

<<职场博弈术>>

图书基本信息

书名：<<职场博弈术>>

13位ISBN编号：9787548407058

10位ISBN编号：754840705X

出版时间：2011-9

出版时间：哈尔滨出版社

作者：常福

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<职场博弈术>>

内容概要

职场是一个社会的缩影，会遇到不同的人物；职场是一个人生活的重心，要处理好各种人际关系；职场充满尔虞我诈，要学会保护自己；职场是大多数人实现价值、成就自我的地方，要懂得制胜的策略。

职场如此重要，面对职场中各种与你有关系的人和事，我们必须提高警惕，学会与人相处的方法，掌握处理各种事情的智慧，当我们成为职场中的博弈高手，必然会在职场中卓然不群。

职场危机，你准备好了吗？

职场博弈的结果永远只有一个，不是自己淘汰自己，就是被别人淘汰，这就是职场“博弈术”，只有拥有了成熟心智的人，才能在任何时候，都立于职场的不败之地。

应对职场危机，我们不仅需要和领导、客户、同事博弈，更需要和自己博弈。不要奢望个人的进步能立竿见影，只要每天进步一点点就行了。

《职场博弈术》通过经典小故事引出职场博弈的问题，将职场中深奥的哲理和办公室政治以及复杂的人际关系，通过生动的例子用生动、浅显的文字表达出来，同时总结了职场生存的技巧和在职场竞争中如何立于不败之地，如何建立自己的人脉。

在《职场博弈术》一书中，职场故事轻松幽默而富有哲理，适合职场人士阅读，尤其适合刚刚进入职场的新人阅读，学习职场生存之术。

<<职场博弈术>>

书籍目录

求职面试中的博弈——面试与反面试的秘密

- 示人以优：利用第一信息的力量展现自己
- 变短为长：让自己在面试中熠熠生辉
- 换位思考：神奇有效的心理战术
- 不可缺失的心理健康：坚持立场、诚实做人
- 有效的求职战术：正确传递自己的信息
- 难以避免的较量：面试中的“唇枪舌剑”
- 巧问薪酬：把握好探问薪酬的分寸
- 面试的技巧：巧妙应对“问之以是非”
- 面试中的惯用伎俩：临之以利而观其廉
- 设置障碍：快速洞察对方心理的钥匙

工作中的博弈——成就事业的法则

- 完成内驱力：人们不应该害怕半途而废
- 双赢理论：合作为每个人营造了自由发展的空间
- 最有力的说服：最好的说服，是让对方作出承诺
- 狼群法则：团队协作能产生强大的力量
- 目标策略：请写下你的目标
- 减压战术：压力过大，就会把动力融化
- 自我改造：不要画地自限
- 日清日毕：拖延，只会耽误工作、浪费人生
- 摆脱忧虑：忧虑是成功的绊脚石
- 保持热忱：做“失败”的头号敌人

日常生活中的博弈——练达人生的心理智慧

- 改变心态：谁扰乱了你的方寸？
- 自我设限：谁限制了你的发展？
- 欲壑难平：谁影响了你的幸福？
- 奢侈的热病：谁挑动了你的欲望？
- 摒弃攀比：你为什么过得不快乐？
- 得失之患：谁决定了你的心情？
- 活在当下：什么时间最重要？
- 乐观生存：谁决定了你人生的结局？
- 自我暗示：心灵究竟有多大的力量？
- 克服贪欲：是谁掌控了你的行为？

.....

销售中的博弈——要想钓到鱼，就要像鱼那样思考

- 谈判桌上的博弈——兵不血刃的较量
- 成功中的博弈——掌控人生的罗盘针
- 管理中的博弈——破译心理密码，拉近心理距离
- 投资中的博弈——帮你更好地投资理财
- 人际交往中的博弈——用智慧取得人生博弈的胜利

<<职场博弈术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>