

<<王永庆全传>>

图书基本信息

书名：<<王永庆全传>>

13位ISBN编号：9787560958286

10位ISBN编号：7560958281

出版时间：2010-1

出版时间：华中科技

作者：双根

页数：267

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<王永庆全传>>

前言

时代的进步、经济的发展在把人们带入一个高速运转的社会的同时，危机也开始降临。

2008年下半年，一场全球性的金融危机终于爆发了。

这场危机源于美国，来势凶猛，涉及各个领域、各个行业。

美国金融危机对台湾地区的冲击，让素有“经营之神”之称的王永庆感到担忧。

台塑企业在美国的生产线和厂房众多，为了让这些企业安全渡过危机。

王永庆决定亲赴美国指导工作。

在台塑企业行政中心副总裁王瑞华的安排下，预定在18日一起回台湾。

但是，天有不测风云，美国东部时间2008年10月15日早上，王永庆因身体不适被送进新泽西一家医院。9点38分因心肺衰竭而过世。

享年92岁。

关于王永庆身体健康的传闻早就满天飞了，光是2008年9月、10月就几度传出他病故的消息，但均遭台塑集团否认。

王永庆和李宝珠夫妇原本希望借公开露面粉碎外界传言。

谁也没有想到，美国之行竟然成了他永远的定格。

纵观王永庆的一生，充满了传奇色彩。

他从一个贫寒的家庭走出来，为了生活四处闯荡，卖米卖砖卖木材，最终将创业目标锁定在了石化行业，在半个多世纪的创业过程中，他为世人上演了一幕幕精彩绝伦的奋斗故事。

他的事业发端于大米，在卖米的过程中不断地改善服务，以此来赢得顾客的青睐；他目光敏锐，把自己的事业锁定在石化工业上，他创建的台塑集团在国际上占有举足轻重的地位；他在实践的基础上总结、提炼出很多经营思想和管理理念，他创立了压力管理，开创了送货上门的先河；他被善于经营的日本人称为“经营之神”。

他是台湾商业领域的一面旗帜。

<<王永庆全传>>

内容概要

在台湾，王永庆不仅被誉为“经营之神”，也被誉为“管理之神”。台塑的偌大基业，不仅需要超乎寻常的经营眼光，更需要扎扎实实的管理。其中，王永庆提出的很多管理理念和方法得到了广泛流传。

《王永庆全传：从米店老板到台湾经营之神（1916-2008）》的着眼点在于王永庆的生活、创业、经营，管理，处世，作者试图通过这样一个角度，一个方向。告诉大家一个真实的王永庆，一个全面的王永庆，一个在中国台湾备受瞩目的商界人物。

<<王永庆全传>>

书籍目录

第一篇 传奇人生第1章 强者的声音——命运靠自己掌舵命运掌握在自己手中苦难生活炼自信荒废学业留缺憾贫苦人家添新丁穷则思变心更坚深孚众望闯天下第2章 创业经商——卖米卖砖卖木材大米——事业的开端从只赚一分钱开始风云突变转低谷主动出击交好运第3章 坎坷石化路——打造台塑王国目光睿智定塑胶投资建厂销库存市场盈利靠整合建台塑遍地开花纺织带来大发展第4章 西天取经——发展就要走出去欧美之行思危机投资直指美利坚母猪耳朵绣荷包第5章 赤子之心——为两岸关系奔走欲投资“亲近”大陆为访大陆先预热密访大陆起风波万言书陈情利弊把根留在台湾毅然决然赴大陆敞开心扉谈合作染指石化石化路上的障碍希望就在眼前两岸三通操碎心第二篇 经营之神第6章 善于动脑——商机来源于实践卖冰淇淋在冬天开业不怕不识货，就怕货比货商业投资不投机瘦鹅理论的真谛种菜得出生意经第7章 长庚模式——医院管理企业化创立长庚医院医院管理企业化第8章 自力更生——做强、做大的要诀不以降价求发展求发展不求庇护理念也是生产力第9章 分吃蛋糕——大家赢，才是真的赢共赢才是硬道理客户就是市场适当做点“傻事”好经验要共分享创办企业，服务社会第三篇 管理大师第10章 养人育人，为己所用管理首先要留人“懂事”才能做领导为人才搭台唱戏发掘出可用之才从基层培训抓起“五顾茅庐”请人才第11章 追求合理——企业管理合理化电脑应用合理化管理制度合理化制定计划合理化表格管理合理化奖金发放合理化点滴小事合理化第12章 管理无小事——改善工作从点滴开始由点到面做改善节俭，从点滴做起追根究底，解决问题降低成本，提升效率准备充分再开会压力管理与午餐汇报第四篇 富豪榜样第13章 人格魅力，铸就辉煌一勤天下无难事毅力恒久惊世人一丝不苟亲上阵兢兢业业工作狂为人率直敢谏言为斗气水泥争霸高压之下不低头第14章 信义为重，遍施恩泽一诺千金信誉高几次推让重道义饮水思源不忘本亿万富翁也“小气”为公益“挥金如土”第15章 传承事业——破除富不过三代的诅咒商业巨子与红颜言传身教好榜样霜炼鲜花苦练人兄弟情义是动力王永庆逸闻趣事第16章 谁主台塑——谁是台塑新舵手?初定台塑接班人钦定“太子”惹风波失宠“太子”创业记全力打造“中国芯”

<<王永庆全传>>

章节摘录

然而有一点是相同的，大家都没有鞋穿，衣服都是补丁擦补丁，连小学老师所穿的皮鞋也是一样，补丁是一层又一层。

相比之下，小永庆的衣服还算是好的。

裤子虽然是用面粉袋改做的，上面还印有“中美合作”的字样，但总归是一条像样的裤子。

虽然他才7岁，但他要提前起床，因为他是家里的长子，要起到表率作用。

他要在去上学之前帮家里做些事情。

首先是打水，水井离家虽然不是很远，但是对于一个刚刚7岁的孩子来说，要把水缸打满仍旧会累得满身大汗。

小永庆身体太单薄了，满满的一桶水他是根本拎不动的，只能拎小半桶。

但是力气也随着他的个子在长，11岁的时候。

他已经能拎动一桶水了。

在他的记忆里，那个桶依然沉重。

把水缸灌满，这要花去他一个小时的时间，然后还要喂鸡喂鹅，然后才能吃饭去上学。

上学要徒步跋涉3公里，再两次渡船过河，穿行近10公里的路才能到达新店国民小学。

王永庆每次来到学校都很高兴，这倒并不是因为他喜欢学习，而是因为这里有许多的同学，跟一群伙伴在一起总是一件很快乐的事。

那时候，大部分的孩子对学习都没有什么兴趣。

他们不知道上学有什么用，就算能把日文前前后后都背下来，算术题都能一个不差地算出来，这又有什么用呢？

大家不明白，学习到底是为了什么？

每天放学回去面对的是辛苦的父母、粗糙的食物。不仅是穿鞋的愿望无法实现。

自己的生活并没有改善，而且还要花学费，所以大家对读书提不起丝毫兴趣。

当时教员要用日文讲课。

这对他们来说都是很没意思的事情。

<<王永庆全传>>

后记

每一本书的出版，都是许多人用辛勤付出换来的成果。

本书从策划开始，就受到各方人士的关照与帮助，在编写时更是得到了不少老师和作者的鼎力支持。特此向参与本书编写的人员致以诚挚的谢意，他们是：杜金霞、刘俊义、高涛、董芳、谢海峥、滕龙江、金源、马宏宇、于向勇、张宇浩、陈艳军、孙良珠、杨威、赵林、魏凤莲、孙豆豆、郭育彩、崔文英、于超英、胡燕、戚浩、沈海霞、许会玲、冯敏、谷伟伟、张晓萍、林天翔、刘坚、王海山、王豹、孙恩棣、杨运成、张文娟、肖冉、邓明、罗宇、刘振中、杨文忠、卢志丹、郭海平、胡建军、吴力强、续金健、马树全、张廷伟、张廷职、张春蓉、孟凡祥、邹之蕴、范德胜、廖小微、于富荣、王秀清、李游洋、代学峰、房茂利、朱彤、王琳、刘惠芳、陈德中、曹晔晖、霍启军、郭晓雷、刘朝辉

。本书编写中借鉴和参阅了大量的文献作品，从中得到了不少启发和感悟。

得益于前人的劳动成果，才使本书能够有如此之多的详实案例和丰富的理论基础。

在此向各位专家、学者以及资料的提供者表示最崇高的敬意。

然而，由于受条件限制，本书中部分作品的作者、译者未能及时联系上，更由于有些作品在原出版物上没有署名，令我们对您的姓名、地址等信息无从得知。

本着对书稿品质的追求，不忍将美文割舍，故冒昧地将文章选录书中。

有鉴于此，恳请拥有著作权的作者、译者谅解，并请您见到本书后及时来电来函，以便支取我们为您留备的稿酬。

<<王永庆全传>>

编辑推荐

《王永庆全传》：从米店老板到台湾经营之神（1916-2008）读透王永庆这个人，学做人做事做生意将相本无种，男儿当自强。

他从一家米店起家，创办了世界化工50强的台塑企业集团，他的投资遍布世界各地，涉及各行各业，半个多世纪以来，他的名字已经成为世人眼中成功者的代名词，被誉为“经营之神”。

任何人只要从王永庆成功因素之中学到王永庆做事的理念、方法与毅力，也必定会有一番成就。

台湾“经营之神”王永庆的管理精髓：追根究底：对问题不追究到水落石出，绝不罢休；务本精神：凡事只求根本，只求合理，不问结果；瘦鹅理论：忍饥耐饿，坚韧不屈，等待机会的到来；基层做起：脚踏实地，按部就班，从基层做起，成功的机会就愈大；实力主义：学历不等于实力。

实务经验愈丰富，成功的机会就愈大；切身感：制定让员工有切身感的管理制度，发挥员工最大潜能；价廉物美：坚持供应价廉物美的原料给下游客户，企业得以蓬勃发展；客户至上：买卖双方唇齿相依，给客户利益自己才能有最大利益。

<<王永庆全传>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>