

<<胡雪岩韬略（套装共3册）>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩韬略（套装共3册）>>

13位ISBN编号：9787560142760

10位ISBN编号：7560142761

出版时间：2009-4

出版时间：刘方华 吉林大学出版社 (2009-04出版)

作者：刘方华 编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<胡雪岩韬略（套装共3册）>>

### 内容概要

《胡雪岩韬略（全三册）》以胡雪岩商务活动的具体过程为经，以其在商务活动经营过程中所运用的手段、技巧和遵循的原则为纬，以现代商务知识为背景，通过对开拓商务领域的途径，延揽人才的手段，经营活动中的绝招，以及在商场上所必须遵守的“游戏规则”等方面为内容，对胡雪岩在经营之道中可借鉴的部分进行深入的发掘，详细而深刻地探讨其中的“商经”。

《胡雪岩韬略（全三册）》共分四篇： 第一篇：生平传略。

第二篇：商政谋略。

第三篇：珍闻轶事。

第四篇：众人评说。

## &lt;&lt;胡雪岩韬略（套装共3册）&gt;&gt;

## 书籍目录

《胡雪岩韬略1》目录：胡雪岩妙语录第一篇 生平传略红顶商人胡雪岩擅假公款，因祸得福筹划资本，寻找帮手开创阜康，树立信誉认销官票，代理府库设立分号，投资丝行“三人同心，其利断金”收刘不才，合开药店联合起来，对付洋人收朱福年，兴办典当助左宗棠，戴红顶子为助西征，始借外债祸起萧墙，烟消云散第二篇 商政谋略一、创业维艰店倌生涯自创钱庄北票南庄借师助剿协理洋务筹办军饷二、托庇官场囊助王有龄：己欲立先立人慧眼识英才，潦倒茶客时运转仗义疏巨资，钱庄后生饭碗丢急人之所急，誓与有龄同生死双肩负重任，运粮草尽心竭力何桂清得娇妻，胡雪岩忍痛割爱阿巧擅公关，何桂清失魂落魄积极促姻缘，友谊之树花常开捐官找门道，气质相类思路近“盘口”既已开，王有龄却不识窍钱到公事办，黄抚台且推且就宗棠功高盖主，雪岩平步青云巧舌觅靠山，左右股肱成知己左李结大怨，光墉沉浮随时势“花花轿儿人抬人”，中堂大人心情畅胡雪岩与德馨：路遥知马力，日久见人心莲珠弹暖帽，德馨意欲升巡远患难见真情，咱哥俩个谁跟谁三、纵横商场四、用人有方五、为人之道六、出事谋略《胡雪岩韬略2》目录：第二篇 商政谋略江湖朋友，不可或缺把柄在手不言破，朱福年赤胆忠心赌场不论输与赢，本意只为赚庞二关键时刻不言退，杨凤毛言听计从花花轿儿人抬人，跷脚长根思招抚门外小爷尤老五，重在情义心比心不计其短专看才，刘不才从头做起联络同行，善结人缘不为赚钱结怨不抢别人的好处同行不妒好成事不自招妒忌不做伤害朋友的勾当第三篇 珍闻轶事《胡雪岩韬略3》目录：第三篇 珍闻轶事三、江湖使他发迹来个连环套巧治“信和”拿下码头经营不离道人四、网罗人情内宫妙方痛定思痛不能没有神算子甘为朋友两肋插刀五、经营与法术过大年官司引发了什么以荣布阵一句值万金巧施美人计……众人评说附录

<<胡雪岩韬略（套装共3册）>>

章节摘录

胡雪岩妙语录人手不够是顶苦恼的事。

从今天起，你也要留意，多找好帮手。

像现在这样，好比有饭吃不下，你想可惜不可惜。

我的奇计也很多，大小由之，大才大用，小才小用，只看对方自己怎么样。

用人之道，不拘一格，能因时因地制宜，就是用人的诀窍。

一个人最大的本事是能用人，用人首先要识人，眼光、手腕，两俱到家，才智之士，乐于为已所用，此人的成就便不得了了。

八个坛子七个盖，盖来盖去不穿绷，就是会做生意。

事情来了，急也没用，顶要紧的是自己不乱。

店规不是死板的。

有些事不能通融，有些事要改良。

世界日日在变，……做生意贵乎随机应变。

“用兵之妙，存乎一心！”

”做生意跟带兵打仗的道理是差不多的，只有看人行事，随机应变之外，还要从变化中找出机会来，那才是一等一的本事。

做生意怎么样的精明，十三档算盘，盘进盘出，丝毫不漏，这算不得什么！

顶要紧的是眼光，生意做得越大，眼光越要放得远，做小生意的，譬如说，今年天气热得早，看样子这个夏天会很长，早早多买进些蒲扇摆在那里，这也是眼光。

做大生意的眼光，一定要看大局，你的眼光看得到一省，就能做一省的生意；看得到天下，就能做天下的生意；看得到外国，就能做外国的生意。

我们做生意一定要做得活络，移东补西不穿绷，就是本事。

你要晓得，所谓“调度”，“调”就是调动，“度”就是预算，预算什么时候款子进来，预先拿它调动一下，这样做生意，就比人家走在前面了。

做生意第一要市面平静，平静才会兴旺，我们做事，就是求市面乎静。

“饥寒起盗心”，吃亏的还是有钱的人，所以做生意赚了钱要做好事。

什么事都要讲机会。

明明一定办得到的事，阴错阳差，叫你不能如愿。

有句成语，叫做“与其待时，不如乘势”，许多看起来难办的大事，居然顺利地办成了，就因为懂得乘势的缘故。

今天我仔细想了一想，我的基础还是在钱庄上面。不过，我的做法还要改。

势利、势利，利与势是分不开的，有势就有利，所以现在先不必求利，要得到势。

做小生意迁就局限，做大生意先要帮公家把局势扭转过来。

大局好转，我们的生意就自然有办法。

办大事最要紧的是拿主意！

主意一拿定，要说出个道理来并不难。

……

<<胡雪岩韬略（套装共3册）>>

编辑推荐

《胡雪岩韬略(套装共3册)》：天为先天智，经商之本，地为后天修为，靠诚信立身，传家有道惟存厚，处世无奇但率真。

<<胡雪岩韬略（套装共3册）>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>