

<<东亚经济模式中的企业与政府>>

图书基本信息

书名：<<东亚经济模式中的企业与政府>>

13位ISBN编号：9787560220406

10位ISBN编号：7560220401

出版时间：1997-09-01

出版时间：东北师范大学出版社

作者：李亚芬 著

页数：251

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<东亚经济模式中的企业与政府>>

内容概要

东亚的经济发展成绩曾被称为奇迹，其中政府的作用功不可没。一般认为，东亚经济体制是政府主导型市场经济。

《东亚经济模式中的企业与政府》要探讨的问题是，东亚政府并没有主导经济活动，而是引导经济活动。

确切地说，东亚的经济体制模式的特点是政府引导型市场经济。

<<东亚经济模式中的企业与政府>>

书籍目录

总论 东亚经济模式的特点上篇 企业自主经营第一章 企业所有者与经营者的关系第二章 企业经营者与劳动者的关系第三章 大企业与中小企业的关系第四章 企业传统经营与网络经营的关系下篇 政府主动引导第五章 资金动员与宏观经济政策第六章 人力资源动员与社会经济政策第七章 经济增长与经济计划第八章 资源配置与投资政策结束语 东亚经济模式将更具活力附录 东亚经济统计图表参考书目

<<东亚经济模式中的企业与政府>>

章节摘录

美国《哈佛商业评论》1991年对世界12000位经理调查的结论是，通常认为日本企业的成功应归功于日本政府的支持和日本对外国公司的限制。

日本的企业界领导人却认为，成功的真正原因是国内的激烈竞争。

一些经济学家发现，大多数发达国家的市场都是少数寡头垄断，这些国家国内市场竞争的激烈程度比不上日本和韩国。

原因何在？

如果说由个人股东控制的企业称作所有者主导企业，那么日本企业可以被称为经营者主导企业。

前者曾经在个人主义居支配地位的英国和美国流行，后者在所谓“集体主义”盛行的日本繁衍。

两者对企业变动的态度不同。

在这两种不同的模式中，企业的变动，即破产或被兼并，对经营者的含义是不同的。

在所有者主导的企业里，所有者发言权要比经营者主导的企业大。

对所有者来说，谁当经理不重要，只要能增加股息或分红，他们就会投票赞成企业被兼并。

对企业经理们来说，最可怕的莫过于公司被对手兼并。

一旦企业被兼并，被兼并的企业经理很难能保住他们的职位，而由兼并者另选新的经理。

但是，在机构法人持股，而且是交叉持股的情况下，企业很难被兼并。

1988~1990年，日本企业的兼并率（被兼并企业数比企业总数）是0.3%，美国是7.8%。

美国企业被兼并的百分比是日本的26倍。

二战之后，曾出现过企业大规模兼并时期。

英国50年代中期约有2000家制造业公司上市。

其中近500家在6年之后从名单上消失，其中400多家被兼并。

换言之，上市的制造业公司在6年之内有五分之一被兼并。

60年代中期，较大公司在6年中有三分之一被兼并。

英国4个工业部门中的大公司的平均兼并率，1955~1960年为21%，1967~1970年为24%。

同一时期，日本政府极力鼓励兼并，以扩大企业规模。

尽管如此，在最大100家公司中，整个50年代只有一家发生兼并，60年代4家，70年代一家也没有。

.....

<<东亚经济模式中的企业与政府>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>