

<<新徽商>>

图书基本信息

书名：<<新徽商>>

13位ISBN编号：9787549604456

10位ISBN编号：7549604452

出版时间：2012-3

出版时间：文汇出版社

作者：张建华 编

页数：181

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<新徽商>>

### 内容概要

本书内容主要为徽商文化，随着徽商和徽文化成为热点，很多人都努力寻找历史上徽商的资料，试图通过对徽商的了解，使徽商的经验 and 经历能为当代新徽商所借鉴和学习，更多地为现代各界人士服务。

《新徽商:创业实现梦想》在历史的长河中，发掘徽商人物的精彩人生，丰富完善徽商典籍宝库；同时总结现代新徽商可歌可泣的传承业绩，弘扬徽商的精神光华。

书籍目录

序

会当凌绝顶，仗剑倚太行——访河北晨阳汽车贸易有限公司董事长陈立芝

探索国企发展之路——访上海新黄浦集团总裁汪方怀

知而能行，国之瑰宝——访上海漕河泾开发区新经济园发展有限公司董事长王振富

人生有道非常道——记上海轻合金精密成型国家工程研究中心有限公司总经理王传银

超越梦想——访上海酷乐广告有限公司总经理刘明慧

以义为利，和气生财——访上海淮河实业有限公司董事长李让宏

厚德载物，豁通天下——访上海富仓物流有限公司总经理王德仓

诚信是人生的财富——访上海成宇建设发展有限公司董事长刘成余

不做生意做企业——访上海莹美建材科技有限公司总经理柏要祥

善弈者谋势——访上海邦成生物科技有限公司董事长陆克文

品牌成长之路——访上海飞凯光电材料有限公司总经理张金山

创业新境界，胸中大乾坤——记上海皖江投资有限公司董事长高文涛

农民——军人——企业家——记上海星海汽车检测维修有限公司董事长魏正平

为理想拼搏，为人生喝彩——访上海热处理厂有限公司董事长左孝顺

后记

## 章节摘录

版权页：插图：陈立芝喜欢爬山，如果时间允许，他每周要爬一次山，石家庄周边的山都让他爬遍了。

他总是以最快的速度、最短的时间爬上一座山的最高峰，丝毫不吝惜体力，把自己累得大汗淋漓。

到一些名山旅游，他也让妻子坐缆车，自己一步步爬上去。

妻子说他是自虐狂。

他喜欢爬山的感觉。

一步步的艰难攀登，是挑战，也是享受。

有时候到山顶累得瘫倒在地，然后再有能力站起来，体会一览众山小的感觉，那是一种征服和挑战成功的快感，只有亲身体验者才知道。

他也说不清什么时候、为什么喜欢上登山的，但他的创业成功，以及成功后能够成为同行业的领军者，与这一爱好无疑紧密相关，因为两者的过程和感觉是一样的。

陈立芝于2000年到石家庄，创建了只有50万注册资金的石家庄北晨汽车销售服务有限公司。

两年后，他的业务量就超过当时石家庄市最大、最有实力的河北省汽贸公司，并且直接把公司搬迁到省汽贸公司马路对面，自信地面对着这座在当时他面前矗立的最高山峰，享受着登顶的快乐。

如今，晨阳集团已经形成石家庄商用车销售服务、石家庄一汽大众轿车销售服务、以邯郸和邢台为牵引的河北地区（除石家庄）商用车销售与服务、山西市场商用车销售服务四大目标市场划分，以解放商用车、欧曼商用车、一汽大众轿车为三大产品支柱的销售网络，业务遍及山西、河北等绝大多数省市，分公司12个，年营业额27亿元，年销售卡车9000多台、轿车6000多台。

晨阳集团成为中国一汽集团十大功勋（推销）投资商之一，并获解放2008年功勋经销商（全国前五）、解放2008年度自卸突破奖、解放2009年明星经销商和明星服务商、欧曼2009年度营销创新奖、欧曼优秀新加盟经销商奖、2009年度服务站全国排名第二等荣誉，连续多年被石家庄市政府、工商联评为重合同守信用单位。

编辑推荐

《新徽商:创业实现梦想》不仅是记录新徽商的开始，更是徽商第二个高峰的起点。

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>