

<<人际暗流>>

图书基本信息

书名：<<人际暗流>>

13位ISBN编号：9787550002494

10位ISBN编号：7550002495

出版时间：2012-4

出版时间：百花洲文艺出版社

作者：张璞

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;人际暗流&gt;&gt;

## 前言

看清人际圈的离岸流，才能掌控成功优势。前阵子我看了一本书，书中有句话“人类最高贵的情操，就是自我牺牲的能力”狠狠地打进我的脑海里。

乍看之下，这句话仿佛描绘出人性中美好、令人动容的特质。

不过，请你仔细想想，这就好比钻石、黄金之所以昂贵，并不是像电视台上的购物专家说的“完美的切工折射出最大的光彩”或是“纯度达九九九点九”，而是因为“物以稀为贵”。

而人性中的“自我牺牲”当然也是因为它出现的机率跟中彩票的机率有得比，不然，至少也是跟出现蓝色的龙虾差不多，所以才显得它高贵。

因而，能够在这个“人咬人、狗咬狗”的社会中顺利活下来的，绝对不是拥有“自我牺牲”这种高贵情操的人，而是那些将人性之中的“自私自利”掩盖得不留痕迹的人。

人类是世界上规模最大的群居动物，因此人类的互动关系，也是所有生物中最复杂、最曲折离奇的。

这些互动就像是海流一样，有些是海面上看得见的浪潮，汹涌澎湃地向岸边扑来，有些则是潜伏在深蓝大海之下，让你防不胜防。

只要是冲浪好手都知道，海流当中最令人难以防范的就是“离岸流”（Rip Current）。

我记得有次在《探索频道》（Discovery）节目上，看到一个介绍离岸流的节目，所谓的离岸流就是当浪潮拍打到沙滩后，快速往大海方向离开的海流，最高速度可以达到每秒二点五米（是一般海浪回流速度的二至三倍）。

这种离岸流往往是在沿岸戏水时的最大隐形杀手，它不像著名的疯狗浪，会激起狂乱的浪花，让人一眼就能看到其凶猛的模样，反而是风平浪静地躲在海面之下，然后非常迅速且无声无息地将海岸边的人带到外海。

在浅滩戏水、垂钓而遭溺毙者，百分之八十以上都是被离岸流所带走的。

同样的，在人际关系中，最令人胆颤心惊的，不是那些会扯大嗓门和你正面对干的人，而是那些表面上和你相处得十分融洽，每天和你微笑打招呼，私底下却小动作不断的人。

面对这些人，如果不多一点心机，往往在被人吃干抹净、一脚踢开后，你还傻傻握着对方的手，感谢他对你的照顾。

举个我亲身经历的惨痛教训。

刚踏进职场的时候，曾经遇过一个专搞“离岸流”的同事，我们两个人一同进公司，因为年纪相近，比较有话聊，两个人常相约下班后一起吃饭。

聊天时，两个小菜鸟很自然地就会聊起工作上的一些甘苦，现在回想起来，觉得自己真是蠢得可以。

那时我没事就抓着对方，抱怨主管对我们的凌虐，却从来没听他提过主管的任何坏话。

于是，我想你应该也知道怎么一回事了吧？

等到三个月的试用期一到，主管就以“工作态度不佳”的理由把我辞退了。

而我那时候怎么想都想不透，为何自己每天拼死拼活地加班，快速把所有工作搞定，竟然被主管用这种理由给扫出门。

后来，我才从另一个同事的口中听到，原来跟我很要好的那位同事，不知道从哪边打听到我们部门只需要一个新人，所以每次和我一起离开公司后，又悄悄回公司加班，刻意做出帮我完成工作的样子；而且，他还会在主管面前有意无意地透露出我对主管的不满。

当然了，试用期一结束，我被开除只能算是意料中的事。

当时年轻气盛，知道这个消息后，心情久久不能平复，还打过好几次电话，想问清楚是不是真的有这回事。

不过，如果现在又碰到类似的遭遇，我绝对不会再有同样的举动，因为仔细想想，既然公司只要一个新人，那么他用尽手段让自己能留在公司中，并没有什么不对；而且，就算我事后去找他谈，又能谈出什么结果？

难道他道歉了，说出真相，我就能回到公司取代他吗？

答案当然都是否定的。

## &lt;&lt;人际暗流&gt;&gt;

有位哲学家说过：“整个世界之所以会运转，大部分的力量来自于人性中的自私和贪婪，而不是高尚的理想和情操。

”这句话用来描述现代的社会运作，实在是再贴切不过了。

大陆作家韩少功在小说《马桥词典》中曾经说过，“科学”这个词在马桥是“懒惰”的同义词；而我则想说，“进步”不过是“自私”的衍生字。

学会以自私做出发点，拿利益当工具，你才能让自己在人际的红海中，顺利存活下来。

心理学家曾做过研究，发现那些被骗的人，有九成都是咎由自取的，不是想多贪点钱，就是想图利，才会落入诈骗集团的圈套中。

职业级老千懂得利用人性中的某些弱点来达到他们的目的，而那些人性弱点之中，最可悲，也最常被利用的就是“贪”。

只要你不贪，那些想要欺骗你的人就很难得逞。

问题是，要你不贪、不自私，真的太难了，因为，你也是人。

我们毕竟不是裸体生食的野兽，直来直往地掠取自己想要的食物与利益，身为人类，我们懂得用更多的繁文缛节、教养、语言和服饰来掩饰自己的贪婪和自私。

因此，如果你仔细读这篇序言，你应该会注意到我前面说过，能存活下来的人，并不是拥有高贵情操的人，也不是那些明显自私自利的人，而是懂得掩饰自私的人。

台语中有句很有趣的俚语叫做“天鬼假细力”，意思是说明明想吃得要命，还要假装客气。

事实上，这句话非常写实地描绘出绝大多数人的心态，不管在什么时候，都懂得“假”一下，让自己的吃相不被人发现，或是不那么难看。

所以，如果你正因为拒绝同事请你帮忙的要求，而内心感到愧疚；或是为了想拥有更高的薪资，背着主管偷偷去别家公司面试，而晚上失眠、睡不好，我要告诉你，这些愧疚都是多余、没必要的。

现在许多书都会教人讲求双赢，甚至是三赢的做人法则，不过，你有搞懂重点是什么吗？

双赢、三赢的前提与重点是自己一定要先赢，否则，你不过就是别人进步的垫脚石。

我们活在这样的世界，绝对没有资格去低估或忽略人性中自私、贪婪的影响力。

在这个世界，现实人生往往比电视剧更加夸张、精彩。

而人性中的自私基因，存在于我们生活的每个层面，甚至决定了我们的命运和人生祸福。

严格来说：所有对你施予恩惠的人，都有他的目的。

例如说，公司给你薪水，是为了要你帮公司赚更多钱；那些有心行善之人，大多是为了自己的心安；那些口口声声说爱你的人，其实是为了得到他想要的幸福和依靠；那些提拔你的人，其实是因为你具备他没有的能力或优势。

自私绝对没有罪，不自私的人不叫“圣人”，而是“白痴”。

同理反证，当别人对你过度友善时，你就该有所警觉，否则，这个白痴的人就是你，而不是对方。

事实上，上帝创造人，也赋予了“自私”和“贪婪”这两种人性，必然有它的用意。

自私、贪婪不见得一定就是“恶”，只要懂得人性的结构和运作法则，人们的自私、贪婪也可以用来救人，或为更多人创造福利。

因此，我希望借着书中的案例，传达一些看不见的人际暗流和残酷世界的真实面，目的在于让大家能看透人性的弱点和社会陷阱，不会陷入“自欺欺人”的死胡同。

同时也希望大家能有效运用人性中的自私、贪婪，在残酷职场和人生战场上，成为一个借力使力的智慧型成功者。

## <<人际暗流>>

### 内容概要

风平浪静的大海，虽然没有惊涛骇浪，但海面下却隐藏着瞬息万变的暗流；人与人的相处、互动，表面上虽然符合礼节伦理，但私底下可是危机四伏，本书称之为“人际暗流”。

人与人之间无声无息的暗流，一直潜藏在台面下，职场里的人际关系，上司与下属、同事与同事之间，每人都在暗自较劲，为了更高的职位、更丰厚的利益，在背后耍小动作、挑拨离间。

所有的手段、烂招等见不得人的事情，只要是為了让自己得利，其实都是“对的”，因为上天赋予人类自私、贪婪的基因，每个人都希望过更好的生活。在人生竞技场里，只有将别人扯下，你才有往上爬的机会。

很遗憾，这阴暗的社会真实面，学校老师不会教，大家也不敢明讲，因而许多天真单纯的人，在暗流效应的运作下无故牺牲，被人卖了，还傻傻的帮人家数钱。但是，这些人并不值得同情，只能说他们看不清人性。

作者举出许多真实案例，揭露人类明争暗斗、争权夺利的行为，让隐藏在和善外表下的本性现形。  
只要看透人性，搞懂人际暗流效应，你不仅能聪明躲过危机和社会陷阱，还能利用人性弱点在人生战争上步步高升，一帆风顺。

## <<人际暗流>>

### 作者简介

艺术科班毕业的文字工作者，也是一位努力为自己而活的文化工作者。  
曾任报纸专栏作家、出版社编辑等职。  
自认为是一位懂得享受人生的“感觉主义者”，是喜欢的一句箴言是——“为自己的感觉而活”。  
从小就喜欢狗，三十岁后则喜欢和猫过生活，而且开始喜欢探究人性和人的心理。

目前为自由文字工作者，著有《为什么超人要穿三角裤？》、《去死吧！白目天兵》、《做人微软，才能拆除情绪炸弹》、《AQ启示录》、《如果自卑是毒，你自己就是解药》等数十本畅销著作。

## &lt;&lt;人际暗流&gt;&gt;

## 书籍目录

## 第1章 不自私，就不配当“人”

内举不避亲，因为外人看不清  
天上不会掉下“免费”的礼物  
不要成为别人的“活体试验品”  
好人深藏不露的丑恶心思  
黑白放两边，利字摆中间  
白皮黑骨的“合法伤害权”

## 第2章 利益是用来锁住人心的紧箍咒

“黑白善恶”只是贴标签游戏  
不懂“海绵嘴法则”，就等着被人出卖  
表面宁静的深海，多半暗潮汹涌  
你的“秘密”就是别人的“筹码”  
有互利的根基，才会有朋友情谊  
没有永远的朋友，却有永远的敌人  
苗头不对，趁早开溜，才是真英雄

## 第3章 掌握“暗箭”的经济效益，才能买空卖空

你越清高，就越显出别人的卑贱  
当你失去戒心，就是倒霉的时刻  
暗箭，也可以“救人”  
狡兔死，走狗最好自己闪一边  
自己人，只是“垫背冤大头”的代名词  
你对公司越重要，公司就越怕你拿乔  
主管命你杀人放火，坐牢枪毙的还是你

## 第4章 脸皮测不准定律

越是自称大师的人，越要小心提防  
你失败，别人才有垫脚石  
真正的高手暗地干掉你，你还要跟他道谢  
“内衣叛变现象”往往最令人恐惧  
你的身体，只是他升官发财的工具

## 第5章 做人 = “1”，其他 = “0”

宁可在路边认爹，也别在办公室找亲姐妹  
可以得罪撒旦，千万别惹善妒的女人  
吐不出象牙，也不要变成狗嘴  
善意的谎言是必要的生存工具  
撒谎，也是利己助人的妙招  
心太软，就等于把头献给别人  
贪心，是最好的迷幻药  
忘恩负义是人的天性

## &lt;&lt;人际暗流&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：内举不避亲，因为外人看不清人人都说老虎和豺狼拥有利牙铁爪很可怕，事实上，“人”才是世上最恐怖的动物。

因为，人不仅要吃你，还要剥你的皮、熬你的骨和吸你的脑。

老实说，自私不但是人的本性，也是推动文明前进的最大动力。

资本主义，就是充分运用人性自私而衍生出来的文明制度，或许这个制度有很多缺失，却是目前整个世界赖以运作的重要系统。

大家想想，我们想吃任何美食，随时都有高级餐厅在等我们；想买东西，百货公司的商品应有尽有；想去旅游，旅行社和航空公司有一整套完善的服务；甚至连生老病死，只要有钱，就能获得令人满意的相关服务。

而我们之所以能随时或长时间享受这些服务，不是因为这些从业人员自愿劳心劳力付出，而是背后有“利益”这个动力推动着数以百万计的人们在各自的岗位上提供各式各样的专业服务，也正因为此，我们才能得到这么多的享受。

否则，你即使带一堆现金和信用卡到荒岛上，也是有钱没处花。

这就是资本主义的力量，也是人性自私的力量。

我曾经听朋友说过一个故事，他有一位叫友升的朋友，在一家上市公司担任营业部经理，职位说大也不大，说小却也不小，而且在社会景气一片低迷之下，能月入近十万元之薪，已是人人称羡的职位，只不过他承受的压力也是和薪水成正比的。

虽然每年暑假期间，公司都会依例招考新的工程师，可是他奉命担任主考官那年，招考的气氛却与往年有所不同。

因为处在高失业率的时代，仅仅十多名空缺，竟有高达三千多人来报考，录取率只有千分之三多一点。

面对这么低的录取率，各式各样“走后门”的招式全都出笼了，而且那些请托、走后门的人，大多又是公司里的资深干部，甚至职位比友升还高的人也来施压。

不过他个性顽固，坚持一切公事公办，这也是为什么他被公司指派担任主考官的缘故。

这种吃力不讨好的工作，人人都避而远之，只有他不怕得罪人，愿意接下这个烫手山芋。

## <<人际暗流>>

### 编辑推荐

希望借着《人际暗流》中的案例，传达一些看不见的人际暗流和残酷世界的真实面，目的在于让大家能看透人性的弱点和社会陷阱，不会陷入“自欺欺人”的死胡同。同时也希望大家能有效运用人性中的自私、贪婪，在残酷职场和人生战场上，成为一个借力使力的智慧型成功者。



<<人际暗流>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>