

<<胡雪岩经商之道>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩经商之道>>

13位ISBN编号：9787560153094

10位ISBN编号：7560153097

出版时间：1970-1

出版时间：吉林大学出版社

作者：硕林

页数：308

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<胡雪岩经商之道>>

前言

胡雪岩是清朝晚期最具传奇色彩的人物之一，是19世纪中国商界的风云人物。

他的一生是极为传奇的一生。

他开启了中国新式商人的先河，所以鲁迅称他为“中国封建社会的最后一位商人”。

他白手起家，由商而官，由官而商，叱咤商界，游刃官场，从而富甲天下，“红顶商人”的美名流芳百世。

胡雪岩的人生，智慧之光处处可见。

可以说是他的智慧。

改变了他的生存环境。

他从容地流转于红顶子、黄马褂、生意场之间，创造出了令人瞩目的商业奇迹。

他突破了当时封建社会的观念屏障，以异军崛起之姿做到尊荣显贵的“红顶商人”，其财富的万贯、纵横商场的智慧隽语，至今仍适用于二十一世纪的商场竞争，值得欲想在商场上放手一搏的有识之士借鉴。

本书将胡雪岩善谋划、巧用势、妙起家、勤思考、精理财等诸多方面详细加以分析，以全面展现他富可敌国的成功秘诀。

全书依托真实的、具有说服力的历史案例，剖析他经商的才干，以及为人处世和为官的智慧，让读者从中学到能为我所用的东西，以砥砺自我，增长才智，成就美满人生。

<<胡雪岩经商之道>>

内容概要

他不仅掌握和运用了一套套成功的行商处事之道，而且留下了关于这些商道的许多充满哲理的精辟论述。

本书将胡雪岩这些智慧和他自己在这方面的故事结合起来加以评析，希望能让读者从中学到能为我所用的东西，以砥砺自我，增长才智，成就美满人生。

<<胡雪岩经商之道>>

书籍目录

第一章 抓住机遇，敢想敢干 善于创造和把握机遇 有拼才会赢 忍辱负重，厚德载物 乘势而起
密切关注时局 巧借权贵以生财 擅于变通第二章 商海弄潮，充满自信 空手而来，自信满怀
借鸡生蛋，创建阜康钱庄 不与财富失之交臂 四两拨千斤 不把所有鸡蛋放在一个篮子里 想到就
做，绝不迟疑 独具慧眼，遍地生财 从变化之中求发展第三章 四海结交，八面春风 依靠官府
趋热门不忘烧冷灶 广交义友 以德报怨，避免树敌 与人方便即与自己方便 在家靠父母，出门靠
朋友 齐心协力第四章 雄才大略，心系同行 垄断丝蚕，抵制洋商 孰轻孰重，轻松面对 说到做
到第五章 在商言商，心怀天下第六章 创立品牌，真不二价第七章 用人之道，独具慧眼第
八章 立人立世，注重信义影响胡雪岩的商略奇书

<<胡雪岩经商之道>>

章节摘录

善于创造和把握机遇机会是要靠大家双手捧出的。

——胡雪岩财富是什么？

有人说，财富是成功的价值体现。

有人说，财富是发展的表现形式。

阿尔温·托夫勒，一位全球知识界和企业界知名的美国未来学家，《未来的冲击》《第三次浪潮》的作者这样认为：财富的含义是力量。

当今世界，所谓企业实力的抗衡，国家与国力的较量，归根到底是财富的竞争。

现在的财富和未来的财富，财富的现实与财富的潜力，物的财富与人的财富，金钱的财富与环境的财富，等等。

此话有一定的道理。

但企业家有另外一种见解。

戴尔·卡耐基如是说：“你们都付出了同样的努力，但是有人成功，有人却失败了，原因何在呢？”

“我想告诉你们的是，时机显得至关重要，中国有句话叫‘一寸光阴一寸金，寸金难买寸光阴’，它道出了时间的重要性。

“与你的事业休戚相关的，还有机遇。

机遇是一个美丽而性情古怪的天使，她倏尔降临在你身边，如果你稍有不慎，她又将翩然而去，不管你怎样扼腕叹息，她却从此杳无音讯，一去而不复返了。

“在商业活动中，时机的把握甚至完全可以决定你是否有所建树，抓住每一个致富的机会，哪怕这机会只有万分之一实现的可能性，只要你抓住了她，就意味着你的事业已经成功了一半。

“在此意义上说，时机就是财富……”胡雪岩则说：“机会是要靠大家双手捧出的。

“好一个胡大商人，他不仅知道机遇对于经商的重要性，并且敢于去创造机遇，让大家努力去捧出机遇来。

这就是胡雪岩的独到之处。

那么，胡雪岩是怎样创造机遇的呢？

概言之，就是利用事物发展的规律来创造、挖掘发财的机遇。

在家乡，有一位种田老农，他凿渠开荒，造好了一片水田，种下水稻。

然当年恰逢水涝，稻田里排水不畅，造成歉收。

于是，他请教于胡雪岩，胡雪岩则告诉他：“再种三年水稻，你可有发财之机。

”老农听取了胡雪岩的意见。

翌年，他不改初衷，仍然种水稻，又逢上大水，又是歉收。

第三年仍然如此，有人劝他毁掉水田，改种旱地作物。

此人未理。

第四年，碰上了大旱，旱地颗粒无收，而水稻却得到了大丰收。

紧接着又是两年大旱，此人连续三年都获得了大丰收。

稻谷卖了个好价钱，算下来，三年的丰收抵过了三年涝灾的歉收，还有不少盈余。

在这一例子中，胡雪岩是根据气候的长远变化规律来成就一个发财的机会。

中国古代经商高手、传统商人的“偶像”陶朱公有一个公式：“六岁穰，六岁旱，十二岁一大饥”“岁在金，穰；水，毁；火，旱”。

这就是说，金年丰收，水年歉收，火年大旱，水旱丰歉是反复轮转的。

就这样，根据这一“水旱轮转”原理，胡雪岩推断：连年涝灾既意味着每一年机遇的损失，但更意味着大机遇的将近。

只要水灾之年不饿死，这个老农尽可以静心等待旱年来临而获得大丰收。

这种借事物在两个极端之间反复轮回所表现的某种规律性来创造机遇的技巧，是胡雪岩生意经中一个重要组成部分。

早在古籍《国语·越语》中就记载了当时商人的这种“逆向造机遇”的经验之谈：“臣闻之贾人，夏

<<胡雪岩经商之道>>

则资皮，冬则资稀，旱则资舟，水则资车，以待乏也。

”后人将这十六个字撮其要，浓缩为八个字，曰：“旱斯具舟，热斯具裘。”

”在长期干旱、土地龟裂之时，可以兴工造船，迎接雨季带来的机会；盛夏高温、热不可当之时，可以收裘毛皮开设皮革行，迎接暴冷带来的机遇。

把握了这种以逸待劳造就机遇的技巧，就不怕发现不了机遇，更不怕发现机遇之后而让它逃了。

相传范蠡及其“老师”计数还有被司马迁尊为“治生之祖”的白圭，全是以这种技巧而经商致富的。

因此说，一个人的成功不只是一要善于发现机遇，抓住机遇，更要在没有机遇时去创造机遇出来。

这一点胡雪岩做到了，因而，他成功了。

有拼才会赢有钱可用，还要看机会，还要看人。

——胡雪岩只要进中国封建官场者，都有几个途径：一条路是莘莘学子寒窗苦读，头悬梁，锥刺股，四书五经、诗词曲赋烂熟于心，八股文章做得通畅。

吃尽千般苦头，逐步求取功名，由童生、秀才、举人、进士而进入官场。

有“吉星高照”的，中了状元，披红挂彩，所谓“春风得意马蹄疾，一日看尽长安花”，便是道其风光。

历史上清贫书生转瞬之间金榜题名、飞黄腾达者不乏其人。

另一条路是国家有难，或外族进犯，或官逼民反，社会动荡，天下大乱，社稷倾危。

此时，投笔从戎，沙场血战，搏取武功，所谓“了却君王天下事，赢得生前身后名”，一旦凯旋，论功行赏，封妻荫子，泽及后世，同样无限风光，不亚于科考入仕。

以上人仕者，或从文，或习武，为官作宦，光明正大，无可非议诟言。

还有一种人，文不能提笔成章，武不能盘马弯弓，金榜题名无望，封妻荫子休想，难道只能做个一品老百姓，绝了为官作宦的念头？

其实不然，只要有孔方兄帮忙，同样可以穿朱着紫、出将人相！

这便是进入官场的另一条途径：捐官。

查历代捐官情况，大概在秦始皇帝二年。

当时，关中飞蝗成灾，庄稼饱受咬噬，天下大饥，国库空虚。

秦始皇情急之下，采纳丞相李斯谏议，下诏曰：凡百姓缴粟千石者，封爵一级。

此例一开，富贵者莫不惊喜万分，群起踊跃响应，缴粟纳粮，论价买官，国库果然充盈，躲避了一次社会危机。

但百姓从此便有了一种概念：原来有钱也可以做官。

胡雪岩的辉煌历程就是从捐官开始的。

也正是“捐官”这一新概念成就了一代“红顶商人”，为胡雪岩的破土创造了契机。

胡雪岩，名光墉，字雪岩。

1823年出生于徽州绩溪。

徽州多商，徽商分布各地。

受经商之风的影响，胡雪岩在父死家贫的窘境中，12岁那年，便告别寡母，独自一人去杭州信和钱庄里当起了学徒。

<<胡雪岩经商之道>>

编辑推荐

《胡雪岩经商之道》：游刃于官与商之间。
追逐于时与势之中，品够了盛衰荣辱之味，尝尽了生死情义之道。
“红顶商人”胡雪岩的一生经历充满了传奇色彩，他从钱庄一个小伙计开始，直至被御赐二品顶戴，赏穿黄马褂，这在中国历史上是极为罕见的。

<<胡雪岩经商之道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>