

<<成功人士99个开店细节>>

图书基本信息

书名：<<成功人士99个开店细节>>

13位ISBN编号：9787560954417

10位ISBN编号：7560954413

出版时间：2009-7

出版时间：华中科技大学出版社

作者：凡禹 编

页数：357

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功人士99个开店细节>>

前言

俗话说：“打工不如开个小店。

”在经济不景气、工作难找的大环境下，许多人，尤其是刚毕业的大学生，纷纷选择了开店创业自己当老板的致富之道。

怎样开一家赚钱的店铺呢？

这需要一定的技巧和经验。

从项目的定位、店址的选取、店面的装修、卖场的打造到店铺的经营，任何环节都不能有半点马虎。

也就是说，开店要从点点滴滴做起，要重视开店的每一个细节。

开店前期的准备工作要做足，比如：审视自己的性格和兴趣，确定自己适合开一家什么样的店，是服装店、小吃店还是饰品店？

盘点手头上的各种资源，你要开的这个店是否赢得家人或朋友的支持？

你手头上有多少资金？

你对开店行情熟悉吗？

是否熟悉商品知识？

对这些事情要做到心中有数，充分准备。

开店有很多形式可以选择，如果你有足够的自信，可以开一个属于自己的特色店；如果初次开店又没有什么经验，可以选择开个加盟店或者连锁店；此外，现在网上开店非常火热，你也可以选择开个网店。

开店形式多种多样，但很难说哪种最好，只能说哪种最适合自己的，要依自身条件而定，千万不可跟风盲目选择。

开店做生意，谁都知道地理位置的重要性。

位置选得恰当，无形中已为你的生意大厦打下了坚实的基础。

相反，即使你有很不错的经营才能，生意也可能做不好。

究竟什么样的地段才算黄金宝地呢？

这其中有很多决定因素，如交通因素、客流量大小等。

除了店址的选择外，店面装修也非常重要，只有吸引顾客走进你的店，你才有赚钱的可能。

<<成功人士99个开店细节>>

内容概要

治大国若烹小鲜，开店也一样，细节决定成败。

一个店铺就是一个小企业，店铺的老板。

不仅要懂经营管理，而且要懂财务。

店铺卫生、店铺要害部位安全的管理工作、紧急事件的处理、发现偷窃行为怎么办，这些问题都需要高效的管理能力。

本书《成功人士99个开店细节》针对创业开店要注意的细节问题，以及在经营过程中常会遇到的一些疑惑，为你做出详细的分析和解答，并提供极具参考价值的方法和建议，使你能够一点一点进步，一天一天向成功者的目标靠近。

<<成功人士99个开店细节>>

作者简介

凡禹，经济管理学硕士，出版公司资深编辑，著名成功学专家，杰出演讲家，名企业培训师。近年来一直致力于成功学领域的研究和探索，对这方面有颇深的见解。

<<成功人士99个开店细节>>

书籍目录

1. 审视自己的性格和兴趣 哪一种人开店比较容易成功 从你喜欢的商品和服务入手2. 盘点手头上的各种资源 储备足够的经营资源 赢得家人和朋友的支持 你有多少资金, 是否熟悉商品知识3. 多做调查多了解行业 你究竟要开一家什么样的店铺 热门行业的典型特征4. 避免没有独特的商业定位 从11个方面对业务进行评估 开店定位的3个因素5. 注意并发现市场需求信息 如何掌握市场信息 如何密切注意市场变化 如何发现市场需求6. 瞄准目标消费群体 瞄准女人开店 瞄准家居开店7. 执行开业计划 准备开业盛典 布置办公室和展示区 进行最后的专业检查8. 开店前的投资预算 开店需要哪些投资 核算需要筹措的投资金额 成功人士9. 估算固定设备的投入 装潢 冷气 水电 货架 招牌 收银机10. 收支平衡点分析 严格控制管理费用 收支平衡点的计算方法 对初期的投资精打细算11. 和银行建立好的借贷关系 银行贷款的4种形式 和银行建立良好关系 申请银行贷款的技巧12. 通过融资租赁融资 融资租赁的5种形式 融资租赁的7个步骤13. 了解税务知识, 依法纳税 了解税收知识 怎样进行纳税申报 如何进行纳税登记 企业所得税都包括哪些内容14. 自有资金和合伙经营 利用自有资金的注意事项 合伙经营的注意事项15. 千万不能小看选址 选址为什么重要 选择店址应考虑4个因素 优秀店址具有6个特征 若开店资金有限如何选择店址16. 解析商圈, 划分商圈 根据顾客划分商圈范围 如何分析商圈内的购买力17. 初次开店, 顺应店铺商圈 初次开店, 如何设定商圈 初次开店, 如何估计商圈范围18. 寻找区位, 慎重选择 零售区位的类型 商铺区位该如何选择19. 避免降低购买欲的设计和装修 装修特色随总体定位走 通道掌握“进出方便”的原则20. 合理安排利用店内设施 店内硬件的表达要素 利用墙面 从顾客的角度检查店内环境21. 设计店内的灯光照明 灯光设计的3个成功要素 店内照明的3个基本原则22. 门面显示店主的个性 店铺门面对顾客的影响 商店门面的主要内容23. 店面外观设计是关键 店面外观设计是关键 店面外观的3种类型24. 精心制作商店招牌 店铺招牌有什么用 取一个好名字25. 橱窗与店铺风格保持一致 设立橱窗的基本事项 陈列橱窗的5个步骤 让橱窗更富艺术气息.....

<<成功人士99个开店细节>>

章节摘录

插图：而相反的情况是：有的店铺几年来一直没有改变，这说明该店有生意可做，有钱可赚，其选择是正确的。

具体开店时，还应与自身情况相结合。

自己对将要从事的行业是否熟悉，或自身的素质是否能胜任等，均要充分考虑到，特别是初开小店者，往往采供销一人全兼，什么事都得自己做。

热门行业的典型特征“热门行业”是一个模糊的概念，即使有关专家也不能下一个精确的定义，但从总体来说，热门行业都具有以下特征。

热门行业都是新兴的朝阳产业，具有夕阳产业无法比拟的生产力，发展迅猛，机会多多。

热门行业是顺应市场经济发展潮流而诞生的，符合市场的要求，可以满足市场的需求。

热门行业竞争激烈，人才济济，从事热门行业的人既可以锻炼自己的实力，也可以借此实现自身的价值。

热门行业的收入水平高。

每一种职业都会给从业者带来一定的职业收入，但各种职业收入的水平千差万别，最高最低之间可能相差几百倍，甚至更多，那些高收入的行业自然会成为人们争相谋取的热门行业。

通常，高收入往往与高风险和高投入相对应。

做个私营企业主必须在从业过程中有成功与失败两种思想准备。

热门行业的工作环境优越。

良好的工作环境的内涵主要有：精良的工作设施，如电脑、办公自动化设备、先进的仪器仪表；舒适的工作环境，如整洁、明亮、安逸的场所和岗位；优厚的福利措施，如薪水外的实物分配、保险、旅游机会、进修可能等；以及融洽的人事关系。

不过，工作环境与职业收入间存在着一定关联性，一般而言，具有良好工作环境的行业也有不菲的收入。

热门行业具有良好的发展前景。

通常，这种行业是新兴行业或在发展中有新的突破，呈现出诱人的前途，例如计算机业、房地产业、生物工程业等。

<<成功人士99个开店细节>>

编辑推荐

《成功人士99个开店细节》：俗话说：“打工不如开个小店”。

怎样开一家赚钱的店铺呢？

这需要一定的技巧和经验。

从项目的定位、店址的选取、店面的装修、卖场的打造到店铺的经营，任何环节都不能马虎。

也就是说，开店要从点点滴滴做起，要重视其中的每一个细节。

关注成功人士的开店细节——为你铺就走向成功的辉煌之路。

<<成功人士99个开店细节>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>