

<<世界上最伟大的推销员>>

图书基本信息

书名：<<世界上最伟大的推销员>>

13位ISBN编号：9787550206960

10位ISBN编号：7550206961

出版时间：2012-6

出版公司：北京联合出版公司

作者：拿破仑·希尔

页数：179

字数：107000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<世界上最伟大的推销员>>

内容概要

做世界上最伟大的推销员，你所拥有的最宝贵的商口，便是你自己，而你穷尽——生要实现的便是让这个商品的价值得到完全、最大化地发挥。

你想取得成功吗？

你想拥有一个家，想在银行里拥有一笔数目不菲的存款吗？

也许你还想要一辆属于自己的车，或者是其他一些能让你在工作闲暇之余享受到便利的物品。

那就沿着《世界上最伟大的推销员(实践篇)》提供的成功路标走下去。

《世界上最伟大的推销员(实践篇)》由拿破仑·希尔编著。

<<世界上最伟大的推销员>>

作者简介

拿破仑·希尔（1883-1970年）被誉为“百万富翁的创造者”，美国成功学励志专家，成功学、创造学、人际学的世界顶尖培训大师。

在美国，这个名字家喻户晓。

由于他创造性地建立了全新的成功学，因此在人际学、创造学、成功学等领域比戴尔·卡耐基有着更高的地位。

他创建的成功哲学和十七项成功原则，以及他永远如火如荼的热情，鼓舞了千百万人。

<<世界上最伟大的推销员>>

书籍目录

前言

序

路标一 明确人生目标

路标二 树立信心

路标三 主动性

路标四 想象力

路标五 激情

路标六 行动力

路标七 自制力

路标八 承担额外工作的习惯

路标九 吸引力

路标十 认可

路标十一 释放你的潜能

路标十二 毅力

路标十三 从失败中学习

路标十四 自我分析

启示录

后记

<<世界上最伟大的推销员>>

章节摘录

在乔治·哈里森·菲尔普斯最近所写的一本名为《去》的小册子中有这么一个故事，这个故事主要讲述的是宾虚和他的战车比赛：那一天的比赛已经接近尾声，赛手们正渐渐逼近宫廷看台前面的最后一个拐角处。

每个观众都伸长了脖子，偌大的罗马大剧场里，除了群马飞奔声、战车的隆隆响声以及赛手们的声声叫喊之外，再无半点杂音。

速度快得令人心惊。

宾虚现在处在第二的位置，他们已经接近了最后一个拐角。

这时，领先的那组车队突然扑倒在地，赛手、战车以及马匹在宾虚面前滚成一团。

刹那间，宾虚双手紧握缰绳，猛地把马往上一提，连人带马风驰电掣般地从俯卧在路中央的车队上飞了过去。

在他奔驰着进入最后一圈赛道之后，阿提米多从贵族包厢里冲他尖叫：“胳膊--你怎么会有那么强壮的胳膊？”

”宾虚吼叫着回应：“从帆船的桨那里！”

”在三桡战船上划桨的时候，宾虚练就了那一双强健的臂膀，正是那双臂膀帮助他走向了最终的胜利。

他曾经与其他成百上千的奴隶一起，被绑在一艘战船上划桨--赤身露体，汗流浹背--而且背部鞭痕累累。

“做这件事吧，然后你会获得力量。

”爱默生如是说。

对宾虚来说，在做了多年的苦力之后，把马从破碎的战车上提起来然后驾驶着它们继续向前已经易如反掌。

所有伟大的事情在完成的那一刻都十分容易--真正艰难的是那经年累月时时刻刻的准备。

托马斯·爱迪生不是在二十分钟内向世人证明白炽灯的价值--他花了一生的时间去寻找最好的灯丝。

亚伯拉罕·林肯发表了英语世界中最出色的一篇演讲--葛底斯堡演讲--这个演讲稿写在一个信封上，是在演讲开始前一小时完成的--但是，那在字里行间闪耀的，是林肯深厚的理解力，是那种坚强不屈的精神，是那种宽广的悲悯情怀，是他的整个生命。

努力吧--每天，持续不断地、耐心地努力--向着最高、最好的目标前进。

你会创造出伟大而神圣的业绩，正如那些伟人所创造的硕果。

成功之路其实就是奋斗之路。

你要力求让自己所做的每一件小事都臻于完美，然后伟大向你走来的时候你才能万事俱备。

你的力量来自于你身上的汗水，来自于你思想中的冲突和碰撞，来自于你灵魂深处的热望。

“要想赢得比赛，你必须先在三桡战船上做一名划桨的奴隶！”

”
.....

<<世界上最伟大的推销员>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>