

<<温州人赚钱风暴>>

图书基本信息

书名：<<温州人赚钱风暴>>

13位ISBN编号：9787550701106

10位ISBN编号：7550701105

出版时间：2011-11

出版时间：海天

作者：汤司令

页数：250

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<温州人赚钱风暴>>

内容概要

温州是一个产生奇迹的地方，温州人是富有传奇色彩的一群人。过去有很多写温州人的作品，但大部分是从某一个角度看温州人。作为土生土长的温州人，写作《温州人赚钱风暴》一书有着天然的优势。本书不仅从温州的辉煌过去阐述值得人们学习的温州精神和温州人的生意经，还从温州人现在面临的种种困境，解读温州的现在和未来。

温州人的过去，无疑是辉煌的。温州人白手起家、不怕千难万险的创业精神，温州人敢于以小谋大、放眼国际、走遍全球的竞争精神，都值得我们学习。而温州人的市场意识、商业经验，也值得那些正在创业或者想创业的人学习。

没有人是完美无缺的，温州人也一样。温州人在过去的创业过程中，就经历过种种磨难；今天的温州人又将不得不面对更大的经济困局。本书作者不仅深度解析了温州人陷入困境的深层次的原因，如危机之困、经营之困、管理之困、品牌之困等，还为温州人未来的发展方向，提出了独到的见解。温州的经济，是中国经济的缩影，相信本书的众多观点，值得广大企业管理者参考借鉴。作为温州人，本书作者还坚信聪明智慧的温州人将创造更加美好的未来。

<<温州人赚钱风暴>>

作者简介

汤司令（字东迁），土生土长的温州人，纵横驰骋商界十多载，对温州的经济模式颇有研究。

《温州人赚钱风暴》的作者，中国关心下一代公益文化中心品牌文化顾问，濮文化慈善公益组织荣誉成员，香港星期柒教育集团首席专家。

<<温州人赚钱风暴>>

书籍目录

第一部分 奇迹——搅动世界的温州人

第一章 温州人——中国的创富英雄

温州人，走向世界的东方“犹太人”

温州企业家，温州最宝贵的资源

第二章 温州精神——赚钱才是硬道理

穷则思变，全民经商

自立自强，勇于拼搏

取舍有度，舍小利才能谋大富

目标明确，集中精力做状元

储蓄人脉，善用关系资源

互利共赢，让大家都有钱赚

第二部分 生意经——温州人凭什么赚大钱

第三章 快生意——快鱼与慢鱼，时间就是机遇

事事争先，凡事比人快一步

处事果断，优柔寡断是大敌

善捉商机，机遇随时会出现

第四章 对生意——适者生存，而非大者生存

“做对的事情”比“把事情做对”更重要

眼光决定财富，用望远镜和显微镜看世界

第五章 懒生意——用懒人的思维想问题

化繁为简，是全世界人的生活梦想

找准懒人需求，财富不请自来

无微不至，超值服务引来财源滚滚

第六章 细生意——以小搏大，小生意做成大产业

以小搏大，小商品中挖出金元宝

微利也图，不要轻视每一分钱

去掉浮躁，做好细节

第七章 新生意——跟随并创造差异化优势

学会创新，一招鲜吃遍天

但求特色，生意不大利润高

关注需求，生活处处有商机

第八章 险生意——做第一个吃螃蟹的人

敢于冒险，富贵方从险中求

敢为人先，做第一个吃螃蟹的人

第九章 情生意——打造中国式人脉

人亲心齐，家族合力打天下

温州商会，温州模式的一大亮点

第三部分 困境——温州人该反思了

第十章 温州人面临的六大困境

危机之困：金融危机下的温州企业困境

经营之困：经营模式落后，产品附加值低

管理之困：管理模式落后，职业化不足

品牌之困：品牌形象老化，影响力下降

观念之困：企业家精神的缺失

游资之困：游走在危险边缘的“炒客”

<<温州人赚钱风暴>>

第四部分 出路——温州人该往何处去

第十一章 温州人的出路一：产业整合

瘦身过冬，提升核心竞争力

淘汰或升级，中小企业需自我突围

“专业化”，还是“多元化”

勇敢破局，继续做第一

新战略，从“接受者”到“制定者”

创新商业模式，寻找核心价值

第十二章 温州人的出路二：品牌再造，温州产业的升级

买品牌，还是自创品牌

给品牌插上文化的翅膀

转型，品牌成长的机会

第十三章 温州人的出路三：国际化竞争

海外扩张，多种方式打开国际市场

把握国际经济新趋势，提高全球竞争力

智本升级，引进国际化的经营管理人才

第十四章 温州人的出路四：服务竞争，温州企业进入服务经济时代

服务，这个时代的必然选择

新价值，为顾客提供超值的服務

第十五章 温州人的出路五：找到互联网与新经济时代的生存之道

渠道升级，互联网改变世纪

抓住被互联网改变了的消费者

整合网络营销，赢得未来的战争

第十六章 温州人的出路六：资本运营，温州人的新机会

资本运营+实业，助力传统产业转型升级

新兴产业，温州资本新的淘金地

风险投资，成为温州资本新的蓄水池

后记：温州人未来的赛跑

<<温州人赚钱风暴>>

章节摘录

最早在天津就有温州城，里面好多卖衣服的，只要市面上有什么新样子，你去那儿准有。只要看一眼，人家温州人就能给你做出来。

后来跟温州有关的就是炒房团，都炒到外国去了，很多人羡慕嫉妒恨，温州人为嘛那么有钱呢？为嘛我们的钱都让他们赚走了呢？

有人说：“北京的性格是正统，上海的性格是现代，杭州的性格是婉约，而温州的性格是浓郁的商业氛围。

”专家学者说，温州的今天，全靠一本“市场经”，组成温州人生命躯体的DNA是市场经济。虽然温州人最近有不少负面新闻，但这是发展中的问题。

温州人的草根创业精神依然存在。

不服不行。

有个朋友说自己敬业，一星期都回不了一次家，我很佩服。

他又拍着旁边一个人的肩膀说，他更行，一年都不回一次家。

我问，你是温州人吧，他点头。

在温州人看来，经商赚钱，是人生发展的首要任务，同时也是人一生奋斗的事业，经商赚钱是人生价值的体现。

相对于很多正在寻找创富之路的人来说，温州人的创业精神值得学习。

而且温州人的创业方法和创业经验，是最值得广大中小创业者学习的。

因为大部分温州人都是白手起家的。

俗话说得好，家家有本难念的经。

2008年金融危机爆发后，外贸出口急剧下降，订单骤减，众多温州企业顿时陷入困境。

许多中小企业纷纷停产、转产、关门，不少中小企业甚至直接倒闭。

金融危机虽然成为过去，然而2011年的欧债危机和美债危机又引发新一轮全球经济困局，再加上国内的银根紧缩和原材料价格上涨，温州人和温州企业又一次处在经济困局的风口浪尖。

这个世界，没有人是完美无缺的，温州人也是一样。

温州人就是温州人，无论你爱他也好，恨他也好；金融危机也好，欧债危机和银根紧缩也罢，温州人照样赚他的钱，照样做他的生意，甚至是借钱也在扩张他们的产业！

这就是我们所看不懂的温州人，同时也是人们所说的“可怕的”温州人。

一本写温州人的书很透彻，《温州人赚钱风暴》从七个不同的角度对“生意”进行解读，让我们的意识里对“生意”进行了重新定义，让我们认识到原来生意的内涵可以这么丰富和饱满。

作者也在反思温州人当前经商过程中所面临的困境。

本书最难能可贵之处便是还原了一个个堪称中国商界传奇的温州商人的创业历程，让读者能很直观地感受到什么是“快生意”，什么是“懒生意”……这些活生生的商场经典案例无疑是未来者的一种借鉴。

.....

<<温州人赚钱风暴>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>