

<<跟美军作战守则学创业>>

图书基本信息

书名：<<跟美军作战守则学创业>>

13位ISBN编号：9787550100183

10位ISBN编号：7550100187

出版时间：2011-4

出版时间：南方出版社

作者：代剑萍

页数：209

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<跟美军作战守则学创业>>

内容概要

商场如战场，生死一线间。
战场上的士兵是刀头舔血、出生入死，商场中的创业者又何尝不是命悬一线、死生相搏！

一着不慎，满盘皆输，你死我活的创业战场上，岂容有失！
本书以数十条美国士兵在枪林弹雨中得出的经典作战守则为基础，从心态、战略、战术、技巧等各个方面对创业者进行全方位的指导，让创业者在生死攸关的创业战场上顺利胜出！

<<跟美军作战守则学创业>>

作者简介

代剑萍，自由撰稿人，经管杂志专栏作者，发表过多篇关于管理、营销、创业、企业培训等方面的论文。

出版有《不安分的哲学》、《人生大进退》等多部著作。

<<跟美军作战守则学创业>>

书籍目录

序言 创业如同打仗，美军守则帮你忙

第一章 创业者不是超人

创业者应该量力而行

远离冒险乐园的疯子

做事要稳，做人要缓

许诺就是压死骆驼的最后一根稻草

投降还是就义，请选择活着

第二章 找到那根简单实用的拐杖

最有效的办法就是最好的办法

计划进行得太顺利了，是不正常的

活下来的永远是那些飞毛腿士兵

实战和预演不能等量齐观

请妥善保存最后一颗子弹

创业者必须避开“用人”和“做人”的陷阱

第三章 每天都做最坏的打算

再伟大的计划，都有美中不足的地方

事情的发展往往出乎意料

祸起萧墙，乃是创业大忌

越保险的地方越是阿喀琉斯之踵

我们无法躲避危险

每天都走在败亡漩涡的边缘

第四章 上帝不会眷顾任何人

对手往往是最狡猾的

当你找到对手的软肋，你的弱点同样会暴露无遗

树大招风，狙击手总是瞄准重要人物

曳光弹可以帮你找到敌踪，但也会让敌人发现你的藏身之所

尽量站在人少的地方，炮弹只会往人多的地方扔

与其两败俱伤，不如各退一步

第五章 希望寄托在他人身上，只能收获失望

必须协作才能完成的任务，总会出现意外

每个人都和你逆向行驶，应该重新审视你们的关系

困难面前人人平等

孤立无援者不要期待好运降临

准备反攻前请检查你的弹药

第六章 小心和利用你的盟军

往往在最薄弱的地方你会被友军误伤

做大蛋糕，需要为了大我舍弃小我

盟军都要遵循优劣互补原则

积极有效的配合，才能提升战斗力

最后的救命术，挖一条通往盟军基地的地道

第七章 不要被假象迷惑

重要的事总是简单的

简单的事又是最难做到的

阳光大道总隐藏着敌人精心埋设的地雷

让你最放心的后防往往在你最危急的时候失守

<<跟美军作战守则学创业>>

你准备好了吗？

关于战争神话，再传神都是假的
附录 美军守则27条

<<跟美军作战守则学创业>>

章节摘录

版权页：主动提供他们最私密的个人数据，如姓名、住址、兴趣爱好和照片等。

学生们利用这个免费平台掌握朋友的最新动态、和朋友聊天、搜寻新朋友。

很快，Facebook在美国、加拿大等国家的各大高校刮起了一阵交友狂潮。

就这样，扎克伯格以他独到的视角一步步创立了自己的网络王国。

当然，不是每个人都能具有扎克伯格这么敏锐的视角。

但俗话说“笨鸟先飞”，创业者在选择行业前务必要深入了解行业的行情、了解自身的优势和劣势，来找准自身的定位，只有这样，自己的企业才能立足。

首先，要“知己”，即仔细审视自身实力，找准定位点。

一个人如果想创业，那就必须做好筹备工作。

在做任何一项投资之前都应该做好详细的评估和准备，如果没有八九分把握，就不要冒险。

为了增加保险系数，可采取先进行小本生意试运营的方式。

打得“赢”，便加大投资；打不“赢”，就迅速转向，这样不至于“伤筋动骨”。

就好像打仗，如果一开始还不知道敌我形势就全面围剿，极有可能最后的结果是遍地尸骨。

确定投资方向，要从投资者的基础和条件来考虑。

比如，蛋糕厂打算开一个门市部，就应开设以销售蛋糕为主的食品店。

如果舍长取短，去经营数码家电或房产中介生意，必定得不偿失。

再者就是要“知彼”。

创业应适应社会需要，投资者必须考虑自己的投资方向是否与社会需求同步，并需深入地了解市场范围、同行业的竞争度、市场需求度、供给度和今后的发展趋势等，避免盲从。

不管做哪种生意，都要考虑经济效益，即所谓“千做万做，蚀本生意不做”。

当然，有时候蚀本在所难免，但只要择业得当，生意得法，总是能赚钱的。

<<跟美军作战守则学创业>>

编辑推荐

《跟美军作战守则学创业:那些决定生死的创业法则》：美军守则：Professional soldiers are predictable but the world is full of amateurs.专业士兵的行为是你能预测的，可惜战场上业余的士兵占多数，因此敌人的大部分行为是你所无法预测的。

在商场上，创业者面临的是一群由“饿狼”、“狐狸”、“野猪”、“乌龟”等组成的队伍，没有人敢保证他们会做出什么样的举动。

美军守则：If your attack is going really well, it's an ambush.如果你的攻击进行得很顺利，那一定是你中了圈套。

大意的创业者总是容易掉进对手挖掘的陷阱。

对手正是利用了你好胜和惯性的心理，让你一点点放松警惕。

当一切都太顺利的时候，成功也许就只是诱饵，失败说不定已经瞄准了你。

美军守则：Incoming fire has the right of way.飞来的子弹有优先权。

作为一个创业者，当困难和危机出现的时候，你无法选择躲避。

你所能做的就是闷声不响地挡住那颗子弹，不让对手发现你的位置，不让他知道你已经受伤。

美军守则：The only thing more accurate than incoming enemy fire is incoming friendly fire.唯一比敌人火力还精确的是友军打过来的炮火。

对于创？

者来说，直接竞争对手往往不会对自己构成致命的威胁，而来自合作伙伴的误伤或者是中伤，却会让自己损失惨重。

因为友军往往比敌军更了解你，也更容易让你疏于防范。

<<跟美军作战守则学创业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>