者

- 1.“两权分离”的台塑之圣
- 2.“钦封爵士”的“船王”
- 3.房地产“大哥大”
- 4.“亚洲首富”的根基
- 5.中国葡萄酒之父

## 第五章 华商，百业骄子

- 1.新加坡首位“太平局绅”华商
- 2.乐善好施的“报业巨子”
- 3.投身公益事业的“菲律宾糖王”
- 4.借贷起家的木材大王
- 5.“汽车皇后”的成功之道
- 6.台湾“船王”的发迹方略
- 7.游乐大腕的发财路
- 8.“毛纺大王”的“经纬”

## 第六章 华商，立业四海

- 1.回转寿司“鼻祖”的“射日”之路

## <<华商崛起>>

2. “中国犹太人”的另类羊皮卷
3. 点石成金的“华尔街之王”
4. “称王”菲律宾的施至成
5. 杨致远，引领网络世界
6. “纵横”印尼的黄氏家族
7. 马来西亚“油王”的财富之路
8. “盘谷”第三代的泰国传奇
9. 敢作敢为香港“小龙女”

### 第七章 华商，报国为民

1. 致富行仁的陈嘉庚女婿
2. 慈善“六叔”
3. 扶贫济困的“丁香烟大王”
4. “树木”又“树人”的陈江和
5. 美国华商王嘉廉的“微笑列车”
6. 爱国爱乡的泰籍华商谢慧如
7. “菠萝大王”的爱国心
8. “烟草大王”的坚定信仰

### 第八章 华商沉浮录

1. “蔗糖王国”的宿命
2. “电脑大王”神话的覆灭
3. 美籍华商应行久的“N”字人生
4. 陈氏兄弟公司跌宕记
5. “投机大亨”的起伏人生
6. 沈望傅的“过山车”
7. 印尼“汽车大王”沉浮录

### 后记 华商改变世界

## &lt;&lt;华商崛起&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：有些西方学者更称他是“天下第一富翁”。

这个说法并不夸张，据1834年伍家自己的估计，他们的财产已有2600万银元，按照国际银价换算，这个数目相当于今天的50亿元人民币。

而大约同时期的美国首富是约翰·雅各布·阿斯特，其遗产只有2000万~3000万美元。

在产业经营方面，伍秉鉴不仅在国内拥有地产、房产、茶园、店铺等，还大胆地在大洋彼岸的美国进行铁路投资、证券交易，甚至涉足保险业务等领域，使怡和行成为一个名副其实的跨国财团。

尽管近代中国积贫积弱，伍秉鉴却在西方商人的眼中享有很高的名望。

当时一个美国波士顿商人与伍秉鉴合作经营了一项生意，但由于经营不善，欠了伍秉鉴7.2万银元的债务，当时他又一直没有能力偿还这笔欠款，故也无法回到美国。

伍秉鉴知道此事后，并没有为难这个商人，而是叫人把借据拿出来，对波士顿商人说：“你是我的第一号‘老友’，你是一个最诚实的人，只不过不走运。

”说完，他就把借据撕了个粉碎，并向对方表示他们之间的账目已经结清，对方可以随时离开广州回国。

第一章 历史深处的华商传奇 伍秉鉴还曾经给他的美国义子约翰·福布斯（此人日后成为美国著名的铁路大王）50万银元，帮助他创立了旗昌洋行。

类似于这样的慷慨之举，在外商中广为流传。

在他们看来，伍秉鉴就是财富的化身，他的商名“浩官”也成了发财致富的同义词，连美国波士顿的一艘商船也以冠上了“浩官号”的名称而自豪。

但像伍秉鉴这样的官商，在皇帝和百官眼中只不过是可随意盘剥的商人，朝廷和地方政府不断寻找各种借口，迫使行商们“主动报效”或“认捐”，单是从1773年到1835年，十三行就捐献了五百余万两白银，这还仅仅是见诸史册的记录。

随后而来的鸦片战争，则一步一步将伍家拖入了深渊。

1839年，林则徐来到广州，通过一系列雷厉风行的手段，向西方展示了清政府销毁鸦片的决心。

而唯利是图的西方商人们却由此认识到，不通过战争，就无法彻底打开清帝国的大门。

处于夹缝中的伍秉鉴敏锐地感觉到了山雨欲来的气息，清政府的贸易政策和西方的商业伙伴，对于伍秉鉴来说缺一不可。

因此伍氏家族和其他行商们一起，希望通过斡旋来化解这次危机。

经过一番折腾，伍家伤人失财、颜面扫地，但历史仍然不可逆转地发展下去了。

1840年，鸦片战争爆发，伍秉鉴又气又怕，竟至瘫倒在地。

他清楚地知道，英国发动这场战争的根源，正是不满十三行垄断贸易，一旦英国获胜，毫无疑问，十三行的独特地位将被迫丧失。

十三行行商们为这场战争贡献了巨额的财富，战争刚开始，他们就积极募捐，出资修建堡垒、建造战船、制作大炮。

纵然如此，清朝府仍全线溃败。

1841年，广州城破，清政府下令，让行商前往调停，经过讨价还价，双方签订《广州和约》：清军退出广州城外60里，并于七天内交出600万元赔款；英军则退至虎门炮台以外。

这600万元巨款，有三分之一由十三行商人出资，其中伍秉鉴所出最多，计110万元。

这次赎城之举没有给伍秉鉴们带来荣誉和感激，而是更多的非议。

从战争一开始，跟洋人做生意打交道的行商，就被国人戴上了“汉奸”的帽子。

不管他们捐献多少银两，也甩不掉这个帽子。

1842年，鸦片战争以中国战败结束。

在战败赔款中，伍家又被勒缴100万元。

## &lt;&lt;华商崛起&gt;&gt;

## 后记

不管你相不相信，虽然每个人都是自己生命中的主角，但社会的进步和历史的发展，真正离不开的是少数人。

司马迁的《史记》在描写帝王将相之外，还描写了游侠、商人、学者、刺客、医生、倡优，等等，但这些人，仍然应该被归为少数人的行列，因为他们毕竟都在历史上留下了属于自己的印迹。

本书中的人物，都应当是少数人。

虽然按照唯物主义的观点来说，时势造英雄，在那个时间那个位置，即使不是他，也会出现别人。但反过来说，为什么在彼时彼处，出现的正好是他而不是别人呢？这些商界英雄，有没有为自己起一天风云造一番时势呢？就像历朝历代的开国君主们，总会弄出些祥瑞灵异之事，来印证自己上应天命下得民心。

因此可以用“时来天地皆同力”这一句话，来形容英雄和时势之间良性互动的关系。

对于商人而言，随处闪现的商机是“时势”，而能把握机会顺势而为者就是“英雄”。

我国古代的第一商人，当数“治生之祖”白圭。

他“人弃我取，人取我与”的经营理念，足可为现代供需理论的先驱。

用朴素的话语和智慧，反映了对商业本质最深刻的认识。

因此，白圭的这种思想被明清徽商奉为圭臬，到了近代还受到无锡荣氏家族、陈嘉庚等著名华商的推崇。

某种程度上而言，白圭通过影响自己的子孙后代，间接地影响了世界。

唐宋元明清，封建社会繁盛时期的商人们走得更远、看得更多，天山脚下的丝绸之路，碧波之上的点点白帆。

他们把丝绸、茶叶、瓷器，连同一种古老神奇的文明输送出去，让世人为之称服赞叹。

他们又把波斯舞毯、印度香料等充满异域风情的商品带回来，消化吸收，成为中华文明的一部分。

也正因此，虽然我们自古是以农业立国，并坚信自己居于天地正中，对于向外拓展并无太多兴趣。

但很多人都知道，在大洋的东边，有一个繁荣无比的伟大国度，这不能不说，很大一部分是商人的功劳。

本书中所占比例最大的，是清朝晚期一直到近现代以来，远赴南洋谋求发展的东南亚华商。

其时正是古老中国最为积贫积弱的一段时期，战火蔓延，民不聊生，无数沿海省市的居民不得不背井离乡，下南洋的悲歌，在每一个送别的码头、每一艘远行的航船前，都响彻了无数遍。

就在这群开拓者和他们的后代中，诞生了许多成功的商人。

泰国、印尼、越南、老挝、新加坡……没有哪一个东南亚国家的发展，离得开华商的努力奋斗。

这仿佛是历史对中国的补偿，以一种奇妙的方式。

鸦片战争后的一百年间，正是中国被不断超越、光华最为黯淡的时候，被欺凌被伤害，遭侵略遭侮辱。

但这些走出去的中华儿女们，却在东南亚一带用自己的丰功伟绩，证明了中国人的聪明才智、果敢坚强，并不逊色于世界上任何一个种群。



<<华商崛起>>

编辑推荐

《华商崛起:影响世界的中国力量》编辑推荐：华商，历史悠久，他们从汉唐时期就活跃在世界的舞台上，他们经过不断努力，创造了一个又一个的商业传奇和财富神话。

《华商崛起:影响世界的中国力量》呈现给大家的是华商在商业活动中表现出来的大智慧和大胆略，通过品读此书，相信有志于创造传奇人生的你，一定会受益匪浅。

<<华商崛起>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>